



月	火	水	木	金
<p>セミナー申込 福岡県よろず支援拠点 ホームページの申込フォームから</p> <p>インターネット 北九州よろず 検索</p> <p>個別相談申込</p> <p>福岡県よろず支援拠点にお電話ください TEL: 092-622-7809 電話 (受付時間: 平日9:00~16:00)</p> <p>チラシを見たとお伝えください!</p>	<p>経営改善</p> <p>1 『貸借借契約のトラブル事例』徹底解説セミナー</p> <p>● 貸借借契約における具体的なトラブル ● 貸借借契約時にチェックすべきポイントとは ● 退去時に発生するトラブルへの対処法</p> <p>講師・相談員 樋渡 寛和 司法書士、行政書士</p>	<p>経営改善</p> <p>2 確定申告を楽にする 経理のやり方セミナー</p> <p>● 日々の業務で何を確認すれば会社の状況を把握できる? ● 日頃の経理業務でおさえておきたいポイントとは? ● 現金出納帳を活用してみよう ● 月次締めで確認したいポイントとは?</p> <p>講師・相談員 小寺 孝幸 税理士</p>	<p>SNS集客</p> <p>3 今こそやるべき! TikTok集客講座 ~入門編~セミナー</p> <p>● TikTokとはどんなサービス? ● TikTokの今の活用状況 ● 今すぐTikTokをやるべき5つの理由 ● TikTokでフォロワーを獲得する方法 ● TikTokのビジネス活用事例を紹介</p> <p>講師・相談員 小屋 真伍 (IT集客) 持ち物 受講制限</p>	<p>IT集客</p> <p>4 これからはじめる ChatGPT×Webライティングセミナー【基礎編】</p> <p>● これからのWebライティングに必要なことは? ● Webライティングプロンプトとは? ● 必要な要素とプロンプトの形式について ● 編集プロンプトについて…など</p> <p>講師・相談員 瀧内 賢 (IT集客)</p>
<p>経営改善</p> <p>7 小さなお店、サロンでも実践できる! 収益アップのための生産性向上セミナー</p> <p>● 日常業務の見直しをしよう! ● 業務の無駄を見直そう! ● 時間をうまく利用しよう! ● ITをうまく活用しよう! ● 外部の資源を利用しよう!</p> <p>講師・相談員 重村 和博 中小企業診断士 持ち物</p>	<p>広報戦略</p> <p>8 スマホだけで簡単! 文字起こしも自動化! 動画で自分がしゃべってPRセミナー</p> <p>● スマホだけで簡単! 自分がしゃべる動画を撮って自動で文字起こし! 字幕ができる! ● アナウンサーも実践! 動画映える話し方 ● 気になる! 美肌アプリ・照明・スマホ用マイクを紹介…など</p> <p>講師・相談員 佐々木 晋 (マスコミ・動画) 持ち物</p>	<p>売上拡大</p> <p>9 「電子書籍」を出して、知名度と売上を同時にアップさせようセミナー【前編】</p> <p>● アマゾンのKDPって、どんなサービスなの? ● 本を出すって、どんなことができるようになるの? ● 本が売れ、講演・寄稿依頼が舞い込み、本業も成長した事例紹介 ● KDPで本を出版する準備と手続きを学ぼう ● まずは大雑把でもいいので「初稿」を書いてみよう</p> <p>講師・相談員 小島 尚貴 (海外) 受講対象</p>	<p>飲食店運営</p> <p>10 失敗しない飲食店開業セミナー</p> <p>● 開業前に準備しておく必須事項 ● お金をかけない集客術とは? ● これだけは知っておきたい経営知識! ● 絶対はずせない成功のポイント ● 失敗する人の共通点とは?</p> <p>講師・相談員 野中 一英 (飲食) 受講対象</p>	<p>個別相談会</p> <p>11 Webサイト、ネットショップのご相談はおまかせください!</p> <p>7月11日(金)は個別相談会を開催します! 【スケジュール】 ① 9:30~10:30 ② 10:45~11:45 ③ 13:00~14:00 ④ 14:15~15:15 ⑤ 15:30~16:30</p> <p>相談員 白岩 宏美 (IT集客) ※お申込みはお電話 (092-622-7809) で!</p>
<p>個別相談会</p> <p>14 女性事業主を応援! ホームページやSNS、チラシなど集客を幅広くバックアップします!!</p> <p>7月14日(月)は個別相談会を開催します! 【スケジュール】 ① 9:30~10:30 ② 10:45~11:45 ③ 13:00~14:00 ④ 14:15~15:15 ⑤ 15:30~16:30</p> <p>相談員 中村 美佳 (IT集客・販促) ※お申込みはお電話 (092-622-7809) で!</p>	<p>補助金・助成金</p> <p>15 中小企業省力化投資補助金セミナー</p> <p>● 中小企業省力化投資補助金とは ● 申請対象者、対象機器を確認しよう ● 補助率、補助上限額を確認しよう ● 申請フローを確認しよう ● 事前準備のポイント ● もしもカタログに製品がなかったら!?