

月	火	水	木	金
<p>SNS集客</p> <p>3 Instagramを使った集客の仕組み作りセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Instagramを使った集客全体像を設計しよう! ● ビジネス利用に欠かせない設定 ● 効果的なハッシュタグの選び方 ● フォロワーを増やす効果的な方法 ● Instagramと話題のnoteの組み合わせ活用 <p>講師・相談員 小屋 真伍 (IT集客) 受講制限</p>	<p>広報戦略</p> <p>4 動画で集客! YouTubeのことがザクっとわかるセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● YouTubeアプリを使ってスマホから動画をアップロードしてみよう! ● ファンづくり? 広告? YouTube運営の目的は? ● コミュニケーションツール/広告ツールとしてのYouTube...など <p>講師・相談員 佐々木 晋 (マスコミ・動画) 持ち物</p>	<p>IT集客</p> <p>5 スマホひとつで始めるGoogleビジネスプロフィールセミナー <small>※旧称: Google マイビジネス</small></p> <ul style="list-style-type: none"> ● Googleビジネスプロフィールとは? ● なぜGoogleビジネスプロフィールを使うべきなの? ● スマホで「ビジネスプロフィール」を使いこなす...など <p>講師・相談員 久保 東史 (IT集客) 受講制限 受講対象</p>	<p>IT集客</p> <p>6 ゼロから知りたい SEOセミナー</p> <p>SEO初心者向け・入門編的な内容のセミナーです</p> <ul style="list-style-type: none"> ● SEOって何? ● SEO上位表示させるには ● 自分でできるSEO対策 <p>講師・相談員 足立 貴文 (IT集客) 受講制限</p>	<p>広報戦略</p> <p>7 第一印象は3秒で決まる! 集客につながるキャッチコピーセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● キャッチコピーを持つメリットはこんなに大きい! ● キャッチコピーづくりに外せない前準備とは? ● 基本形を覚えれば、簡単につくれる! ● 実際にキャッチコピーをつくろう! <p>講師・相談員 柴尾 真理 (広告・マスコミ) 受講制限</p>
<p>私たちに任せください! 経営に関することなら何でもOK! 各分野の経験とノウハウを持ったメンバーが窓口でお待ちしています!</p> 	<p>SNS集客</p> <p>11 初心者向け! 集客のための最適なSNS選びセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● そもそもSNSの役割って? ● 4大SNSの特徴&利用者比較 ● 各SNSのビジネスに適した使い方 <p>講師・相談員 松永 菜穂子 (IT集客・業務システム) 受講制限</p>	<p>創業</p> <p>12 介護保険ビジネス参入セミナー</p> <p>訪問看護・介護・リハビリ、デイサービス、グループホーム、サービス付き高齢者向け住宅などを新規で開業したい方におススメです!</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 最近の高齢者ビジネスの動向 ● 増えてるサービス減ってるサービス ● 参入の時に気を付ける3つのこと <p>講師・相談員 杉谷 太 社会福祉士</p>	<p>売上拡大</p> <p>13 カウンセラー・コーチ・セラピストのちゃんと収益を得るためのビジネスモデル構築セミナー <small>NEW!</small></p> <ul style="list-style-type: none"> ● セミナーはなぜ重要なのか? ● セミナービジネスの二つのやり方 ● 集客商品と収益商品 ● セミナーの価格はどうやって決めるのか ● 売れる商品を作る重要ポイント...など <p>講師・相談員 今泉 智樹 (広報戦略・資金繰り)</p>	<p>広報戦略</p> <p>14 集客・売上UPにつなげる『色使い』目からウロコセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● サービスや商品をイメージさせる色ターゲットに届く色 ● アクションを促す色 ● 色の戦略があなたの事業を成功に導きます! <p>講師・相談員 久保田 みき (広告デザイン・広報戦略) 持ち物</p>
