

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

### 飯塚よろず経営相談窓口とは

飯塚市・飯塚商工会議所・飯塚市商工会・嘉飯桂産業振興協議会・福岡県よろず支援拠点が共催して開設する無料の経営相談窓口です。お気軽にご相談・ご参加ください。

### 相談会場地図

飯塚市役所 2階 ホール（カフェ前）  
（福岡県飯塚市新立岩5番5号）



### スケジュール

講師の都合や天候によりやむを得ず変更・中止する場合があります。

個別相談① 9:30~10:30 個別相談② 10:45~11:45 セミナー 13:30~15:00  
個別相談③ 15:30~16:30 ※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。

※各種コンサルタント業を主業とされる事業者、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の、個別相談のご利用、ならびにセミナー受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページでご確認ください。

### 福岡県よろず支援拠点とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では（公財）福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、59名のコンサルタント（女性も多数在籍！）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

所在地：福岡市博多区吉塚本町9-15  
福岡県中小企業振興センタービル6階

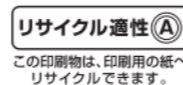
TEL: 092-622-7809

（受付時間/平日 9:00~16:00）

https://yoro-zu-fukuoka.go.jp/



福岡県よろず支援拠点のメルマガ登録、各種公式SNSはこちら！



# 売上を上げたい！ 経営改善したい！



創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口  
飯塚よろず経営相談窓口

## 【飯塚よろず経営相談窓口】の3つの窓口

◆ **飯塚市役所 2階ホールカフェ前**（飯塚市新立岩5番5号） **平日毎日**

【対面で無料経営セミナー & 無料経営相談】  
セミナー内容やスケジュールは内面をご覧ください  
個別相談は当日の講師が行います



◆ **飯塚商工会議所**（飯塚市吉原町6-12） **平日毎日**

【テレビ電話で無料経営相談】  
福岡県よろず支援拠点博多本部のコンサルタントと相談できます

相談時間  
① 9:30~10:30  
② 10:45~11:45  
③ 13:00~14:00  
④ 14:15~15:15  
⑤ 15:30~16:30

◆ **飯塚市商工会 穂波本所**（飯塚市忠隈494） **平日毎日**

【テレビ電話で無料経営相談】  
福岡県よろず支援拠点博多本部のコンサルタントと相談できます

相談時間  
① 9:30~10:30  
② 10:45~11:45  
③ 13:00~14:00  
④ 14:15~15:15  
⑤ 15:30~16:30

会場 飯塚市役所 2階 ホールカフェ前（住所・地図は裏面）

申込 中小企業庁 福岡県よろず支援拠点 **事前予約制**

・セミナー → ホームページの申込フォームから **飯塚よろず** 検索

・個別相談 → 電話から ☎ **092-622-7809**

（受付時間/平日 9:00~16:00）

チラシを見たとお電話ください！



個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！  
お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前（土日・祝日除く）」までにご連絡下さい。  
無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0650