</p> <p>講師・相談員 佐藤 久美子 中小企業診断士</p>	<p>広報戦略</p> <p>16 これで『テレビ番組・新聞』に出ました! プレスリリース成功事例大公開! セミナー</p> <p>● 何度も取材を受ける人気には秘密があった! ● 具体的に成功したプレスリリースが見れるので役に立つ! ● 飲食・サービス・小売など業種毎に採用されたプレスリリースのポイントを紹介!</p> <p>講師・相談員 一色 将也 (マスコミ・動画)</p>	<p>売上拡大</p> <p>17 テレビ通販MCによる売上UPのアピールポイント探しセミナー</p> <p>● テレビショッピングで売れる理由(わけ) ● 売りたい自分は忘れてみよう ● アイディアが湧く簡単習慣</p> <p>講師・相談員 田中 花木 (販路拡大・マスコミ) 持ち物</p>	<p>SNS集客</p> <p>18 インスタグラムセミナー</p> <p>● [ゆる〜り編] まずははじめてみよう! ● [本気編] フォロワー1,000人超を目指そう ● 分析! 有名インスタグラマーになるには? ~ストーリー、ハッシュタグ、インスタ映え~</p> <p>講師・相談員 古川 麻水 (マスコミ・飲食・SNS集客) 受講制限</p>
<p>スケジュール 事前予約制</p> <p>個別相談① 9:30~10:30 個別相談② 10:45~11:45 セミナー 13:30~15:00 個別相談③ 15:30~16:30</p> <p>※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。</p>	<p>IT集客</p> <p>22 低予算で効果を出す Google広告 (リスティング) セミナー</p> <p>● リスティング広告とは? ● 予算の決め方 ● 選定するキーワードで目的が変わってくる? ● 戦略的に広告文章を考える ● 広告表示オプションって?</p> <p>講師・相談員 足立 貴文 (IT集客) 受講制限</p>	<p>SNS集客</p> <p>23 ビジネスに活かす SNS活用法セミナー</p> <p>あなたのビジネスで使えるSNSは何? ● どのような種類があるの? ● それぞれの特徴とは? ● 私にあったSNSはどれ? ● 特徴をふまえた活用法</p> <p>講師・相談員 難波 宗之 中小企業診断士</p>	<p>補助金・助成金</p> <p>24 補助金の事業計画書を作ってみようセミナー</p> <p>● 審査員が「応援したくなる」事業計画書とは? ● 「創業計画書」と、何か違うの? ● 「真似」から入るメリットとは? ● これは避けたい! 陥りがちな誤りとは? ● 実は資金調達だけではない、作成のメリット</p> <p>講師・相談員 山田 周作 中小企業診断士</p>	<p>広報戦略</p> <p>25 広告に活かす! 会社・店舗・個人事業主の魅力発掘セミナー&ワーク</p> <p>● 人から見てちゃんと「魅力」になっている? ● 広告に活かせる「魅力」とは? ● 超簡単! 魅力を発掘する方法 ● ワーク~実際に魅力を発掘してみよう~</p> <p>講師・相談員 柴尾 真理 (広告・マスコミ) 持ち物 受講制限</p>
<p>IT集客</p> <p>28 WordPressでホームページを作った後にやるべきことセミナー</p> <p>● WordPressでのハッキング対策!! ● まさかの時のバックアップ対策!! ● Gmailにメールが届かない!! 未設定だとトラブルに! ● 問い合わせフォームの設定</p> <p>講師・相談員 服部 憲一 (IT集客) 受講条件</p>	<p>広報戦略</p> <p>29 起業・開業に必要なブランディングセミナー</p> <p>● 起業のために準備するべきものとは? ● ライバルと差別化するための個人ブランドを作る方法とは? ● ネーミング、屋号の決め方とは?</p> <p>講師・相談員 根本 和幸 (デザイン・ブランディング)</p>	<p>広報戦略</p> <p>30 信頼という付加価値で売上UPに繋げるブランディングセミナー</p> <p>● 「ブランディング」とは? ● ブランディングのポイント ● ブランディング成功例・失敗例から学ぶ ● 他社と差別化する自分の強みを意識するには? ● 見つけた強みを活かす方法を探ろう</p> <p>講師・相談員 村上 博史 (IT集客、アート・美術活用企画)</p>	<p>売上拡大</p> <p>31 得意なことを活かしてスクール起業セミナー</p> <p>● 専門性より大事なものは? ● タイムパフォーマンスをテーマに2日で完結 ● 明確なゴールで集客しよう! ● バリエーションリピートで楽々運営!</p> <p>講師・相談員 則武 展博 (飲食・店舗運営)</p>	<p>アイコン説明</p> <p>持ち物 持ち物あり 受講制限 受講制限あり 受講条件 受講条件あり 受講対象 受講対象あり</p> <p>※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください。</p>