

スケジュール

※事前予約制

開催日3日前(土日・祝日除く)の16:00までにご予約が入っていない場合は、当日のセミナーおよび個別相談の開催を中止する場合があります。

セミナー： 13:15～14:45

個別相談： ①10:00～11:00 ②11:00～12:00 ③15:30～16:30

個別相談も毎日開催！
当日のセミナー講師が担当いたします。
※セミナー受講は1社2名までとさせていただきます。

講師の詳細情報もホームページから！



飯塚よろず経営相談窓口
ホームページ
QRコード

3(月) 広報戦略 クラウドソーシング活用術！
プロレベルの「ネーミング」「ロゴマーク」「コピー」を安価に手に入れる方法
● ネーミング、ロゴマーク、キャッチコピーはとて大切 ● クラウドソーシングとは？
● 日本の有力クラウドソーシングサイト ● 実演：早速登録してみよう
● 実演：ネーミングを募るコンペを発注してみよう ● (参考)報酬いくら程度で何個くらい提案がもらえたか？
【お持ちいただくもの】 パソコン (持参不可の方はタブレット、スマートフォン)



内村 登記彦

4(火) IT集客 ホームページはあるけど集客できていない方のための
Wixを使った自社ホームページ作成セミナー
「ホームページがない会社との取引は不安」と思われてしまうような時代です！
● 文字入力とメール操作ができればOK！
● 制作費無料・維持費無料でホームページを作りたい人向け！
【お持ちいただくもの】 パソコン



松代 和也
中小企業診断士

5(水) 店舗運営 数々の失敗を乗り越えてきた現役美容会社オーナーが語る
流行る美容系店舗の作り方セミナー
● 実例から学ぶ！流行るサロンと消えるサロン
● ゼロから始める集客とリピーターをつかむコツとは？ ● 顧客が満足するスタッフ管理と育成！



本村 小巻

6(木) IT集客 現役ホームページ制作業者がこっそり教える
ホームページ・ネットショップ『開設準備』セミナー
● ドメインやWebサーバーって何？
● ホームページやネットショップ出店サービスの選定ポイント
● ホームページを作成後に必要な作業・手続きについて
【受講条件】ホームページの閲覧や電子メールの基本操作ができる方※Web制作を主業とされる会社・関係者の方は参加いただけません



服部 憲一

7(金) 創業 自分の趣味やノウハウを活かし、自分の時間でプチ起業！
プチ起業・小商いのすすめセミナー
● 月に数万円でも稼ぐことができたら、それはプチ起業 ● 私らしい働き方で、自己実現を達成！
● プチだからチャレンジできる面白ビジネスアイデア事例 ● プチでも大事！営業ツール紹介



松永 幸子

10(月) 飲食運営 店舗・起業アドバイザーが語る！
オープン前にやるべきことセミナー
● 起業前から始めるお客様づくり！ ● 「やることリスト」を作ろう！ ● タイムスケジュールを立てよう！
● 活動の足跡を記録しよう！ ● おまけ テナント物件ここをチェック！



古賀 広宣

11(火) IT集客 ホームページを開設したら、その次に取り組むこと！
ホームページを開設した人のためのアクセスアップ!!セミナー
● アクセスアップ！アナログ編：URLのQRコードを作ろう！ QRコードを名刺やチラシに貼り付けよう！
● アクセスアップ！IT編：Google My Business/Google Map/インスタ、LINEなどのSNSから集客
【お持ちいただくもの】メールアドレス・メールが受信できるパソコン 【受講条件】パソコンの基本操作ができる方



深川 智恵美

12(水) 広報戦略 現役TVディレクターがこっそり伝授！
マスコミを呼び寄せる！プレスリリース作成セミナー
● プレスリリースって何？ ● 書き方や配置のテクニック！
● 取材を受けるための仕掛けとは？ ● プレスリリースの送り方やタイミングは？



一色 将也

会場 飯塚市役所 2階ホール (カフェ前)
(福岡県飯塚市新立岩5番5号)
申込 お電話もしくはホームページよりお申込みください。
福岡県よろず支援拠点 (092-622-7809)

13(木) 売上拡大 競合店調査を学び、ライバル店の長所をヒントに売上アップを図ろう！
自店舗の売上向上セミナー
● ライバル店調査って何？ ● ライバル店調査のステップ
● 調査を実施する際のポイント ● エクセルでもできる簡単な調査分析手法



河野 健一
中小企業診断士

14(金) IT集客 8年間、1度も営業したことが無いのにお客様が集まる自身の手法を大公開！！
無料でできるWeb集客術セミナー
● 集客工程は3段階 ● 流入に問題を多く抱えていませんか？ ● 接点はプッシュorプル型
● メジャーな事業、マイナーな事業それぞれの対応方法 ● プッシュ、プルの実践



瀧内 賢

17(月) IT集客 商品・サービスの成約率を高める
売れるランディングページの作り方セミナー
● ユーザーの購買プロセスとは？ ● 売れるランディングページの構成とは？ ● 接点はプッシュorプル型
● WEBセールスでの3つの壁 ● 最も重要なオファーとは？
● ランディングページの役割はただ1つだけ ● 具体的な書き方を事例をもとに説明！
【お持ちいただくもの】スマートフォン (PC、タブレットなどの端末も可)



中村 博文

18(火) 創業 相談件数年間約1000社のコーディネーターが語る、創業前に知っておきたいこと！
起業マインドを奮い起こそうセミナー
● 創業の成功事例 ● 創業のポイント ● 社長が知っておきたい、いつか役に立つ理論と法則
● 社長学46 ● 商売成功の秘訣



森友 伸和

19(水) 海外関係 「海外から食品等を輸入販売したい！でもどうやったらいいかわからない」方へ！
食品・飲料の輸入セミナー
● 海外仕入れ先の探し方は？交渉すべきことは何？ ● 物流(輸送手段)はどうするの？
● 通関はどうするの？事前に準備すべきことは？関税はどう調べるの？ ● 原価計算、表示、リスクなどは？



吉田 明弘

20(木) 創業 専業主婦から創業！
女性創業のための3つの心得セミナー
● 専業主婦からの起業体験 ～私の起業ストーリー～
● 扶養は？健康保険は？～気になること。タイプ別起業形態～
● 仕事と家庭、両立のコツ！



野村 香
社会保険労務士

21(金) 広報戦略 カウンセラー・コーチ・セラピストに特におすすめ！
メルマガ・ステップメールの始め方セミナー
● 集客の仕組みを理解する(メルマガマーケティングとは？)
● カウンセラー・コーチ・セラピストに最適なメルマガ配信スタンドとは？
● 無料ではじめられるメルマガマーケティング ● メルマガの始め方



今泉 智樹

通信機器持参のIT系セミナーを受講される方へ：Wi-fi環境はこちらでご用意いたします
セミナーおよび個別相談は事前予約制となっております。
セミナーはよろず支援拠点ホームページ(お申込みフォーム)、もしくはお電話で、個別相談はお電話でのみの受付となります。個別相談はセミナーの内容と関係のないことでも大丈夫です！お申込みお待ちしております！