



月	火	水	木	金
<p><b>IT集客</b></p> <p><b>2 売れるランディングページの作り方セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ユーザーの購買プロセスとは？</li> <li>● 売れるランディングページの構成とは？</li> <li>● WEBセールスでの3つの壁</li> <li>● 最も重要なオファーとは？</li> <li>● ランディングページの役割はただ1つだけ</li> <li>● 具体的な書き方を、事例をもとに説明！</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>中村 博文</b> (IT集客・補助金申請) <span>持ち物</span> <span>受講制限</span></p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>3 初めての！YouTubeチャンネル開設！セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● YouTubeってどんなところ？集客するには？</li> <li>● どんな動画を投稿すればいいの？</li> <li>● 動画編集ソフトの比較と基本的な使い方</li> <li>● サムネイル画像を作る上での重要ポイント</li> <li>● 概要欄の記載内容と機能の紹介</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>森 善虎</b> (IT集客・補助金申請) <span>持ち物</span></p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>4 ワーク式！誰でも簡単！動画制作セミナー【中級編】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ターゲットとメッセージを明確にした企画を考える</li> <li>● 企画にそったキラーカットをひねり出す！</li> <li>● キラーカットを組み込んだ構成(シナリオ)を作る</li> <li>● 撮影項目を作る</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>一色 将也</b> (マスコミ・動画) <span>受講条件</span> <span>持ち物</span></p>	<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>5 集客アップ！二日間で利益を生むスクール運営セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 週末だけで運営するショートスクールのメリット</li> <li>● 効率的なスケジュールの立て方</li> <li>● 生徒募集のためのマーケティング戦略</li> <li>● コストを抑える経営のコツ</li> <li>● 講師と生徒の良好な関係を築く方法</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>則武 展博</b> (飲食・店舗運営)</p>	<p><b>海外関係</b></p> <p><b>6 コンテンツ越境ECセミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 越境ECとは？</li> <li>● 越境ECから始める海外展開</li> <li>● 新しい越境ECのカタチ～デジタルコンテンツの販売～</li> <li>● デジタルコンテンツの販売方法例を見てみよう</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>関戸 絵理香</b> (海外・IT集客)</p>
<p><b>女性事業主を応援！ホームページやSNS、チラシなど集客を幅広くバックアップします！！</b></p> <p>9月9日(月)は<b>個別相談会</b>を開催します！</p> <p>【スケジュール】</p> <p>① 9:30～10:30 ② 10:45～11:45 ③ 13:00～14:00 ④ 14:15～15:15 ⑤ 15:30～16:30</p> <p>相談員 <b>中村 美佳</b> (IT集客・販促) ※お申込みはお電話 (092-622-7809) で！</p>	<p><b>経営改善</b></p> <p><b>10 確定申告を楽にする経理のやり方セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 日々の業務で何を確認すれば会社の状況を把握できる？</li> <li>● 日頃の経理業務でおさえおきたいポイントとは？</li> <li>● 現金出納帳を活用してみよう</li> <li>● 月次締めで確認したいポイントとは？</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>小寺 孝幸</b> 税理士</p>	<p><b>海外関係</b></p> <p><b>11 小さな会社のための稼げて続く輸出セミナー</b></p> <p>NEW!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 中小・零細企業にとっての理想的な輸出とは？</li> <li>● 売れない輸出、儲からない輸出、続かない輸出の共通点とは？</li> <li>● 海外バイヤーは、何が分かれれば「この日本製品を買いたい」と結論する？</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>小島 尚貴</b> (海外) <span>持ち物</span> <span>受講対象</span></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>12 これからはじめるGPTs</b></p> <p>NEW! <b>セミナー【基礎編】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● GPTs (カスタムGPT) とは？</li> <li>● オリジナルAIチャットボットを作成する</li> <li>● 文章やイラストの活用事例</li> <li>● API連携とは？</li> <li>● カスタムGPTからWordPressへ自動投稿</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>瀧内 賢</b> (IT集客)</p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>13 ブログ・SNS文章の書き方！写メのコツ！</b></p> <p>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● いつもの日記がひと工夫で人を集める投稿に！？</li> <li>● 自分をブランディングしよう！</li> <li>● 文章をスラスラ書ける4部構成とは？</li> <li>● キレイに！おいしく！見える写メのテク</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>古川 麻水</b> (マスコミ・飲食・SNS集客) <span>受講制限</span></p>