月	火	水	木	金
<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>1</b> <b>ビジネスに活かすSNS活用法</b>セミナー <small>NEW!</small></p> <p>あなたのビジネスで使えるSNSは何？</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● どのような種類があるの？</li> <li>● それぞれの特徴とは？</li> <li>● 私にあったSNSはどれ？</li> <li>● 特徴をふまえた活用法</li> </ul> <p>講師・相談員 難波 宗之 (中小企業診断士)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>2</b> <b>失敗しないECサイト構築サービス選択</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 「ECサイト構築サービス」とは？</li> <li>● ECサイト構築サービスを選ぶ際の注意点</li> <li>● タイプ別ECサイト構築サービス各社の違いとは？</li> <li>● 自分の事業に合ったサービスの選び方</li> <li>● 開設後に意識するべき運営・集客のポイント！</li> </ul> <p>講師・相談員 村上 博史 (IT集客、アート・美術活用企画)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>3</b> <b>売れるランディングページの作り方</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ユーザーの購買プロセスとは？</li> <li>● 売れるランディングページの構成とは？</li> <li>● WEBセールスでの3つの壁</li> <li>● 最も重要なオファーとは？</li> <li>● ランディングページの役割はただ1つだけ</li> <li>● 具体的な書き方を、事例をもとに説明！</li> </ul> <p>講師・相談員 中村 博文 (IT集客・補助金申請) <small>持ち物 受講制限</small></p>	<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>4</b> <b>集客アップ！二日間で利益を生むスクール運営</b>セミナー <small>NEW!</small></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 週末だけで運営するショートスクールのメリット</li> <li>● 効率的なスケジュールの立て方</li> <li>● 生徒募集のためのマーケティング戦略</li> <li>● コストを抑える経営のコツ</li> <li>● 講師と生徒の良好な関係を築く方法</li> </ul> <p>講師・相談員 則武 展博 (飲食・店舗運営)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>5</b> <b>パソコン初心者でもできる！ワードプレス導入</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● ワードプレスって何？</li> <li>● サーバー比較</li> <li>● お試し無料のサーバー申し込み</li> <li>● ワードプレスをインストールしよう</li> <li>● 最低設定で使えるようにしよう</li> </ul> <p>講師・相談員 白岩 宏美 (IT集客) <small>持ち物 受講条件</small></p>
<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>8</b> <b>地域や商品の強みを活かして販路拡大をしよう!!</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● この商品やサービスって売れるの？強みを見つけるには？</li> <li>● その商品やサービスって当たり前？それとも特別？</li> <li>● 地域と連携して販路を拡大するには？</li> <li>● 行動する事でこんな所にも販路拡大のヒントが・・・</li> </ul> <p>講師・相談員 佐藤 靖成 (販路拡大・販促)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>9</b> <b>SEO基礎の基礎</b>セミナー</p> <p>SEOとは、Google検索等でリストの上位に表示される対策です！</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● SEOって何？</li> <li>● 集客キーワードの見つけ方</li> <li>● 自分でできるSEO対策をやってみよう！</li> <li>● 知っている便利なSEOツール</li> </ul> <p>講師・相談員 松田 かの梨 (IT集客) <small>受講制限</small></p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>10</b> <b>これで『テレビ番組・新聞』に出ました！プレスリリース成功事例大公開!</b> セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 何度も取材を受ける人気店には秘密があった！</li> <li>● 具体的に成功したプレスリリースが見れるのですぐに役立つ！</li> <li>● 飲食・サービス・小売など業種毎に採用されたプレスリリースのポイントをご紹介！</li> </ul> <p>講師・相談員 一色 将也 (マスコミ・動画)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>11</b> <b>無料・低コストで使える超便利な業務支援アプリ活用</b>セミナー <small>NEW!</small></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● データの入力</li> <li>● 情報の整理を簡単に</li> <li>● データのバックアップを低コストで</li> <li>● SNSの動画編集を簡単に</li> </ul> <p>講師・相談員 服部 憲一 (IT集客) <small>受講条件</small></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>12</b> <b>新規集客のトレンド「Googleビジネスプロフィール」</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Googleビジネスプロフィールとは？</li> <li>● Googleビジネスプロフィールの魅力</li> <li>● 今MEO対策が選ばれる理由とは？</li> <li>● 始め方とオーナー確認</li> <li>● 実際の編集画面の進め方・・・など</li> </ul> <p>講師・相談員 名島 祥一 (IT集客) <small>受講対象 受講制限</small></p>
