

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

相談会場

## くるめ創業ロケット【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6  
久留米東町公園ビル1階

TEL：0942-27-6144

HP：<http://www.kurumebp.jp/rocket/>

e-mail：[rocket@kurumebp.jp](mailto:rocket@kurumebp.jp)



スケジュール

※事前予約制

個別相談①10:00～11:00 個別相談②11:00～12:00 セミナー 13:15～14:45  
個別相談③15:30～16:30

### 『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しいただければ、博多本部にいるコンサルタントとテレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

<相談枠>

①10:45～11:45 ②13:00～14:00  
③14:15～15:15 ④15:30～16:30

ご予約、お問合せ：092-622-7809

(受付時間/平日9:00～17:00)



※新型コロナウイルス感染対策として、個別相談・セミナー参加の際はマスクの着用をお願いいたします。会場も感染対策をしています。

※新型コロナウイルスの感染状況により、中止になる可能性もあります。中止の連絡については、福岡県よろず支援拠点のホームページ等でお知らせいたします。

## 福岡県よろず支援拠点とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、令和3年4月現在46名のコンサルタント（うち16名は女性）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

セミナー開催日程やコンサルタント紹介などの詳細はホームページで！

<https://yoroz.biz/>

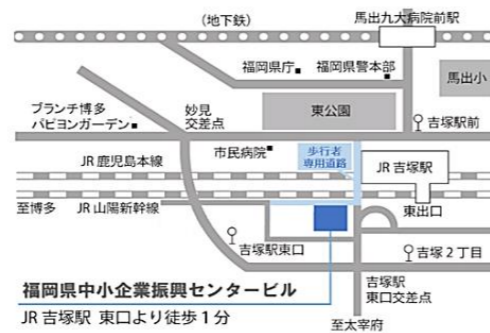
福岡県よろず

検索

所在地：福岡市博多区吉塚本町9-15  
福岡県中小企業振興センタービル6階

TEL: 092-622-7809

(受付時間/平日 9:00～17:00)



福岡県よろず支援拠点のホームページ、メルマガ登録、Facebook、LINE公式アカウントはこちら！→



# 売上を上げたい！ 経営改善したい！

2021年  
6月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

連携：くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

## 久留米よろず創業・経営相談窓口

無料経営セミナー・無料経営相談 **毎日開催!**  
※土日祝日は除く

ホームページやSNSを使って集客したい！



起業したいけど何から始めたらいいのかわからない



融資を受けるための手続きやコツを知りたい！



もっと効果のある広告・チラシを作りたい！



自社商品がもっと売れるためのアドバイスが欲しい！



人材不足をどうにかしたい!!



久留米よろず創業・経営相談窓口 とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク ⇒ 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

会場 くるめ創業ロケット (住所・地図は裏面)

申込 福岡県よろず支援拠点 **事前予約制**

・セミナー申込⇒ホームページの申込フォームから

・個別相談、テレビ電話相談申込⇒電話から ☎ 092-622-7809

(受付時間/平日9:00～17:00)



経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前(土日・祝日除く)」までにご連絡下さい。無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0301

