

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

セミナー・相談会場地図

飯塚市役所 2階 ホール（カフェ前）  
（福岡県飯塚市新立岩5番5号）



# 売上を上げたい！ 経営改善したい！



創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口  
飯塚よろず経営相談窓口

## 【飯塚よろず経営相談窓口】の3つの窓口

◆ **飯塚市役所 2階ホールカフェ前**（飯塚市新立岩5番5号） **平日毎日**

【対面で**無料**経営セミナー & **無料**経営相談】

セミナー内容やスケジュールは内面をご覧ください  
個別相談は当日のセミナー講師が行います



◆ **飯塚商工会議所**（飯塚市吉原町6-12） **平日毎日**

【テレビ電話で**無料**経営相談】

福岡県よろず支援拠点博多本部のコンサルタントと相談できます

相談時間
① 9:30~10:30
② 10:45~11:45
③ 13:00~14:00
④ 14:15~15:15
⑤ 15:30~16:30

◆ **飯塚市商工会 穂波本所**（飯塚市忠隈494） **平日毎日**

【テレビ電話で**無料**経営相談】

福岡県よろず支援拠点博多本部のコンサルタントと相談できます

相談時間
① 9:30~10:30
② 10:45~11:45
③ 13:00~14:00
④ 14:15~15:15
⑤ 15:30~16:30

飯塚よろず経営相談窓口は、飯塚市・飯塚商工会議所・飯塚市商工会・嘉飯桂産業振興協議会・福岡県よろず支援拠点が連携して開設する**無料**の経営相談窓口です。お気軽にご相談・ご参加ください。

**会場** 飯塚市役所 2階 ホールカフェ前（住所・地図は裏面）

**申込** 福岡県よろず支援拠点 **事前予約制**  
 ・セミナー申込⇒ホームページの申込フォームから  
 ・個別相談、テレビ電話相談申込⇒電話から ☎ **092-622-7809**  
 （受付時間／平日9:00~17:00）

個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前（土日・祝日除く）」までにご連絡下さい。  
個別相談・セミナーのご予約を頻りにキャンセルされる方は、以降の受付をお断りする場合がございます。

スケジュール

※事前予約制

個別相談① 9:30~10:30 個別相談② 10:45~11:45 セミナー 13:15~14:45  
個別相談③ 15:30~16:30

※個別相談会のスケジュールはこちら！

個別相談① 9:30~10:30 個別相談② 10:45~11:45 個別相談③ 13:00~14:00  
個別相談④ 14:15~15:15 個別相談⑤ 15:30~16:30

※**新型コロナウイルス感染対策**として、個別相談・セミナー参加の際は**マスクの着用**をお願いいたします。会場も感染対策をしています。  
※新型コロナウイルスの感染状況により、中止になる可能性もあります。中止の連絡については、福岡県よろず支援拠点のホームページ等でお知らせいたします。

福岡県よろず支援拠点とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した**無料**の**経営相談窓口**です。福岡県では（公財）福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、令和3年3月現在**45名**のコンサルタント（うち**17名は女性**）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

※当チラシは、（公財）福岡県中小企業振興センターが、九州経済産業局から福岡県よろず支援拠点事業を受託することを前提として作成しており、受託しなかった場合は、本チラシの内容等は無効となります。

コンサルタント紹介などの詳細はホームページで！

福岡県よろず

検索

<https://yoroz.biz/>

福岡県よろず  
ホームページ



メルマガ  
登録



LINE公式アカウント

セミナー情報などを  
お届けします！



所在地：福岡市博多区吉塚本町9-15  
福岡県中小企業振興センタービル6階

TEL: **092-622-7809**

（受付時間／平日 9:00~17:00）

月	火	水	木	金
<p><b>スケジュール</b> ※事前予約制</p> <p>個別相談① 9:30~10:30            個別相談② 10:45~11:45  <b>セミナー 13:15~14:45</b>            個別相談③ 15:30~16:30</p> <p>※個別相談①②③はセミナー講師が担当します            ※セミナーの詳細や、受講条件・持ち物はホームページで最新情報をご確認ください。</p>	<p><b>個別相談会スケジュール</b> ※事前予約制</p> <p>お申込みはお電話 (092-622-7809) で!</p> <p>個別相談① 9:30~10:30            個別相談② 10:45~11:45            個別相談③ 13:00~14:00            個別相談④ 14:15~15:15            個別相談⑤ 15:30~16:30</p>	<p><b>セミナー申込</b> 福岡県よろず支援拠点  <b>ホームページ</b>から  <a href="https://yoroz.biz/iiduka-city/">https://yoroz.biz/iiduka-city/</a></p> <p>インターネット</p> <p><b>個別相談申込</b> 福岡県よろず支援拠点に  <b>お電話</b>ください  <b>TEL:092-622-7809</b>            (受付時間: 平日9:00~17:00)</p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>1 『note』で集客をはじめよう</b>セミナー</p> <p>※ Web制作・コンサルタント業の方はご参加いただけません</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● noteと他のウェブサービスとの大きな違いを解説</li> <li>● 自社ホームページより10倍以上も集客できる理由</li> <li>● 難しい知識が一切不要! スマホ1つでも更新可能!</li> <li>● 集客から販売まで1つのプラットフォームで完結!</li> <li>● noteを使った集客・販売事例をご紹介</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>小屋 真伍</b></p>	<p><b>個別相談会</b></p> <p><b>2</b> IT活用・生産性向上ならおまかせください!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 経営計画策定</li> <li>● 創業支援</li> <li>● 補助金申請</li> <li>● ホームページ作成</li> <li>● SNS活用</li> <li>● 生産管理</li> <li>● 原価管理</li> </ul> <p>お申込みはお電話 (092-622-7809) で!</p> <p>相談員 <b>重村 和博</b>  <small>中小企業診断士</small></p>
<p><b>個別相談会</b></p> <p><b>5</b> ホームページでの集客はおまかせください!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Webサイト(デザイン/システム開発等)</li> <li>● Webマーケティング</li> <li>● アクセス解析・SEO対策</li> <li>● Google広告・顧客分析</li> <li>● Facebook広告</li> <li>● 事業計画書・補助金</li> </ul> <p>お申込みはお電話 (092-622-7809) で!</p> <p>相談員 <b>中村 博文</b></p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>6 法人設立・法人化のポイント徹底解説</b>セミナー</p> <p>法人化を考えている個人事業主、法人設立を考えている方におすすめです!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 法人の種類</li> <li>● 法人のメリットデメリット →信用度、借入、取引先拡大など</li> <li>● 法人化のタイミング、手続き</li> <li>● 法人化前後の補助金</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>田岡 正樹</b>  <small>行政書士</small></p>	<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>7 カウンセラー、コーチのためのお金のメンタルブロックを取り除き売上を伸ばす方法!</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● お金について理解する</li> <li>● お金のブロックを解除する</li> <li>● 良い借金と悪い借金</li> <li>● 間違った自己投資をいませんか?</li> <li>● 事業計画で未来の自分を数字に置き換えよう</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>今泉 智樹</b></p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>8 プチ起業から事業を成長させよう!</b>セミナー <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 皆さんの事業の悩み</li> <li>● 私の経験</li> <li>● お客様が商品(サービス)へたどり着く導線を考えよう!</li> <li>● 自分でやることと人に任せる事を切り分けよう!</li> <li>● ITを上手におおう!</li> <li>● 新規のお客様と既存のお客様について</li> <li>● お客様から信頼を得るために</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>深川 智恵美</b></p>	<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>9 店舗経営者は必見! 無料のe-statで集客、売上につなげよう!</b>セミナー <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● e-statのここがスゴイ</li> <li>● 専門知識は一切不要。知りたいことを入力するだけ</li> <li>● 創業前、創業後の悩みをデータで解決</li> <li>● 実際に使ってみよう(操作方法の解説)</li> <li>● e-statを使った集客、宣伝事例をご紹介</li> </ul> <p>【受講対象】実店舗を有する事業者    店舗を有する業種で創業予定の方</p> <p>講師・相談員 <b>田中 智章</b>  <small>中小企業診断士</small></p>
<p><b>創業</b></p> <p><b>12 ビジネス成功の秘訣シリーズ①</b>  <b>ビジネスアイデア作成</b>セミナー <b>NEW!</b></p> <p>※各種コンサルタント業の方、Web制作を主業とされる会社・関係者の方はご参加いただけません</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 成功するビジネスとは何か?</li> <li>● 価値の大きさを決める要素</li> <li>● 需要の見つけ方</li> <li>● アイデアの組み合わせ方</li> <li>● アイデアを作る3つの要素</li> <li>● 収益性のチェックポイント</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>安良岡 成晃</b></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>13 あなたの負担を軽くするWEB集客</b>セミナー</p> <p>~インスタ?note?Youtube?アメブロ?    「どこから?なにから?」を解決します~</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● WEBマーケティングとは?</li> <li>● 超基本は〇〇!</li> <li>● SNS「あれも」「これも」をリセット</li> <li>● SNSの負担を軽くするコツ</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>中村 美佳</b></p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>14 第一印象は3秒で決まる!