

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

INPIT 福岡県知財総合支援窓口 セミナー 【セミナー時間】 15:15~16:15

2024/7/10(水)「信頼という付加価値で売上UPに繋げるブランディングセミナー」後に開催！

事前予約制

### 「商品・お店のネーミングで気を付けること」 商標基礎セミナー

内容：商品・サービス・お店の名前を決める際には他人の権利を侵害しないように気を付けて下さい。他人の登録商標の調べ方をご説明します。

【講師】  
INPIT 福岡県知財総合支援窓口  
窓口支援担当 武内 洋介



### 会場所在地・地図



北九州市立商工貿易会館3階  
(北九州市小倉北区古船場町1番35号)



詳細情報はホームページで  
ご確認ください！

北九州よろず 検索



### スケジュール

講師の都合や天候によりやむを得ず変更・中止する場合があります。

個別相談① 9:30~10:30 個別相談② 10:45~11:45 セミナー 13:30~15:00  
個別相談③ 15:30~16:30

※各種コンサルタント業を主業とされる事業者、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の、個別相談のご利用、ならびにセミナー受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページで確認ください。

### 福岡県よろず支援拠点とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、59名のコンサルタント（女性も多数在籍！）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。



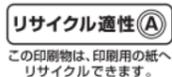
福岡県よろず支援拠点のメルマガ登録、  
各種公式SNSはこちら！



所在地：福岡市博多区吉塚本町9-15  
福岡県中小企業振興センタービル6階  
TEL: 092-622-7809  
(受付時間/平日 9:00~16:00)

https://yoro-zu-fukuoka.go.jp/

福岡県よろず 検索



# 売上を上げたい！ 経営改善したい！



創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

## 北九州よろず経営相談窓口

共催：北九州市・福岡県信用保証協会・北九州商工会議所・福岡県よろず支援拠点

### 無料経営セミナー・無料経営相談 毎日開催！

※土日祝日は除く

ホームページやSNSを使って集客したい！



起業したいけど何から始めたらいいのかわからない



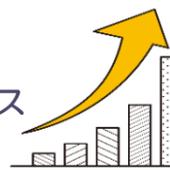
融資を受けるための手続きやコツを知りたい！



もっと効果のある広告・チラシを作りたい！



自社商品がもっと売れるためのアドバイスが欲しい！



人材不足をどうにかしたい！！



### 北九州よろず経営相談窓口とは

北九州市役所・福岡県信用保証協会・北九州商工会議所・福岡県よろず支援拠点が共催して開設する無料の創業・経営相談窓口です。お気軽にご相談ください！

会場 北九州市立商工貿易会館3階 (住所・地図は裏面)

申込 中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

事前予約制

セミナー → ホームページの申込フォームから  
※セミナーの詳細や、受講条件・持ち物はホームページで最新情報をご確認ください。

個別相談 → 電話から ☎ 092-622-7809  
(受付時間/平日9:00~16:00)



チラシを見たとお電話ください！

個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前(土日・祝日除く)」までにご連絡下さい。  
個別相談・セミナーのご予約を頻りにキャンセルされる方は、以降の受付をお断りする場合がございます。



