



| 月 | 火 | 水 | 木 | 金 |
|---|---|---|--|--|
| <p>IT集客</p> <p>2 売れるランディングページの作り方セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ユーザーの購買プロセスとは？ ● 売れるランディングページの構成とは？ ● WEBセールスでの3つの壁 ● 最も重要なオファーとは？ ● ランディングページの役割はただ1つだけ ● 具体的な書き方を、事例をもとに説明！ <p>講師・相談員 中村 博文 (IT集客・補助金申請) 持ち物 受講制限</p> | <p>広報戦略</p> <p>3 初めての！YouTubeチャンネル開設！セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● YouTubeってどんなところ？集客するには？ ● どんな動画を投稿すればいいの？ ● 動画編集ソフトの比較と基本的な使い方 ● サムネイル画像を作る上での重要ポイント ● 概要欄の記載内容と機能の紹介 <p>講師・相談員 森 善虎 (IT集客・補助金申請) 持ち物</p> | <p>広報戦略</p> <p>4 ワーク式！誰でも簡単！動画制作セミナー【中級編】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ターゲットとメッセージを明確にした企画を考える ● 企画にそったキラーカットをひねり出す！ ● キラーカットを組み込んだ構成(シナリオ)を作る ● 撮影項目を作る <p>講師・相談員 一色 将也 (マスコミ・動画) 受講条件 持ち物</p> | <p>売上拡大</p> <p>5 集客アップ！二日間で利益を生むスクール運営セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 週末だけで運営するショートスクールのメリット ● 効率的なスケジュールの立て方 ● 生徒募集のためのマーケティング戦略 ● コストを抑える経営のコツ ● 講師と生徒の良好な関係を築く方法 <p>講師・相談員 則武 展博 (飲食・店舗運営)</p> | <p>海外関係</p> <p>6 コンテンツ越境ECセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 越境ECとは？ ● 越境ECから始める海外展開 ● 新しい越境ECのカタチ～デジタルコンテンツの販売～ ● デジタルコンテンツの販売方法例を見てみよう <p>講師・相談員 関戸 絵理香 (海外・IT集客)</p> |
| <p>女性事業主を応援！ホームページやSNS、チラシなど集客を幅広くバックアップします！！</p> <p>9月9日(月)は個別相談会を開催します！</p> <p>【スケジュール】</p> <p>① 9:30～10:30 ② 10:45～11:45 ③ 13:00～14:00 ④ 14:15～15:15 ⑤ 15:30～16:30</p> <p>相談員 中村 美佳 (IT集客・販促) ※お申込みはお電話 (092-622-7809) で！</p> | <p>経営改善</p> <p>10 確定申告を楽にする経理のやり方セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 日々の業務で何を確認すれば会社の状況を把握できる？ ● 日頃の経理業務でおさえおきたいポイントとは？ ● 現金出納帳を活用してみよう ● 月次締めで確認したいポイントとは？ <p>講師・相談員 小寺 孝幸 税理士</p> | <p>海外関係</p> <p>11 小さな会社のための稼げて続く輸出セミナー</p> <p>NEW!</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 中小・零細企業にとっての理想的な輸出とは？ ● 売れない輸出、儲からない輸出、続かない輸出の共通点とは？ ● 海外バイヤーは、何が分かれれば「この日本製品を買いたい」と結論する？ <p>講師・相談員 小島 尚貴 (海外) 持ち物 受講対象</p> | <p>IT集客</p> <p>12 これからはじめるGPTs</p> <p>NEW! セミナー【基礎編】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● GPTs (カスタムGPT) とは？ ● オリジナルAIチャットボットを作成する ● 文章やイラストの活用事例 ● API連携とは？ ● カスタムGPTからWordPressへ自動投稿 <p>講師・相談員 瀧内 賢 (IT集客)</p> | <p>SNS集客</p> <p>13 ブログ・SNS文章の書き方！写メのコツ！</p> <p>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● いつもの日記がひと工夫で人を集める投稿に！？ ● 自分をブランディングしよう！ ● 文章をスラスラ書ける4部構成とは？ ● キレイに！おいしく！見える写メのテク <p>講師・相談員 古川 麻水 (マスコミ・飲食・SNS集客) 受講制限</p> |
