

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

INPIT 福岡県知財総合支援窓口 セミナー 【セミナー時間】 15:15~16:15

2024/10/3(木)「500円から始められるはじめてのネット広告セミナー」後に開催！

事前予約制

### 「知っておきたい商標の基礎知識」セミナー

内容：商標権を意識せずに事業を行うと、思わぬ「落とし穴」に陥りかねません。商標の基礎知識は「転ばぬ先の杖」となります。本セミナーでは、初心者向けに商標を分かりやすく説明します

【講師】 INPIT 福岡県知財総合支援窓口 窓口支援担当 亀井 英徳



START-K (若年層向け創業人材育成プログラム) セミナー 【時間】 18:30~20:00 【会場】 シティプラザ久留米 【料金】 無料

2024/10/17(木)

### Amazon経営書115週連続1位『起業の科学』 著者が教える

新規ビジネス準備中の方や事業を伸ばしたい方必見

九州でイノベーションを生む6つのポイントとは

【申し込み】 右記のLINE公式アカウント追加後、申込ページをご案内いたします。

【お問い合わせ】 START-K運営事務局(担当：田中) 080-9412-3423 / yuina.tanaka@tohatsu.co.jp



【講師】 株式会社ユニコーンファーム 代表取締役 田所 雅之氏



シリーズ累計25万部!! 起業家のバイブル!!

### 『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しただければ、コンサルタントとテレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

<相談枠>

①10:45~11:45 ②13:00~14:00 ③14:15~15:15 ④15:30~16:30

ご予約、お問合せ：092-622-7809

(受付時間/平日9:00~16:00)



### 久留米よろず創業・経営相談窓口

#### くるめ創業ロケット

【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6

久留米東町公園ビル1階

TEL/FAX：0942-27-6144

HP：http://www.kurumebp.jp/rocket/

e-mail：rocket@kurumebp.jp

※各種コンサルタント業を主業とされる事業者、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の、個別相談のご利用、ならびにセミナー受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページでご確認ください。

### 福岡県よろず支援拠点とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、58名のコンサルタント（女性も多数在籍！）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

所在地：福岡市博多区吉塚本町9-15

福岡県中小企業振興センタービル6階

TEL：092-622-7809

(受付時間/平日 9:00~16:00)

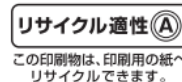
https://yoroze-fukuoka.go.jp/

福岡県よろず

検索



福岡県よろず支援拠点のメルマガ登録、各種公式SNSはこちら！



# 売上を上げたい！ 経営改善したい！

2024年

10月



創業希望者・個人事業主・中小企業のための 無料 相談窓口

共催：くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

## 久留米よろず創業・経営相談窓口

無料経営セミナー・無料経営相談毎日開催 ※土日祝日は除く

ホームページやSNSを使って集客したい！



起業したいけど何から始めたらいいのかわからない



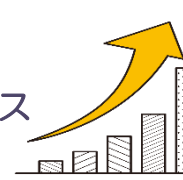
融資を受けるための手続きやコツを知りたい！



もっと効果のある広告・チラシを作りたい！



自社商品がもっと売れるためのアドバイスが欲しい！



人材不足をどうにかしたい！！



### 久留米よろず創業・経営相談窓口 とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が共催して開設する無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク⇒久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

会場 くるめ創業ロケット【創業支援施設】 (住所・地図は裏面)

事前予約制

申込 中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

・セミナー → ホームページの申込フォームから

久留米よろず 検索

・個別相談 → 電話から ☎ 092-622-7809

(受付時間/平日9:00~16:00)

チラシを見たとお電話ください！

個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前（土日・祝日除く）」までにご連絡下さい。無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0671





月

**セミナー申込** 福岡県よろず支援拠点  
ホームページの申込フォームから

久留米よろず

インターネット

**個別相談申込**

福岡県よろず支援拠点に  
お電話ください

TEL: **092-622-7809**  
(受付時間: 平日9:00~16:00)

チラシを見たとお伝えください!