月	火	水	木	金
<p><b>創業</b></p> <p><b>1</b> <b>NEW!</b> 私の手取りを〇〇円にするにはいくら売ればいいのか? セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● お金の流れを把握する</li> <li>● 難しい公式いらすの利益計算方法</li> <li>● 費用の種類を把握する</li> <li>● 利益の出る分かれ道</li> <li>● 目標手取りに必要な売上を知る</li> </ul> <p>講師・相談員 田中 智章 (中小企業診断士)</p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>2</b> ロゴマークでブランディングセミナー</p> <p>売上アップに直結!</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 戦略的なネーミングの作り方</li> <li>● ペルソナ(理想的な客層)の作り方</li> <li>● あなたの特徴(ロゴ)の作り方</li> </ul> <p>講師・相談員 根本 和幸 (デザイン・ブランディング)</p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>3</b> 実践! 売上アップのための動画制作 &amp; 『YouTube』活用セミナー【入門編】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● お店や商品の宣伝動画を作りたい!</li> <li>● リクルート用会社案内を作りたい!</li> <li>● YouTubeにアップして売上もアップ!</li> </ul> <p>『YouTube』の操作方法から編集方法、音楽、文字入れまで動画の全てお伝えします!</p> <p>講師・相談員 一色 将也 (マスコミ・動画) <b>持ち物</b></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>4</b> <b>NEW!</b> 初めてでも簡単! WordPressでプロ級デザインWEBサイト作成セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● WordPressって何??</li> <li>● 必要なもの、費用はいくらかかるの??</li> <li>● テーマって何? 「Lightning」とは</li> <li>● 実際に管理画面を見てみよう</li> </ul> <p>講師・相談員 占部 公弥香 (IT集客) <b>受講対象</b> <b>受講制限</b></p>	<p><b>チラシ・名刺</b></p> <p><b>5</b> 販促効果のあるチラシデザインセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 興味から問い合わせにつなげるには?</li> <li>● チラシに必要な掲載要素とは?</li> <li>● お客様目線のデザインにするには?</li> <li>● 印象とインパクトの仕掛けづくり</li> <li>● チラシとネットの連携のコツ</li> </ul> <p>講師・相談員 黒尾 勉 (IT集客・デザイン) <b>受講制限</b></p>
<p><b>人材・労務</b></p> <p><b>8</b> 初めて人を雇うときの労働保険・社会保険の手続きセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 採用した後に必要な保険手続きとは?</li> <li>● 労働保険と社会保険って何?</li> <li>● どのような手続きが必要?</li> <li>● 活用したい助成金情報</li> </ul> <p>講師・相談員 五十嵐 敏之 (社会保険労務士) <b>受講制限</b></p>	<p><b>経営改善</b></p> <p><b>9</b> 今日から取り組める! 省エネルギー経費削減セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 上昇し続ける電気代へどう対応する?</li> <li>● コストを分解してみよう</li> <li>● やっていい経費削減、やってはいけない経費削減</li> <li>● 具体的な経費削減方法とは?</li> <li>● 社内一体で経費削減に取り組むには?</li> </ul> <p>講師・相談員 佐藤 久美子 (中小企業診断士)</p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>10</b> 信頼という付加価値で売上UPに繋げるブランディングセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 「ブランディング」とは?</li> <li>● ブランディングのポイント</li> <li>● ブランディング成功例・失敗例から学ぶ</li> <li>● 他社と差別化する自分の強みを意識するには?</li> <li>● 見つけた強みを活かす方法を探ろう</li> </ul> <p>講師・相談員 村上 博史 (IT集客・アート・美術活用企画) <b>15:15~福岡県知府総合支援窓口セミナー(詳細は裏面へ)</b></p>	<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>11</b> テレビ通販現役MCによる営業プレゼンセミナー【実践編】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 興味を持たれるツカミの一言</li> <li>● 信頼される話し方</li> <li>● 話しベタでもOK!な押さえるべきツボ</li> </ul> <p>講師・相談員 田中 花木 (販路拡大・マスコミ) <b>持ち物</b> <b>受講制限</b></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>12</b> これからはじめるChatGPT×SEOセミナー【実践編】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● SEO仕様のライティングとは?</li> <li>● SEO仕様のキャッチコピーを考えよう</li> <li>● 質問文にSEO仕様条件設定を加えよう</li> <li>● titleやdescriptionなど要約文をくわえよう</li> <li>● 完成コンテンツを公開しよう</li> </ul> <p>講師・相談員 瀧内 賢 (IT集客)</p>
<p><b>アイコン説明</b> <b>持ち物</b> 持ち物あり</p> <p><b>受講制限</b> 受講制限あり</p> <p><b>受講条件</b> 受講条件あり</p> <p><b>受講対象</b> 受講対象あり</p> <p>※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください。</p>	<p><b>補助金・助成金</b></p> <p><b>16</b> <b>NEW!</b> 個人事業主が使える補助金ざっくり解説セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 個人事業主(フリーランス)も補助金を活用!</li> <li>● 小規模事業者持続化補助金</li> <li>● IT導入補助金</li> <li>● 採択につながる申請書の書き方とは?</li> <li>● その他創業時のお得な情報</li> </ul> <p>講師・相談員 森 善虎 (IT集客・補助金申請)</p>	<p><b>広報戦略</b></p> <p><b>17</b> <b>NEW!</b> 集客に欠かせないコンセプト設計セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 集客のためのコンセプト設計とは?