



月	火	水	木	金
売上拡大	SNS集客	IT集客	飲食店運営	SNS集客
3 売上アップのための商品パッケージ&デザインの考え方セミナー ● 買いたい！と思わせる入れ物(容器)とは ● シール(デザイン)の選び方のポイント ● 價格設定(売価)の考え方 講師・相談員 佐藤 靖成 (販路拡大・販促) 持ち物	4 LINE公式アカウントで集客一本化セミナー ● 集客にLINEを使うメリットとは? ● LINE公式アカウントで活用できる集客 ● LINE公式アカウントでの集客施策例 ● LINE公式アカウントの作成方法は? 講師・相談員 関戸 紘理香 (海外・IT集客)	5 今話題の『ChatGPT』で半自動コンテンツ作成セミナー【入門編】 ● ChatGPTってそもそも何ができるの? ● 登録方法や使い方 ● ChatGPTを使うときの注意点とは? ● 効率的にブログ記事を作成するには? ● Instagram投稿画像も簡単に作れる! 講師・相談員 小屋 真伍 (IT集客) 持ち物 受講制限	6 飲食店・個人商店の収益改善セミナー ● 流行る店には〇〇が必要！ ● どうすれば“売れる〇〇”が作れる？ ● 〇〇を明確にしてお客様に強烈アピール！ 講師・相談員 野中 一英 (飲食)	7 ブログ・SNS文章の書き方！写メのコツ！セミナー ● いつもの日記がひと工夫で人を集め投稿に！? ● 自分をブランディングしよう！ ● 文章をスラスラ書ける4部構成とは？ ● キレイに！おいしく！見える写メのテクニック 講師・相談員 古川 麻衣 (マスコミ・飲食・SNS集客) 受講制限
IT集客	SNS集客	補助金・助成金	IT集客	IT集客
10 売れる、反応がとれるキャッチコピーの書き方セミナー ● キャッチコピーの効用 ● 初めてサイトを見た時に感じること ● キャッチコピーに必要なもの ● あなただけのキャッチコピー ● 実際に、手を動かしてみる ● キャッチコピーが力を発揮すると… 講師・相談員 中村 博文 (IT集客・補助金申請) 受講制限	11はじめてのインスタグラム集客セミナー ～これからInstagramを始める方へ。フォロワーを増やすための第一歩～ ● インスタグラムでできること ● アカウントの作り方 ● 投稿してみよう ● 見つけてもらうには? ● フォローしてもらうには? …など 講師・相談員 中村 美佳 (IT集客) 受講対象 受講制限	12事業再構築補助金の新制度を活用しようセミナー ● そもそも「事業再構築補助金」って? ● 何をすれば「再構築」なの? ● 「新制度」で押さえておくべきポイントとは? ● 申請するには、何をすればいい? ● 「支援者」が必要、どうやって探す? 講師・相談員 山田 周作 (中小企業診断士)	13使わないと損！GoogleAnalytics (GA4) 入門セミナー ● 「Google Analytics」ってそもそも何? ● 見てみようGoogle Analytics ● 解析結果からみんなで施策を考えよう ● 実際に導入してみよう 講師・相談員 占部 公弥香 (IT集客) 持ち物 受講対象	14これからはじめるChatGPT×SEOセミナー【実践編】 ● SEO仕様のライティングとは? ● SEO仕様のキャッチコピーを考えよう ● 質問文にSEO仕様条件設定を加えよう ● titleやdescriptionなど要約文をくわえよう ● 完成コンテンツを公開しよう 講師・相談員 濱内 賢 (IT集客)
コンサルタントの詳細プロフィールはホームページをご覧ください。 各コンサルタントのセミナー情報も掲載しています！ 福岡よろずコンサルタント 検索 QRコード	売上拡大	売上拡大	広報戦略	経営改善
IT集客	SNS集客	化粧品、健康食品を販売するための薬機法セミナー ● 何を取り扱っているか、取り扱うか、薬機法とは ● 販売と広告規制 ● 販売者として、製造側と関わる際の注意点 ● 製造・輸入まで踏み込むなら 講師・相談員 田岡 正樹 (行政書士) 受講対象	20意外と手軽にできる！初めてのFacebook広告セミナー 少額から始められて、1,000円でも10,000円でもOK! ● 集客できていますか? ● Facebook広告とは? ● メリット ● 種類 ● 広告の設定について 講師・相談員 深川 智恵美 (IT集客・販促) 持ち物 受講条件	21債権回収のための！自分でできる少額訴訟セミナー 泣き寝入りしないで自分でできる裁判手続！ 売掛金などの回収にお困りの事業主の方必見！ ● 少額訴訟って何? ● 少額訴訟を使うときの注意点 ● 裁判所に提出する書類を見てみよう 講師・相談員 渡邊 正明 (司法書士・行政書士)
24 本当は自分で出来る！基礎SEOセミナー ● 検索エンジンに検索してもらうには? ● スマホのナビで近くの〇〇で検索されるには? ● 悪質業者に騙されるな！ほんとはやってはいけない逆効果SEO 講師・相談員 服部 恵一 (IT集客) 受講条件 受講制限	25LINE公式アカウントのリッチメニューで告知やアピールをしようセミナー ● リッチメニューって? ● リッチメニューを告知に使うためには? ● Canvaって?何ができる? ● ワーク～デザイン画像作成、リッチメニューを完成～ 講師・相談員 白岩 宏美 (IT集客) 持ち物 受講対象	26信頼という付加価値で売上UPに繋げるブランディングセミナー ● 「ブランディング」とは? ● ブランディングのポイント ● ブランディング成功例・失敗例から学ぶ ● 他社と差別化する自分の強みを意識するには? ● 見つけた強みを活かす方法を探ろう 講師・相談員 村上 博史 (IT集客、アート・美術活用企画) 受講対象	27自分商品ビジネスのためのインスタグラム集客セミナー ● インスタグラム発信力の土台作り ● まずは基本設定を確認しよう ● フォロワーを増やすには? ● インサイトって何を見ればいいの? ● インスタグラムを成功へ導くライバルリサーチ 講師・相談員 今泉 智樹 (広報戦略・資金繰り) 持ち物	IT集客
創業	アイコン説明 持ち物あり 受講制限あり 受講条件あり 受講対象あり	スケジュール 個別相談① 9:30～10:30 個別相談② 10:45～11:45 セミナー 13:30～15:00 個別相談③ 15:30～16:30 ※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。	セミナー申込 福岡県よろず支援拠点ホームページの申込フォームから インターネット 個別相談申込 福岡県よろず支援拠点にお電話ください TEL: 092-622-7809 (受付時間: 平日9:00～17:00)	28新規集客のトレンド『Googleビジネスプロフィール』セミナー ● Googleビジネスプロフィールとは? ● Googleビジネスプロフィールの魅力 ● 今MEO対策が選ばれる理由とは? ● 始め方とオーナー確認 ● 実際の編集画面の進め方 …など 講師・相談員 名島 祥一 (IT集客) 受講制限 受講条件
31創業・新規事業の計画づくり丸わかりセミナー ● アイデアをどう整理する? 課題を設定しよう！ ● 事業計画書の作り方とは? ● 売上予測を立てよう！ ● 資金計画はどう立てたらいい? ● スタート前に確認すべき届け出とは? 講師・相談員 田中 智章 (中小企業診断士)	※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください。			