</b>  <b>集客につながるキャッチコピー</b>セミナー <b>NEW!</b></p> <p>※コンサルタント業を主業とされる会社・関係者の方はご参加いただけません。</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● キャッチコピーを持つメリットはこんなに大きい!</li> <li>● キャッチコピーづくりの外せない前準備とは?</li> <li>● 基本形を覚えれば、簡単につくれる!</li> <li>● ~ワークショップ~ 実際にキャッチコピーをつくろう!</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>柴尾 真理</b></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>15 無料で作る!</b>  <b>バナー画像の作り方</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 無料の画像作成ソフト「GIMP(ギンプ)」について</li> <li>● 画像サイズの決め方・画像形式の種類について</li> <li>● 画像の不要部分の消し方、文字の追加、画像の保存</li> </ul> <p>【持ち物】パソコン (スマホ・タブレット不可)    【受講条件】ホームページの閲覧や電子メールの操作ができる方</p> <p>講師・相談員 <b>服部 憲一</b></p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>16 実践! 売上アップのための動画制作&amp;『YouTube』活用セミナー【入門編】</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● お店や商品の宣伝動画を作りたい!</li> <li>● リクルート会社案内を作りたい!</li> <li>● YouTubeにアップして売上もアップ!</li> </ul> <p>『YouTube』の操作方法から編集方法、音楽、文字入れまで動画の全てをお伝えします!!    ぜひスマホ・タブレットをお持ちください!</p> <p>講師・相談員 <b>一色 将也</b></p>
<p><b>IT集客</b></p> <p><b>19 ランディングページで売するための集客商品(オファー)作成</b>セミナー <b>NEW!</b></p> <p>※各種コンサルタント業の方はご参加いただけません</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 事例紹介:どんな業種でどんな集客商品にしているの?</li> <li>● 業種別の最適な集客商品をチェック</li> <li>● 競合他社と差別化できる集客商品の作り方</li> <li>● 集客商品(薄利)から利益商品(売りたい商品)を売る秘訣</li> <li>● 起業する人が先行者を抜き去るコンセプトと集客商品とは?</li> <li>● ビジネスモデル全体で考える</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>中村 博文</b></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>20 SEO対策【初級編】</b>セミナー <b>NEW!</b></p> <p>SEO対策って何?何をしたら効果的?わかりやすく解説します!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● SEO対策の考え方</li> <li>● キーワード選定</li> <li>● SEO対策の実践</li> <li>● 効果検証と次のSTEP</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>鳥谷 明弘</b></p>	<p><b>チラシ・名刺</b></p> <p><b>21 Canvaで作る女子受けチラシ作成</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● これ無料でいいの!?オシャレなCanvaのデザインを活用しよう!</li> <li>● 頑張るあなたに気をつけてほしい!よくあるチラシ失敗例</li> <li>● センスは必要ない!その他にも頼れる便利ツールをご紹介</li> </ul> <p>【持ち物(推奨)】パソコンもしくはタブレット端末</p> <p>講師・相談員 <b>河本 真希</b>  <small>中小企業診断士</small></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>22 ネットショップ 何で作る?セミナー</b></p> <p>初めてネットショップを開設する方、プチ起業や副業したい方におすすめです</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 開設、販売の準備</li> <li>● ネットショップ開設の流れ</li> <li>● 開設のメリット、デメリット</li> <li>● どのシステムを使う?→特徴や比較</li> <li>● 集客について</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>松田 かお梨</b></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>23 コロナ禍でのSEOセミナー</b>    ~コロナ禍で変わったこととは...!    +SEO追加項目とは?~ <b>NEW!</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 「コロナ禍」で変わった世の中の仕組みとは?</li> <li>● SEO新規対応項目とは?</li> <li>● ユーザー目線に立って競合を避ける網張り戦略とは?</li> <li>● Googleマイビジネスの内部解析について</li> <li>● 風の時代! 縦社会から横のつながりへとシフトする!</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>瀧内 賢</b></p>
<p><b>IT集客</b></p> <p><b>26 無料ホームページ作成</b>セミナー (WIX)</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 無料ホームページとは?</li> <li>● 種類や特徴、メリット・デメリット</li> <li>● まずは作ってみよう</li> <li>● 1ページで完結するサイトの作成</li> <li>● 画像を加工してみよう</li> <li>● 検索サイトに登録しよう</li> </ul> <p>【持ち物】パソコン (スマートフォン、タブレット不可)</p> <p>講師・相談員 <b>重村 和博</b>  <small>中小企業診断士</small></p>	<p><b>チラシ・名刺</b></p> <p><b>27 パンフレットで集客アップ</b>セミナー</p> <p>※印刷業界の方、販促コンサルの方は受講いただけません</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● パンフレットとは</li> <li>● “紙”で“伝える”には?</li> <li>● 費用対効果を考える</li> <li>● 具体的な構成のコツ</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>中村 美佳</b></p>	<p><b>店舗運営</b></p> <p><b>28 POP</b>セミナー    ~目立たせカラー&amp;レイアウトテクニック~</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● どんなキャッチコピーや説明文にしたらいい?</li> <li>● 見やすいレイアウトにするコツは?</li> <li>● 季節やメッセージにあわせた色選び</li> </ul> <p>※POP文字の書き方(レタリング)には対応していません</p> <p>講師・相談員 <b>久保田 みき</b></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>30 これだけは押さえておきたい! イチからはじめるお客様獲得</b>セミナー <b>NEW!</b></p> <p>※各種コンサルタント業の方はご参加いただけません</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 「集客」の前にやるべきこと</li> <li>● 準備ができたらいよいよ本題!</li> <li>● 見込み客に来店・利用してもらうには?</li> <li>● 経営者が知っておくべき情報発信の基本情報発信6つのターゲット</li> </ul> <p>講師・相談員 <b>古賀 広宣</b></p>	