火

**広報戦略**

**1** **動画で集客!**  
**YouTubeのことが**  
**ザクッとわかる**セミナー

- YouTubeアプリを使ってスマホから動画をアップロードしてみよう!
- ファンづくり? 広告? YouTube運営の目的は?
- コミュニケーションツール/広告ツールとしてのYouTube...など

※あらかじめ、YouTubeアプリをダウンロードしてご参加ください

講師・相談員 **佐々木 晋** (マスコミ・動画) **持ち物**

水

**IT集客**

**2** **はじめてのWeb**  
**マーケティング**セミナー

- Webマーケティングの具体的な始め方、進め方は?
- なぜ最初にSEO対策を始めるべきではないのか?
- 「とりあえずブログ書く」がNGである理由とは?

講師・相談員 **甲斐 龍之介** (IT集客) **受講対象** **持ち物**

木

**IT集客**

**3** **500円から始められる**  
**はじめてのネット広告**セミナー

- 無料の集客だけ行うのは実はすごく危険!
- ネット広告は500円から始められる!
- お店から半径1kmの範囲だけ広告も出せる?
- 広告をキャンセルにしないための分析方法とは?
- ネット広告どれがおすすぬ?

講師・相談員 **小屋 真伍** (IT集客) **受講制限**

金

**IT集客**

**4** **ランディングページの**  
**成約率を劇的アップ!**セミナー

- ホームページとランディングページの違いって?
- 反応が取れるファーストビュー(最初に目に入る領域)のパターンとは?
- ランディングページにおけるUXデザイン4つの法則
- 成約率を上げるためのポイント10...など

講師・相談員 **原 美穂** (IT集客) **受講制限**

**創業**

**7** **私の手取りを〇〇円にする**  
**にはいくら売ればいいのか?**セミナー

- お金の流れを把握する
- 難しい公式いらすの利益計算方法
- 費用の種類を把握する
- 利益の出る分かれ道
- 目標手取りに必要な売上を知る

講師・相談員 **田中 智章** 中小企業診断士

**チラシ・名刺**

**8** **販促効果のある**  
**チラシデザイン**セミナー

- 興味から問い合わせにつなげるには?
- チラシに必要な掲載要素とは?
- お客様目線のデザインにするには?
- 印象とインパクトの仕掛けづくり
- チラシとネットの連携のコツ

講師・相談員 **黒尾 勉** (IT集客・デザイン) **受講制限** **持ち物**

**創業**

**9** **資金調達に成功する**  
**創業計画書の作り方**セミナー

- 創業計画書って、なぜ必要なの?
- 融資担当者が注目する計画書の要素とは?
- 資金調達を成功させるための計画書の魅力的な構築方法
- 資金計画と収支計画作成のコツ

講師・相談員 **篠原 啓祐** 中小企業診断士 **受講制限** **持ち物**

**広報戦略**

**10** **テンプレートでサクサク制作!**  
**Canvaでかんたん動画**セミナー

- テンプレートを選ぼう
- 文字や素材を差し替えよう
- BGMを入れてみよう
- 書き出ししてみよう

講師・相談員 **岡本 直樹** (動画・ライブ配信) **受講制限** **持ち物**

**元雑誌編集者で、**  
**食のプロデュース会社代表&**  
**料理研究家**

10月11日(金)は**個別相談会**を開催します!

【スケジュール】  
① 9:45~10:45 ② 11:00~12:00  
③ 13:00~14:00 ④ 14:15~15:15  
⑤ 15:30~16:30

※お申込みはお電話 (092-622-7809) で!

相談員 **古川 麻水** (マスコミ・飲食・SNS集客)

**スケジュール** **事前予約制**

個別相談① 9:45~10:45  
個別相談② 11:00~12:00  
**セミナー 13:30~15:00**  
個別相談③ 15:30~16:30

※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。

**SNS集客**

**15** **初心者向け!**  
**集客のための最適な**  
**SNS選び**セミナー

- そもそもSNSの役割って?
- 4大SNSの特徴&利用者比較
- 各SNSのビジネスに適した使い方

講師・相談員 **松永 菜穂子** (IT集客・業務システム) **受講制限**

**経営改善**

**16** **小規模事業者の楽する**  
**確定申告の方法**セミナー  
~会計ソフトを使わない  
ラクラク確定申告~

- 確定申告とは
- 楽するお得するか
- 最低限の準備は必要
- 領収書の整理
- 通帳の使い方...など

講師・相談員 **秋山 泰宏** 税理士・公認会計士 **受講制限** **受講対象**

**IT集客**

**17** **使わないと損!**  
**GoogleAnalytics**  
**(GA4) 入門**セミナー

- 「Google Analytics」ってそもそも何?
- 見てみようGoogle Analytics
- 解析結果からみんなで施策を考えよう
- 実際に導入してみよう

