

スケジュール ※事前予約制

セミナー：13:15～14:45
 個別相談：10:00～11:00・11:00～12:00・15:30～16:30
 個別相談も毎日開催！当日のセミナー講師が担当いたします。

セミナーおよび個別相談は
事前予約制
 となっております

講師の詳細情報も
 ホームページから！
 久留米よろず
 ホームページ



7(月) **広報戦略** あなたのセミナービジネスが大きく変わる！

オンラインセミナーのはじめ方！セミナー

NEW!

インターネット会議システム「ZOOM」を活用したオンラインセミナーについてお話しします。
 ●誰でも利用できるインターネット会議システム「ZOOM」とは？ ●ZOOMでセミナーを開催するメリットとは？
 ●ZOOMで簡単に作れる動画メルマガ ●あなたのビジネスが大きく変わるZOOM&Facebook活用法 など



今泉 智樹

8(火) **IT集客** 自社サイトの改善点がわかるようになる！

Google広告で集客・売上アップセミナー

●Google広告とは？ ●Google広告のメリット・デメリット
 ●Google広告のしくみを知る ●売れるキーワードとは？ ●効果的な広告文を作成する！



雪竹 高弘

9(水) **飲食運営** 店舗・起業アドバイザーが語る！

店舗オープン前にターゲット・コンセプトを決めよう

●独立・創業の現状 ●「ターゲット」と「コンセプト」 ●今日からはじめるマーケティング **セミナー**
 ●業態の可能性を考える！ ●経験の棚卸して？ (自分でやる低予算の市場調査)



古賀 広宣

10(木) **IT集客** 8年間、1度も営業したことが無いのにお客様が集まる自身の手法を大公開！！

無料でできるWeb集客術セミナー

●集客工程は3段階 ●流入に問題を多く抱えていませんか？ ●接点はプッシュorプル型
 ●メジャーな事業、マイナーな事業それぞれの対応方法 ●プッシュ、プルの実践



瀧内 賢

11(金) **資金調達** アピール方法を工夫して「目標金額」達成！

クラウドファンディング成功事例解説セミナー

●そもそも、クラウドファンディングとは何か？ ●主なクラウドファンディングサイト一覧
 ●メジャーサイトでの成功事例の数々 ●よろず支援拠点がかかわった成功事例
 ●見えてきた成功のポイント ●最後に 勝負を決めるのはコレ



内村 登紀彦

15(火) **売上拡大** 百貨店のウラガワ、大公開?!元百貨店バイヤーがこっそり語る

百貨店に売り込むコツセミナー

●百貨店ってどんなところ? ●百貨店の仕事ってどう組まれるの?
 ●バイヤーってどんな人? ●商談時のポイント



森 武志

16(水) **SNS集客** 広告のプロが語る！

LINE@の活用法セミナー

●あつという間にわかる「LINE@」: LINE@とは何?・ほかのSNSと違うの?
 ●まずは「友達」を増やそう! : 来店客を「友達」に! SNSやホームページも活用!
 ●「友達」を「来店客」にして売上アップ! : お客様に響く情報や特典とは? LINE@の機能を使う!



辻山 敏

17(木) **SNS集客** 広告費0円で宣伝できる!

SNS入門セミナー

●SNSって何? ●SNSの使い分け ●Facebook(フェイスブック)の活用法・事例
 ●LINE(ライン)とLINE@(アット)の活用・事例 ●Instagram(インスタグラム)の活用・事例



堀 紗弥香

18(金) **広報戦略** 元編集者・TVディレクターが語る!

取材したくなるプレスリリースセミナー

●プレスリリースの基本的知識! ●マスコミの目にとまるコツは! ?
 ●マスコミ年間スケジュールを押さえる! ●ひきつけるキャッチコピーの作り方!
 ●マスコミとの上手な付き合い方の裏事情



古川 麻水

会場 くるめ創業ロケット (久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階)

申込 お電話もしくはホームページよりお申込みください。
福岡県よろず支援拠点 (092-622-7809)

① 21(月) **売上拡大** 福岡県よろず支援拠点の成功事例を詳しくご紹介

② 31(木) **稼ぐ力が向上した事例紹介セミナー**

NEW!

●市場変更に合わせた商品開発! 崖っぷちからの脱出大作戦 ●エステサロンがプロデュースした食品が大ヒット!
 ●挑戦し続けるシルバー創業者のブランディングストーリー ●食品業界にも二刀流が登場!
 「薬膳のある生活」で平均寿命をあげる。 ●奇跡の鍋が希望の鍋へ。いりこが作った数々のメイクドラマ



森友 伸和

22(火) **経営改善** 月に1時間で終わらせる?!

楽～な経理のやり方セミナー

●領収書が沢山あって... ~領収書の束から解放される裏ワザ! ~
 ●確定申告の時期、一年間何もしてなくて大変! ~そうならない裏ワザを教えます! ~
 ●どのくらい黒字か赤字がよくわからない... ~簡単に把握できる裏ワザを教えます! ~



久留 さつき

税理士

23(水) **新商品 新サービス** 現状を打破!! するために

「今の商売+α」で売上アップ! セミナー

(現業+αの例) ●本屋(現業)+カフェ・セミナー ●魚屋(現業)+惣菜 ●介護(現業)+高齢者向け配食
 ●酒屋(現業)+ケータリング ●美容室(現業)+マッサージ ●カプセルホテル(現業)+本
 ...など、成功事例のご紹介後 御社に合う業態と一緒に考えていきます!



大村 一雄

24(木) **飲食運営** 天神・渡辺通り・博多駅の人気店現役オーナーが語る!

飲食店・個人商店の収益改善セミナー

●流行る商品には〇〇が必要! ●どうすれば“売れる〇〇”が作れる?
 ●〇〇を明確にしてお客様に強烈アピール!



野中 一英

25(金) **チラシ名刺** 簡単! さくさく!!

パワーポイントでチラシ作りセミナー

●チラシに盛り込む内容を整理しよう ●パワーポイントの操作確認
 ●素材集めのコツ ●伝える色選び



久保田 みき

28(月) **創業** 「感じがいいな、仕事を頼みたいな」と思ってもらうために!

いまさら人に聞けないビジネスマナーセミナー

●第一印象と第二印象のギャップ作戦! ●印象アップのテクニックを知る
 ●訪問時のマナーを再確認! ●名刺交換は、キチンと美しく!
 ●訪問時に迷う! 席次を知っておこう



高口 知子

29(火) **飲食運営** スタッフが自立的に動くようになる! ?

スタッフマニュアル作成セミナー

●良いマニュアルとは? ●マニュアルの基本的な作り方(具体例)
 ●各部分をわかりやすく見やすくまとめるポイントって?(具体例) ●実践! 自社で考えてみよう!



前田 直樹

30(水) **店舗運営** 数々の失敗を乗り越えてきた現役美容会社オーナーが語る

流行る美容系店舗の作り方セミナー

●事例から学ぶ! 流行るサロンと消えるサロン
 ●ゼロから始める集客とリピーターをつかむコツとは? ●顧客が満足するスタッフ管理と育成!



本村 小巻

通信機器持参のIT系セミナーを受講される方へ: Wi-fi環境はこちらでご用意いたします

セミナーおよび個別相談は事前予約制となっております。
 セミナーはよろず支援拠点ホームページ(お申込みフォーム)、もしくはお電話で、個別相談はお電話でのみの受付となります。個別相談はセミナーの内容と関係のないことでも大丈夫です! お申込みお待ちしております!