<p><b>アイコン説明</b> <small>持ち物 持ち物あり</small></p> <p><small>受講制限</small> <small>受講条件</small> <small>受講対象</small></p> <p>※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください。</p>	<p><b>チラシ名刺</b></p> <p><b>16</b> <b>心を掴む名刺を作ろう</b>セミナー&amp;ワーク</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 名刺は最強の営業ツール！</li> <li>● 使える名刺・使えない名刺</li> <li>● 記憶に残るために必要なことは？</li> <li>● 実際に名刺を作ってみよう！</li> </ul> <p>講師・相談員 古賀 広宣 (飲食・店舗運営)</p>	<p><b>経営改善</b></p> <p><b>17</b> <b>確定申告を楽にする経理のやり方</b>セミナー <small>NEW!</small></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 日々の業務で何を確認すれば会社の状況を把握できる？</li> <li>● 日頃の経理業務でおさえておきたいポイントとは？</li> <li>● 現金出納帳を活用してみよう</li> <li>● 月次締めで確認したいポイントとは？</li> </ul> <p>講師・相談員 小寺 孝幸 税理士</p>	<p><b>経営改善</b></p> <p><b>18</b> <b>クラウドソーシングとAIをフル活用した業務の外注化</b>セミナー <small>NEW!</small></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 『自分でやった方が早い!』を卒業しよう！</li> <li>● クラウドソーシングで外注できる仕事の種類は？</li> <li>● クラウドソーシングはどこで発注したらいいの? ...など</li> </ul> <p>講師・相談員 小屋 真伍 (IT集客) <small>持ち物 受講制限</small></p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>19</b> <b>顔出し不要! 無料アバターでYouTubeデビュー!</b> セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● YouTubeを始めたほうが良い理由</li> <li>● アバターを作ろう!</li> <li>● 録画してみよう!</li> </ul> <p>講師・相談員 岡本 直樹 (動画・ライブ配信) <small>受講制限</small></p>
<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>22</b> <b>第一印象は3秒で決まる! 集客につながるキャッチコピー</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● キャッチコピーを持つメリットはこんなに大きい!</li> <li>● キャッチコピーづくりに外せない前準備とは?</li> <li>● 基本形を覚えれば、簡単につくれる!</li> <li>● 実際にキャッチコピーをつくろう!</li> </ul> <p>講師・相談員 柴尾 真理 (広告・マスコミ) <small>受講制限</small></p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>23</b> <b>はじめてのInstagram集客</b>セミナー ~これからInstagramを始める方へ。フォロワーを増やすための第一歩~</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Instagramでできること</li> <li>● アカウントの作り方</li> <li>● 投稿してみよう</li> <li>● 見つけてもらうには?</li> <li>● フォローしてもらうには? ...など</li> </ul> <p>講師・相談員 中村 美佳 (IT集客) <small>受講対象 受講制限</small></p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>24</b> <b>資金調達に成功する創業計画書の作り方</b>セミナー <small>NEW!</small></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 創業計画書って、なぜ必要なの？</li> <li>● 融資担当者が注目する計画書の要素とは？</li> <li>● 資金調達を成功させるための計画書の魅力的な構築方法</li> <li>● 資金計画と収支計画作成のコツ</li> </ul> <p>講師・相談員 篠原 啓祐 (中小企業診断士) <small>持ち物</small></p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>25</b> <b>カウンセラー、コーチ、セラピストのための集客の仕組み作り</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● クライアントが集まるのには理由がある</li> <li>● 売れる仕組みを作る第一歩!</li> <li>● 売れるサービス作り</li> <li>● ブログ、ステップメール、メルマガ活用法</li> </ul> <p>講師・相談員 今泉 智樹 (広報戦略・資金繰り)</p>	<p><b>チラシ・名刺</b></p> <p><b>26</b> <b>販促効果のあるチラシデザイン</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 興味から問い合わせにつなげるには?</li> <li>● チラシに必要な掲載要素とは?</li> <li>● お客様目線のデザインにするには?</li> <li>● 印象とインパクトの仕掛けづくり</li> <li>● チラシとネットの連携のコツ</li> </ul> <p>講師・相談員 黒尾 勉 (IT集客・デザイン) <small>受講制限</small></p>
<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>29</b> <b>原価に注目!利益追求</b>セミナー ~実務に当てはめて考えよう~</p> <p>開業したばかりの方、新サービスを考えている方必見!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 原価とは何かを改めて考えてみよう!</li> <li>● 新サービス考案の際の価格設定ポイント</li> <li>● 原価割れでも注文を受けるべき?</li> <li>● 原価から見ると人件費とは?</li> </ul> <p>講師・相談員 田中 智章 (中小企業診断士)</p>	<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>30</b> <b>はじめてのマルシェ出店</b>セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 自分に合ったマルシェを選ぶには</li> <li>● 必要なものは自分で作ろう! (POP、ショップカード、ラッピング)</li> <li>● プースの飾り付け方</li> <li>● ワークショップで集客しよう</li> <li>● 次回も誘われるコツとは?</li> </ul> <p>講師・相談員 村上 タ子 (デザイン・商品企画)</p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>31</b> <b>会社設立・法人化のポイント徹底解説</b>セミナー</p> <p>法人化を考えている個人事業主、法人設立を考えている方におすすです!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 法人の種類</li> <li>● 法人のメリットデメリット →信用度、借入、取引先拡大など</li> <li>● 法人化のタイミング、手続き</li> <li>● 法人化前後の補助金</li> </ul> <p>講師・相談員 田岡 正樹 行政書士</p>	<p><b>セミナー申込</b> 福岡県よろず支援拠点 <b>スケジュール</b> <small>事前予約制</small></p> <p>ホームページの申込フォームから</p> <p>インターネット <input type="text" value="飯塚よろず"/> <input type="button" value="検索"/></p> <p><b>個別相談申込</b> 福岡県よろず支援拠点にお電話ください</p> <p>TEL: <b>092-622-7809</b> (受付時間: 平日9:00~16:00)</p> <p>チラシを見たとお伝えください!</p> <p>個別相談① 9:30~10:30 個別相談② 10:45~11:45 <b>セミナー 13:30~15:00</b> 個別相談③ 15:30~16:30</p> <p>※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。</p>	