| <p>起業したいけど何から始めたらいいのかわからない… SNSで集客したい… etc</p> <p>そのような悩みを一緒に解決しませんか？</p> | <p>IT集客</p> <p>17 ホームページは中身が大事！ホームページデザイン作成セミナー</p> <p>15:15～16:00 初級・中級向け 総合支援窓口 セミナー 詳細は裏面へ</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 興味を持ってもらえる内容にするには？ ● ホームページ作成は準備が決まる！ ● 写真と文章の準備のコツ ● デザイン方向性のポイントとは？ ● 効率の良い取組みとは？ <p>講師・相談員 黒尾 勉 (IT集客・デザイン) 受講制限</p> | <p>人材・労務</p> <p>18 労使トラブル！正しい伝え方をするセミナー</p> <p>こんなケースで従業員へどう伝えればおかしくないか考えよう</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 始業時刻ギリギリに出勤して「間に合いました」 ● 長い離席で「息抜きです」 ● 電車が遅延「遅刻は仕方ないですよ」 <p>講師・相談員 小林 史栄 社会保険労務士 持ち物</p> | <p>広報戦略</p> <p>19 集客・売上UPにつながるInstagramのブランディングセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● サロン系、物販系、講師系、業界別の成功例とは？ ● どうしたら自分の求めているフォロワーを増やせる？ ● 投稿内容と写真は選ぶ？…など <p>講師・相談員 根本 和幸 (デザイン・ブランディング)</p> | <p>経営改善</p> <p>20 うまくいく！価格交渉の進め方、説得力ある根拠資料の作り方セミナー</p> <p>NEW!</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 価格交渉にはどんな準備が必要？ ● 価格交渉はどのように進めていくの？ ● 根拠資料ってなに？ ● 価格交渉になぜ原価計算が必要なの？ <p>講師・相談員 井上 陽一 (事業計画・補助金申請・不動産)</p> |
| <p>コンサルタントの詳細プロフィールはホームページをご覧ください。各コンサルタントのセミナー情報も掲載しています！</p> <p>福岡よろずコンサルタント <input type="text" value="検索"/> </p> | <p>IT集客</p> <p>24 Google アナリティクス 4 (GA4) 初期設定とレポートの出し方導入編(初心者向け)セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Googleアナリティクスのバージョンアップ概要 ● GA4のメリット・デメリット ● GA4の導入方法 ● 最初にやっておくべき設定 ● レポートとデータの出し方 <p>講師・相談員 雪竹 高弘 (IT集客)</p> | <p>創業</p> <p>25 会社設立・法人化のポイント徹底解説セミナー</p> <p>法人化を考えている個人事業主、法人設立を考えている方におすすめです！</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 法人の種類 ● 法人のメリットデメリット →信用度、借入、取引先拡大など ● 法人化のタイミング、手続き ● 法人化前後の補助金 <p>講師・相談員 田岡 正樹 行政書士</p> | <p>SNS集客</p> <p>26 集客を仕組み化して利益を2倍に！LINE公式アカウント</p> <p>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 活用する目的とは？ ● LINEとはどんなメディアか？ ● 最初に設定すべき機能とは ● アカウントに友達を増やす方法 ● LINEの顧客管理機能でリピートを仕組み化 <p>講師・相談員 小屋 真伍 (IT集客) 受講制限</p> | <p>Webサイト、ネットショップのご相談はおまかせください！</p> <p>9月27日(金)は個別相談会を開催します！</p> <p>【スケジュール】</p> <p>① 9:30～10:30 ② 10:45～11:45 ③ 13:00～14:00 ④ 14:15～15:15 ⑤ 15:30～16:30</p> <p>相談員 白岩 宏美 (IT集客) ※お申込みはお電話 (092-622-7809) で！</p> |
| <p>IT集客</p> <p>30 無料・低コストで使えるノウハウ・スキル販売システム構築セミナー</p> <p>NEW!</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ノウハウを動画やブログ記事で販売 ● 電話、テレビ電話相談で収益を得る ● 大学でも利用する学習システムの導入 <p>LMSを導入してみよう！</p> <p>講師・相談員 服部 憲一 (IT集客)</p> | <p>セミナー申込 福岡県よろず支援拠点 ホームページの申込フォームから</p> <p>インターネット <input type="text" value="北九州よろず"/> </p> <p>個別相談申込 福岡県よろず支援拠点にお電話ください TEL: 092-622-7809 (受付時間：平日9:00～16:00)</p> <p>チラシを見たとお伝えください！</p> | <p>スケジュール 事前予約制!</p> <p>個別相談① 9:30～10:30 個別相談② 10:45～11:45 セミナー 13:30～15:00 個別相談③ 15:30～16:30</p> <p>※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。</p> | <p>アイコン説明 持ち物 持ち物あり</p> <p>受講制限 受講制限あり</p> <p>受講条件 受講条件あり</p> <p>受講対象 受講対象あり</p> | <p>私たちにお任せください！</p> <p>経営に関することなら何でもOK！</p> <p>各分野の経験とノウハウを持ったメンバーが窓口でお待ちしています！</p> |