月	火	水	木	金
<p>コンサルタント業の方の利用制限について</p> <p>※各種コンサルタント業を主業とされる事業者、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の、個別相談のご利用、ならびにセミナー受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページでご確認ください。</p>	<p><b>経営改善</b></p> <p><b>1</b> <b>小さな会社でもできるセキュリティ対策セミナー</b> <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● セキュリティリスク</li> <li>● よくあるセキュリティに関する例</li> <li>● 基本的な対策・ルールを作る</li> <li>● どこまで対策をするか(セキュリティマネジメント)</li> </ul> <p>講師・相談員 松永 菜穂子 (IT集客・業務システム)</p>	<p><b>飲食運営</b></p> <p><b>2</b> <b>アフターコロナ、新しい飲食店の在り方セミナー</b> <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 飲食業界の新型コロナ禍での業態別売上動向</li> <li>● 既存飲食店が工夫したこと、事例</li> <li>● 新しく生まれた飲食店のやり方</li> <li>● アフターコロナ、新たな飲食店の脅威</li> <li>● 立地の変化 ● それぞれの飲食店への処方箋</li> </ul> <p>講師・相談員 松島 浩史 (飲食運営)</p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>3</b> <b>集客を仕組み化して利益を2倍に！LINE公式アカウントセミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 活用する目的とは？</li> <li>● LINEとはどんなメディアか？</li> <li>● LINE公式アカウントとLINE@の違いは？</li> <li>● 最初に設定すべき機能とは</li> <li>● アカウントに友達を増やす方法</li> </ul> <p>講師・相談員 小屋 真伍 (IT集客)</p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>4</b> <b>取材したくなるプレスリリースセミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● プレスリリースの基本的知識！</li> <li>● マスコミの目にとまるコツは！？</li> <li>● マスコミ年間スケジュールを押さえる</li> <li>● ひきつけるキャッチコピーの作り方！</li> <li>● マスコミとの上手な付き合い方の裏事情</li> </ul> <p>講師・相談員 古川 麻水 (マスコミ・飲食・SNS集客)</p>
<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>7</b> <b>これだけは押さえておきたい！イチからはじめるお客様獲得セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 「集客」の前にやるべきこと</li> <li>● 準備ができればよい本題！</li> <li>● 見込み客に来店・利用してもらうには？</li> <li>● 経営者が知っておくべき情報発信の基本情報発信6つのターゲット</li> </ul> <p>講師・相談員 古賀 広宣 (飲食運営・店舗運営)</p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>8</b> <b>Instagramフォロワー集客セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 個人とビジネスは分けて始めよう</li> <li>● ビジネスプロフィール切替方法</li> <li>● 基礎4つのポイント</li> <li>● 外部サイトリンクの重要性</li> <li>● 実践！活用事例</li> </ul> <p>講師・相談員 堀 紗弥香 (IT集客)</p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>9</b> <b>実践！売上アップのための動画制作＆『YouTube』活用セミナー【入門編】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● お店や商品の宣伝動画を作りたい！</li> <li>● リクルート用会社案内を作りたい！</li> <li>● YouTubeにアップして売上もアップ！</li> <li>● ぜひスマホ・タブレットをお持ちください！</li> </ul> <p>講師・相談員 一色 将也 (マスコミ・広報戦略)</p>	<p><b>補助金・助成金</b></p> <p><b>10</b> <b>自分に合う補助金の選び方セミナー</b> <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ものづくり補助金とは</li> <li>● 持続化補助金とは</li> <li>● 事業再構築補助金とは</li> <li>● 申請書作成のコツとは</li> <li>● 採択される方とは</li> </ul> <p>講師・相談員 堤 和久 行政書士 (補助金申請・経営支援)</p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>11</b> <b>小規模事業者の楽する確定申告の方法セミナー</b> <b>NEW!</b> ～会計ソフトを使わないラクラク確定申告～</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 楽するか得するか</li> <li>● 所得税の仕組み</li> <li>● 最低限の準備は必要</li> <li>● 領収書の整理</li> <li>● 通帳の使い方</li> <li>● 確定申告書の作成</li> </ul> <p>講師・相談員 秋山 泰宏 税理士・公認会計士 (税務)</p>
<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>14</b> <b>ホットペッパービューティー徹底活用セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ○○のココを要チェック！</li> <li>● 集客方法</li> <li>● 口コミの増やし方</li> <li>● 新メニューの増やし方</li> <li>● プランの決め方</li> </ul> <p>講師・相談員 安良岡 成晃 (店舗運営・飲食運営)</p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>15</b> <b>人気ユーチューバーに学ぶブランディング戦略セミナー</b> <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● あの人を勝手にブランディング</li> <li>● インスタにおける世界観のある写真とは？</li> <li>● やってはいけない世界観とは？</li> <li>● 勝ちやすい世界観とは？