<p>IT集客</p> <p>17 集客できるホームページの作り方セミナー <small>NEW!</small> 【売れるSEO施策編】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Googleの新指標「core web vitals」対策をしよう ● アップデートに負けないSEOとは ● 動画マーケティングで売り上げをぐんぐん伸ばそう ● 無名の人でもWEBで成功できる...など <p>講師・相談員 原 美穂 (IT集客)</p>	<p>売上拡大</p> <p>18 初心者必見! あなたの会社にならにお客様がやってくるマーケティングセミナー <small>NEW!</small></p> <ul style="list-style-type: none"> ● そもそもマーケティングとは? ● なぜマーケティングの勉強が必要なの? ● 売り込まなくても自然に売れる3つのコツ ● あなたのお店を予約の取れないお店にするには ● ゼロから始めるマーケティング方法 <p>講師・相談員 安良岡 成晃 (店舗運営・飲食運営) 受講制限</p>	<p>SNS集客</p> <p>19 ブログ・SNS文章の書き方! 写メのコツ!セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● いつもの日記がひと工夫で人を集める投稿に!? ● 自分をブランディングしよう! ● 文章をスラスラ書ける4部構成とは!? ● キレイに! おいしく! 見える写メのテク <p>講師・相談員 古川 麻水 (マスコミ・飲食・SNS集客) 受講制限</p>	<p>売上拡大</p> <p>20 失敗事例から学ぼう! 売れる6次産業化の取組手順セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 6次産業化の戦い(時間、資金の制約)に勝とう! ● 失敗する原因を先に知ろう! ● 製品作りこみよりもニーズ調査!! ● 売れることは怖くない!! ● 資金が無くてもできる広報戦略! <p>講師・相談員 妹尾 薫 中小企業診断士</p>	<p>経営改善</p> <p>21 契約書のススメ ~口約束はやめて、契約書を作ろう!~セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 契約ってなに? ~口約束も契約~ ● 契約書って何? ~契約にまつわるトラブル事例~ ● 契約書を作ってみよう! ~契約書のキホン~ ● 契約書あるある~これってどうなの?~ <p>講師・相談員 小村 敬太 司法書士</p>
<p>経営改善</p> <p>24 クラウド会計ソフト『マネーフォワード』の使い方セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● クラウド会計ソフトの性格やメリットを知る! ● マネーフォワード導入のための準備を知る! ● 導入後の初期設定を知る! ● 日常の入力方法を知る! ...など <p>講師・相談員 田中 耕一 税理士 中小企業診断士</p>	<p>チラシ・名刺</p> <p>25 Canva (キャンバ) を使ってチラシ作成セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Canvaって何? ● Canvaを利用するメリット ● チラシの他に何が作成できるの? ● 作成のポイント ● Canvaの使い方 ● 印刷について <p>講師・相談員 松田 かお梨 (IT集客) 持ち物</p>	<p>IT集客</p> <p>26 BASEでネット通販をはじめようセミナー 【開設編】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● お店を開設しよう ● 商品を登録しよう ● 注文が入ったら ● 目標を決めよう <p>講師・相談員 鳥谷 明弘 (IT集客) 受講制限 持ち物</p>	<p>売上拡大</p> <p>27 テレビ通販 現役MCによる営業プレゼンセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 興味を持たれるツカミの一言 ● 信頼される話し方 ● 話しベタでもOK! な押さえるべきツボ <p>講師・相談員 田中 花木 (販路拡大・マスコミ) 受講制限 持ち物</p>	<p>補助金・助成金</p> <p>28 どの補助金を活用したらいいかセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 補助金と給付金の違い ● 補助金のお約束事 ● 活用ケースから自身の事業に当てはめよう ● フロー図で悩まず確認。御社に合う補助金はどれ? ● 補助金を採択させるコツ <p>講師・相談員 田中 智章 中小企業診断士</p>

創業

31 起業の基礎知識セミナー

事業計画策定のプロが教えます!

- 起業とは
- 起業の基礎知識
 - ・運営主体の決定
 - ・起業に必要な手続き
- 創業計画書
 - ・創業計画書とは?
 - ・策定プロセスは?
 - ・経営ビジョン...など

講師・相談員 **重村 和博** 中小企業診断士

セミナー申込 福岡県よろず支援拠点 **ホームページの申込フォーム**から

インターネット 

個別相談申込 福岡県よろず支援拠点にお電話ください

TEL: **092-622-7809** (受付時間: 平日9:00~17:00)

電話 

スケジュール **※事前予約制**

個別相談① 10:00~11:00
個別相談② 11:00~12:00
個別相談③ 15:30~16:30

セミナー 13:30~15:00

※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。

アイコン説明

持ち物 持ち物あり 受講条件 受講条件あり

受講制限 受講制限あり 受講対象 受講対象あり

※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください。