講師・相談員 **占部 公弥香** (IT集客) **受講制限** **持ち物**

**IT集客**

**18** **これからはじめるChatGPT**  
**セミナー~AIとの協働~**  
~ ChatGPT, Gemini, Copilotについて~

- ChatGPTとは?
- これからのWebライティングに必要なことは?
- Webライティングプロンプトとは?
- 必要な要素とプロンプトの形式について
- 編集プロンプトについて?
- 出力形式をプロンプトでコントロールする

講師・相談員 **瀧内 賢** (IT集客)

**売上拡大**

**21** **地域や商品の強みを活かして**  
**販路拡大をしよう!!**セミナー

- この商品やサービスって売れるの? 強みを見つけるには?
- その商品やサービスって当たり前? それとも特別?
- 地域と連携して販路を拡大するには?
- 行動する事でこんな所にも販路拡大のヒントが...

講師・相談員 **佐藤 靖成** (販路拡大・販促)

**創業**

**22** **創業のアイディア**  
**盛りだくさん**セミナー

- ~創業のすすめ~創業のメリットとは?
- 失敗しにくいビジネスモデルとは?
- 自分の強みでチャンスを探ろう! (強み×機会)
- 創業計画にも使える6W3Hとは?
- 国の政策でトレンドをつかもう!
- これから伸びる業種&業界は?

講師・相談員 **森 善虎** (IT集客・補助金申請)

**広報戦略**

**23** **信頼という付加価値で**  
**売上UPに繋げる**  
**ブランディング**セミナー

- 「ブランディング」とは?
- ブランディングのポイント
- ブランディング成功例・失敗例から学ぶ
- 他社と差別化する自分の強みを意識するには?
- 見つけた強みを活かす方法を探ろう

講師・相談員 **村上 博史** (IT集客、アート・美術活用企画)

**広報戦略**

**24** **カウンセラー、コーチ、**  
**セラピストのための**  
**集客の仕組み作り**セミナー

- クライアントが集まるのには理由がある
- 売れる仕組みを作る第一歩!
- 売れるサービス作り
- ブログ、ステップメール、メルマガ活用法

講師・相談員 **今泉 智樹** (広報戦略・資金繰り)

**人材・労務**

**25** **2024年最新**  
**ハラスメント対応**セミナー

- ハラスメントで会社が潰れる? 放置が絶対にNGな理由
- これってハラスメント?
- 必要な対策とは
- ハラスメントを予防する風土づくりの基礎
- 最新ハラスメント事情

講師・相談員 **淵上 洋平** 社会保険労務士

**人材・労務**

**28** **事業拡大の第一歩、初めてスタッフを**  
**雇ったときに役立つ、**  
**実践的な仕事の教え方**セミナー

- スタッフが仕事を覚えられないのは、教え方の問題?
- 仕事を教えて継続させよう
- スタッフに信頼される経営者になるために
- 小さな組織ほど経営者の教える力が重要!

講師・相談員 **重村 和博** 中小企業診断士 **受講制限**

**IT集客**

**29** **リットリンクを作成して**  
**集客につなげよう**セミナー

- リットリンクって何?
- リンクツリーと何が違うの?
- リットリンクの特徴とは?
- どんな人におすすめ?
- どう活用するの?
- どうやって作るの?

講師・相談員 **松田 かお梨** (IT集客) **受講制限** **持ち物**

**経営改善**

**30** **確定申告を楽にする**  
**経理のやり方**セミナー

- 日々の業務で何を確認すれば会社の状況を把握できる?
- 日頃の経理業務でおさえておきたいポイントとは?
- 現金出納帳を活用してみよう
- 月次締めで確認したいポイントとは?

講師・相談員 **小寺 孝幸** 税理士

**飲食店運営**

**31** **飲食店・個人商店の**  
**収益改善**セミナー

- 流行る店には〇〇が必要!
- どうすれば「売れる〇〇」が作れる?
- 〇〇を明確にしてお客様に強烈アピール!

講師・相談員 **野中 一英** (飲食)

**アイコン説明**

- 持ち物** 持ち物あり
- 受講制限** 受講制限あり
- 受講条件** 受講条件あり
- 受講対象** 受講対象あり

※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください。