スケジュール

※事前予約制

個別相談(110:00~11:00

個別相談②11:00~12:00 セミナー 13:15~14:45

個別相談③15:30~16:30



当日のセミナー講師が 担当いたします。

セミナー申込

IT集客

IT集客

売上アップセミナー

13 Google広告で集客・

福岡県よろず支援拠点

ホームページの申込フォームから

https://yoroz.biz/kurume-startup-rocket/

※セミナーの詳細や、受講条件・持ち物は ホームページで最新情報をご確認ください。



福岡県よろず

個別相談申込 福岡県よろず支援拠点にお電話ください

TFI:092-622-7809

(受付時間:平日9:00~17:00)

SNS集客

※コンサルタント業の方はご参加いただけません ● いつもの日記がひと工夫で人を集める

● 自分をブランディングしよう!

● 文章をスラスラ書ける4部構成とは!?

● キレイに!おいしく!見える写メのテク

SNS集客

ブログ・SNS文章の

書き方!写メのコツ!

SNS入門セミナー

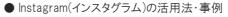
- SNSって何?
- SNSの使い分け

世の中の仕組みとは?

● あの人を勝手にブランディング

網張り戦術とは?

- Facebook(フェイスブック)の活用法・事例
- LINE(ライン)とLINE公式アカウントの活用法



IT集客

5コロナ禍でのMEOセミナー



堀 紗弥香

マスコミを呼び寄せる! プレスリリース作成

広報戦略

店舗運営

~目立たせカラー&レイアウトテクニック~

売上拡大

これだけは押さえておきたい!

イチからはじめるお客様獲得

- プレスリリースって何?
- 書き方や配置のテクニック!
- 取材を受けるための仕掛けとは?

POP セミナー

● 見やすいレイアウトにするコツは?

● 季節やメッセージにあわせた色選び

※POP文字の書き方(レタリング)には対応

● プレスリリースの送り方やタイミングは? 古川 麻水

● どんなキャッチコピーや

説明文にしたらいい?

していません



一色 将也

講師・相談員

久保田 みき

古賀 広宣

IT集客

□ 初心者でもその場で設定! WordPressセキュリティ 強化セミナー

- WordPressの脆弱性・脅威とは?
- 具体的な対策

【受講対象】WordPress.orgでサイト構築をしている方 ※WordPress.com(レンタルブログ型)の無料プランで サイト運営をしている方は対象外です

【持ち物】パソコン・タブレット(スマホ不可) 広報戦略

● 誰でも利用できるインターネット会議

● ZOOMで簡単に作れる動画メルマガ

● あなたのビジネスが大きく変わる

ZOOM&Facebook活用法 など

● ZOOMでセミナーを開催するメリットとは?

【持ち物】パソコン(スマホ・タブレット可)

システム「ZOOM」とは?



講師・相談員

今泉 智樹

Jimdo? Wix? WordPress?初心者のための、 ホームページ制作前に必要な知識についての セミナーです。

- ホームページの基礎知識 ● ホームページ制作の目的
- ホームページ制作の選択肢
- それぞれのメリット・デメリット

● Google広告とは?

原 美穂 ● 制作後にするべき事

講師・相談員

● 目標を決めよう

松田 かお梨 【持ち物】 ノートパソコン(タブレット可)

● お店を開設しよう

● 商品を登録しよう

● 注文が入ったら

SNS集客

IT集客

'BASEでネット通販を

はじめよう (開設編)

Instagramを使った

※ Web制作・コンサルタント業の方はご参加いただけません

『開業時に必要な経理の

知識と手続き』セミナー

創業

■ Instagramを使った集客全体像を設計しよう! ● ビジネス利用に欠かせない設定

個人事業主のための

- 効果的なハッシュタグの選び方
- フォロワーを増やす効果的な方法
- Instagramと話題のWEBサービス "note"の組み合わせ活用

● 確定申告とは

● 帳簿のつけ方

● 消費税のしくみ

● 青色申告のメリット

● 開業時の提出書類



講師・相談員

鳥谷 明弘

小屋 真伍

シ가する!

+MEO追加項目とは?~

- ユーザー目線に立って競合を避ける
- Googleマイビジネスの内部解析について ● 風の時代!縦社会から横のつながりへと

広報戦略

22 ブランディングにおける

世界観づくりセミナー



情報発信6つのターゲット

セミナー

※各種コンサルタント業の方は

●準備ができたらいよいよ本題!

見込み客に来店・利用してもらうには?

●経営者が知っておくべき情報発信の基本

●「集客」の前にやるべきこと

ご参加いただけません

売上拡大

23百貨店、スーパー、問屋、 小売店などへ 商品を売り込もう!セミナー

超初心者向け! 主に食品向けのお話をします!

- バイヤーはいつも新しい商品を探しています!
- 商談に必要な準備って何?
- 価格設定・利益率・見積書・支払条件・送料など

● 商談の進め方は?

アポ取り、自己紹介、商品売り込み、条件交渉など 吉田 明弘

広報戦略

社・個人の魅力発掘 セミナー&ワーク

※コンサルタント業を主業とされる会社・関係者の方は ご参加いただけません。

- ワーク~実際に魅力を発掘してみよう~



● 売れるキーワードとは? ● 効果的な広告文を作成する! 雪竹 高弘 創業 ○ 法人設立・法人化の

ポイント徹底解説

創業計画書作成セミナー

● Google広告のメリット・デメリット

● Google広告のしくみを知る

法人化を考えている個人事業主、

→信用度、借入、取引先拡大など

● 法人化のタイミング、手続き

● 法人の種類

● 法人のメリットデメリット

● 法人化前後の補助金

∠/実践!

● 何から始めればいいの?

● 販売計画の立て方は?

法人設立を考えている方におすすめです!

売上拡大

1 フォンラインセミナーの

はじめ方!セミナー

1 〇 店舗経営者は必見! 無料のe-statで集客 売上につなげよう!セミナー

- e-statのここがスゴイ
- 専門知識は一切不要。
- 知りたいことを入力するだけ ● 創業前、創業後の悩みをデータで解決
- 実際に使ってみよう(操作方法の解説) ● e-statを使った集客、宣伝事例をご紹介

講師・相談員 【受講対象】実店舗を有する事業者 田中 智章 店舗を有する業種で創業予定の方

広報戦略

26プロレベルのネーミング・ ロゴマーク・コピーを 安価に手に入れる方法セミナー

【持ち物】 パソコン(タブレット/スマートフォンなどの端末も可)

- ネーミング,ロゴマーク,キャッチコピーは とても大切
- クラウドソーシングとは?
- 日本の有力クラウドソーシングサイト
- 早速登録してみましょう ● ネーミングを募るコンペを発注してみましょう 内村 登紀彦
- - 費用をどのように見積もればいいの? ● いくら借入すれば良いの?

● 自身の思いをうまく計画書にするには?



講師・相談員

田岡 正樹

楽して得する経理 ● 経理や確定申告で困っていませんか? ● 青色申告がお得な理由

28小規模事業者の

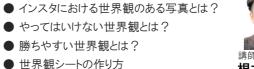
- まずはやってみよう! 青色申告 ● 支援機関の活用方法 ● 会計処理の実務
- 井上 陽一 【持ち物(推奨)】電卓



講師・相談員 丸山 幸弘

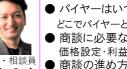


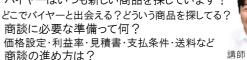
秋山 泰宏



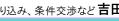


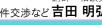
根本 和幸

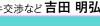




講師・相談員









●. 人から見てちゃんと「魅力」になっている?

- ●. 広告に活かせる「魅力」とは?
- ●. 超簡単!魅力を発掘する方法
- 【持ち物】筆記具