</li> <li>● 世界観シートの作り方</li> </ul> <p>講師・相談員 根本 和幸 (広告デザイン・ブランディング)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>16</b> <b>BASEでネット通販をはじめようセミナー【開設編】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● お店を開設しよう</li> <li>● 商品を登録しよう</li> <li>● 注文が入ったら</li> <li>● 目標を決めよう</li> </ul> <p>【持ち物】あり 詳細はホームページでご確認ください</p> <p>講師・相談員 鳥谷 明弘 (IT集客)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>17</b> <b>コロナ禍でのMEOセミナー</b> ～コロナ禍で変わったこととは…！ +MEO追加項目とは？～</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 「コロナ禍」で変わった世の中の仕組みとは？</li> <li>● MEO新規対応項目とは？</li> <li>● ユーザー目線に立って競合を避ける網張り戦略とは？</li> <li>● Googleマイビジネスの内部解析について</li> <li>● 風の時代！縦社会から横のつながりへとシフト！</li> </ul> <p>講師・相談員 瀧内 賢 (IT集客)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>18</b> <b>小さなお店のためのWEB集客セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● コストをかけずにWEB集客</li> <li>● MEO対策で上位を狙う</li> <li>● SNSを効果的に使おう</li> </ul> <p>【持ち物(推奨)】あり 詳細はホームページでご確認ください</p> <p>講師・相談員 原 美穂 (IT集客)</p>
<p><b>人材・労務</b></p> <p><b>21</b> <b>従業員と争わないための従業員管理のポイントセミナー</b> <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 労働問題が起きる傾向と背景</li> <li>● 労働問題が起きやすい企業の共通点</li> <li>● 実際にあったトラブル</li> <li>● トラブル予防の10項目</li> </ul> <p>【持ち物】あり 詳細はホームページでご確認ください</p> <p>講師・相談員 五十嵐 敏之 社会保険労務士 (労務相談・助成金活用)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>22</b> <b>ホームページ何で作る？セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ホームページの基礎知識</li> <li>● ホームページ制作の目的</li> <li>● ホームページ制作の選択肢</li> <li>● それぞれのメリット・デメリット</li> <li>● 制作後にすべき事</li> </ul> <p>講師・相談員 松田 かお梨 (IT集客・広報戦略)</p>	<p><b>チラシ名刺</b></p> <p><b>23</b> <b>パワーポイントでチラシ作りセミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● チラシに盛り込む内容を整理しよう</li> <li>● パワーポイントの操作確認</li> <li>● 素材集めのコツ</li> <li>● 伝わる色選び</li> </ul> <p>講師・相談員 久保田 みき (広告デザイン・広報戦略)</p>	<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>24</b> <b>カウンセラー、コーチのためのお金のメンタルブロックを取り除き売上を伸ばす方法！セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● お金について理解する</li> <li>● お金のブロックを解除する</li> <li>● 良い借金と悪い借金</li> <li>● 間違った自己投資をいませんか？</li> <li>● 事業計画で未来の自分を数字に置き換えよう</li> </ul> <p>講師・相談員 今泉 智樹 (広報戦略・資金繰り)</p>	<p><b>新商品・新サービス</b></p> <p><b>25</b> <b>マーケティングの『キホンのキ』セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● マーケティングって何？まずは基本的知識</li> <li>● 「新商品！」「宣伝！」「ネット！」の前に絶対に知っておくべき事</li> <li>● 決まっていますか？その商品/サービスの○○</li> <li>● 勝負を分けるのはココ！その決め方もお伝えします</li> <li>● キャッチコピーを作りましょう！</li> </ul> <p>講師・相談員 内村 登記彦 (マーケティング・ブランディング)</p>
<p><b>創業</b></p> <p><b>28</b> <b>小規模事業者の楽して得する経理セミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 経理や確定申告で困っていませんか？</li> <li>● 青色申告がお得な理由</li> <li>● まずはやってみよう！青色申告</li> <li>● 支援機関の活用方法 ● 会計処理の実務</li> </ul> <p>【持ち物】あり 詳細はホームページでご確認ください</p> <p>講師・相談員 丸山 幸弘 (補助金申請・経理)</p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>29</b> <b>クラウド会計を使った経理の始め方セミナー</b> <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 3大クラウド会計(Freee、MF、弥生)の比較</li> <li>● 事前の準備</li> <li>● 日常の記帳のこと</li> <li>● 決算書の見方</li> <li>● 課題の見つけ方(分析のしかた)</li> </ul> <p>講師・相談員 井上 陽一 (事業計画・不動産ビジネス)</p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>30</b> <b>第一印象は3秒で決まる！集客につながるキャッチコピーセミナー</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● キャッチコピーを持つメリットはこんなに大きい！</li> <li>● キャッチコピーづくりの外せない前準備とは？</li> <li>● 基本形を覚えれば、簡単に作れる！</li> <li>● ～ワークショップ～</li> <li>● 実際にキャッチコピーをつくろう！</li> </ul> <p>講師・相談員 柴尾 真理 (マスコミ・広報戦略)</p>	<p><b>スケジュール</b></p> <p>※事前予約制</p> <p>個別相談①10:00～11:00 個別相談②11:00～12:00 セミナー 13:15～14:45 個別相談③15:30～16:30</p> <p>個別相談も毎日開催！ 当日のセミナー講師が担当いたします。</p> <p><b>セミナー申込</b></p> <p>福岡県よろず支援拠点 ホームページの申込フォームから</p> <p>久留米よろず 検索</p> <p>インターネット ※セミナーの詳細や、受講条件・持ち物はホームページで最新情報をご確認ください。</p> <p><b>個別相談申込</b></p> <p>福岡県よろず支援拠点にお電話ください</p> <p>TEL:092-622-7809 (受付時間：平日9：00～17：00)</p>	