<p>起業したいけど何から始めたらいいのかわからない… SNSで集客したい… etc</p> <p>そのような悩みを一緒に解決しませんか？</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>17 ホームページは中身が大事！ホームページデザイン作成セミナー</b></p> <p>15:15～16:00 初級・中級向け 総合支援窓口 セミナー 詳細は裏面へ</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 興味を持ってもらえる内容にするには？</li> <li>● ホームページ作成は準備が決まる！</li> <li>● 写真と文章の準備のコツ</li> <li>● デザイン方向性のポイントとは？</li> <li>● 効率の良い取組みとは？</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>黒尾 勉</b> (IT集客・デザイン) <span>受講制限</span></p>	<p><b>人材・労務</b></p> <p><b>18 労使トラブル！正しい伝え方をするセミナー</b></p> <p>こんなケースで従業員へどう伝えればおかしくないか考えよう</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 始業時刻ギリギリに出勤して「間に合いました」</li> <li>● 長い離席で「息抜きです」</li> <li>● 電車が遅延「遅刻は仕方ないですよ」</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>小林 史栄</b> 社会保険労務士 <span>持ち物</span></p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>19 集客・売上UPにつながるInstagramのブランディングセミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● サロン系、物販系、講師系、業界別の成功例とは？</li> <li>● どうしたら自分の求めているフォロワーを増やせる？</li> <li>● 投稿内容と写真は選ぶ？…など</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>根本 和幸</b> (デザイン・ブランディング)</p>	<p><b>経営改善</b></p> <p><b>20 うまくいく！価格交渉の進め方、説得力ある根拠資料の作り方セミナー</b></p> <p>NEW!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 価格交渉にはどんな準備が必要？</li> <li>● 価格交渉はどのように進めていくの？</li> <li>● 根拠資料ってなに？</li> <li>● 価格交渉になぜ原価計算が必要なの？</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>井上 陽一</b> (事業計画・補助金申請・不動産)</p>
<p>コンサルタントの詳細プロフィールはホームページをご覧ください。各コンサルタントのセミナー情報も掲載しています！</p> <p>福岡よろずコンサルタント <input type="text" value="検索"/> </p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>24 Google アナリティクス 4 (GA4) 初期設定とレポートの出し方導入編(初心者向け)セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Googleアナリティクスのバージョンアップ概要</li> <li>● GA4のメリット・デメリット</li> <li>● GA4の導入方法</li> <li>● 最初にやっておくべき設定</li> <li>● レポートとデータの出し方</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>雪竹 高弘</b> (IT集客)</p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>25 会社設立・法人化のポイント徹底解説セミナー</b></p> <p>法人化を考えている個人事業主、法人設立を考えている方におすすめです！</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 法人の種類</li> <li>● 法人のメリットデメリット →信用度、借入、取引先拡大など</li> <li>● 法人化のタイミング、手続き</li> <li>● 法人化前後の補助金</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>田岡 正樹</b> 行政書士</p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>26 集客を仕組み化して利益を2倍に！LINE公式アカウント</b></p> <p>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 活用する目的とは？</li> <li>● LINEとはどんなメディアか？</li> <li>● 最初に設定すべき機能とは</li> <li>● アカウントに友達を増やす方法</li> <li>● LINEの顧客管理機能でリピートを仕組み化</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>小屋 真伍</b> (IT集客) <span>受講制限</span></p>	<p><b>Webサイト、ネットショップのご相談はおまかせください！</b></p> <p>9月27日(金)は<b>個別相談会</b>を開催します！</p> <p>【スケジュール】</p> <p>① 9:30～10:30 ② 10:45～11:45 ③ 13:00～14:00 ④ 14:15～15:15 ⑤ 15:30～16:30</p> <p>相談員 <b>白岩 宏美</b> (IT集客) ※お申込みはお電話 (092-622-7809) で！</p>
<p><b>IT集客</b></p> <p><b>30 無料・低コストで使えるノウハウ・スキル販売システム構築セミナー</b></p> <p>NEW!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ノウハウを動画やブログ記事で販売</li> <li>● 電話、テレビ電話相談で収益を得る</li> <li>● 大学でも利用する学習システムの導入</li> </ul> <p>LMSを導入してみよう！</p> <p>講師・相談員 <b>服部 憲一</b> (IT集客)</p>	<p><b>セミナー申込</b> 福岡県よろず支援拠点 <b>ホームページの申込フォームから</b></p> <p>インターネット <input type="text" value="北九州よろず"/> </p> <p><b>個別相談申込</b> 福岡県よろず支援拠点にお電話ください <b>TEL: 092-622-7809</b> (受付時間：平日9:00～16:00)</p> <p>チラシを見たとお伝えください！</p>	<p><b>スケジュール</b> <b>事前予約制!</b></p> <p>個別相談① 9:30～10:30 個別相談② 10:45～11:45 <b>セミナー 13:30～15:00</b> 個別相談③ 15:30～16:30</p> <p>※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。</p>	<p><b>アイコン説明</b> <span>持ち物</span> <span>持ち物あり</span></p> <p><span>受講制限</span> <span>受講制限あり</span></p> <p><span>受講条件</span> <span>受講条件あり</span></p> <p><span>受講対象</span> <span>受講対象あり</span></p>	<p>私たちにお任せください！</p> <p>経営に関することなら何でもOK！</p> <p>各分野の経験とノウハウを持ったメンバーが窓口でお待ちしています！</p>