</li> <li>● 何のためにコンセプトって必要なの?</li> <li>● 見込み客側から見ると?</li> <li>● コンセプトってどうやって作るの?</li> <li>● コンセプトって作ると何がどうなるの?</li> <li>● WEB集客・SNS集客に取り入れると</li> <li>● ワークで一緒に設計してみよう</li> </ul> <p>講師・相談員 中村 博文 (IT集客・補助金申請) <b>受講制限</b></p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>18</b> LINE公式アカウントのリッチメニューで告知やアピールをしようセミナー&amp;ワーク</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● リッチメニューって?</li> <li>● リッチメニューを告知に使うためには?</li> <li>● Canvaって?何が作れる?</li> <li>● ワーク~デザイン画像作成、リッチメニューを完成~</li> </ul> <p>講師・相談員 白岩 宏美 (IT集客) <b>持ち物</b> <b>受講対象</b></p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>19</b> ブログ・SNS文章の書き方! 写メのコツ! セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● いつもの日記がひと工夫で人を集める投稿に!?</li> <li>● 自分をブランディングしよう!</li> <li>● 文章をスラスラ書ける4部構成とは!?</li> <li>● キレイに!おいしく!見える写メのテク</li> </ul> <p>講師・相談員 古川 麻水 (マスコミ・飲食・SNS集客) <b>受講制限</b></p>
<p><b>女性事業主を応援! ホームページやSNS、チラシなど集客を幅広くバックアップします!!</b></p> <p>7月22日(月)は<b>個別相談会</b>を開催します!</p> <p>【スケジュール】</p> <p>① 9:30~10:30 ② 10:45~11:45 ③ 13:00~14:00 ④ 14:15~15:15 ⑤ 15:30~16:30</p> <p>相談員 中村 美佳 (IT集客・販促) ※お申込みはお電話(092-622-7809)で!</p>	<p><b>SNS集客</b></p> <p><b>23</b> <b>NEW!</b> 今こそやるべき! Tik Tok集客講座 ~入門編~ セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Tik Tokとはどんなサービス?</li> <li>● Tik Tokの今の活用状況</li> <li>● 今すぐTik Tokをやるべき5つの理由</li> <li>● Tik Tokでフォロワーを獲得する方法</li> <li>● Tik Tokのビジネス活用事例をご紹介します</li> </ul> <p>講師・相談員 小屋 真伍 (IT集客) <b>持ち物</b> <b>受講制限</b></p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>24</b> <b>NEW!</b> はじめての就労支援事業所開設セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 既に総量規制? 開設できない市町村とは?</li> <li>● トレンドな作業内容と集客方法とは?</li> <li>● 非営利法人? 営利法人? どちらで法人化する?</li> <li>● 創業融資の落とし穴</li> </ul> <p>講師・相談員 杉谷 太 (社会福祉士)</p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>25</b> WordPressでホームページを作った後にやるべきことセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● WordPressでのハッキング対策!!</li> <li>● まさかの時のバックアップ対策!!</li> <li>● Gmailにメールが届かない!! 未設定だとトラブルに! 問い合わせフォームの設定</li> </ul> <p>講師・相談員 服部 憲一 (IT集客) <b>受講条件</b></p>	<p><b>売上拡大</b></p> <p><b>26</b> Amazonで電子書籍を出版しよう! セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Amazonで電子書籍を出版するとは?</li> <li>● 自分が書いた電子書籍が売上になる仕組み</li> <li>● どうやって本を作っていくの?</li> <li>● 原稿作成から販売までの流れ</li> </ul> <p>講師・相談員 関戸 絵理香 (海外・IT集客) <b>受講制限</b></p>
<p><b>人材労務</b></p> <p><b>29</b> 事業拡大の第一歩、初めてスタッフを雇ったときに役立つ、実践的な仕事の教え方セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● スタッフが仕事を覚えられないのは、教え方の問題?</li> <li>● 仕事を教えて継続させよう</li> <li>● スタッフに信頼される経営者になるために</li> <li>● 小さな組織ほど経営者の教える力が重要!</li> </ul> <p>講師・相談員 重村 和博 (中小企業診断士) <b>受講制限</b></p>	<p><b>IT集客</b></p> <p><b>30</b> Google広告で集客・売上アップセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Google広告とは?</li> <li>● Google広告のメリット・デメリット</li> <li>● Google広告のしくみを知る</li> <li>● 売れるキーワードとは?</li> <li>● 効果的な広告文を作成する!</li> </ul> <p>講師・相談員 雪竹 高弘 (IT集客)</p>	<p><b>創業</b></p> <p><b>31</b> クラウド会計を使った経理の始め方セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 3大クラウド会計(freee、MF、弥生)の比較</li> <li>● 事前の準備</li> <li>● 日常の記帳のこと</li> <li>● 決算書の見方</li> <li>● 課題の見つけ方(分析のしかた)</li> </ul> <p>講師・相談員 井上 陽一 (事業計画・補助金申請・不動産)</p>	<p><b>セミナー申込</b> 福岡県よろず支援拠点 <b>ホームページ</b>の申込フォームから</p> <p>インターネット <b>北九州よろず</b> 検索 </p> <p><b>個別相談申込</b> 福岡県よろず支援拠点にお電話ください</p> <p>TEL: <b>092-622-7809</b> (受付時間: 平日9:00~16:00)</p> <p>チラシを見たとお伝えください!</p>	
<p><b>スケジュール</b> <b>事前予約制</b></p> <p>個別相談① 9:30~10:30</p> <p>個別相談② 10:45~11:45</p> <p><b>セミナー 13:30~15:00</b></p> <p>個別相談③ 15:30~16:30</p> <p>※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。</p>				