



**1** **創業**  
私の手取りを〇〇円にするにはいくら売ればいいのか? セミナー

**NEW!**



- お金の流れを把握する
- 難しい公式いらずの利益計算方法
- 費用の種類を把握する
- 利益の出る分かれ道
- 目標手取りに必要な売上を知る

講師・相談員  
田中 智章 中小企業診断士

**2** **広報戦略**  
ロゴマークでブランディングセミナー

売上アップに直結!

- 戦略的なネーミングの作り方
- ペルソナ(理想的な客層)の作り方
- あなたの特徴(ロゴ)の作り方



講師・相談員  
根本 和幸 (デザイン・ブランディング)

**3** **広報戦略**  
実践! 売上アップのための動画制作&『YouTube』活用セミナー【入門編】

- お店や商品の宣伝動画を作りたい!
- リクルート用会社案内を作りたい!
- YouTubeにアップして売上もアップ!

『YouTube』の操作方法から編集方法、音楽、文字入れまで動画の全てお伝えします!



講師・相談員  
一色 将也 (マスコミ・動画)

持ち物

**4** **IT集客**  
初めてでも簡単! WordPressでプロ級デザインWEBサイト作成セミナー

- WordPressって何??
- 必要なもの、費用はいくらかかるの?
- テーマって何?『Lightning』とは
- 実際に管理画面を見てみよう



講師・相談員  
占部 公弥香 (IT集客)

受講対象 受講制限

**5** **チラシ・名刺**  
販促効果のあるチラシデザインセミナー

- 興味から問い合わせにつなげるには?
- チラシに必要な掲載要素とは?
- お客様目線のデザインにするには?
- 印象とインパクトの仕掛けづくり
- チラシとネットの連携のコツ



講師・相談員  
黒尾 勉 (IT集客・デザイン)

受講制限

**8** **人材・労務**  
初めて人を雇うときの労働保険・社会保険の手続きセミナー

- 採用した後に必要な保険手続きとは?
- 労働保険と社会保険って何?
- どのような手続きが必要?
- 活用したい助成金情報



講師・相談員  
五十嵐 敏之 社会保険労務士

受講制限

**9** **経営改善**  
今日から取り組める! 省エネルギー経費削減セミナー

- 上昇し続ける電気代へどう対応する?
- コストを分解してみよう
- やっていい経費削減、やっではない経費削減
- 具体的な経費削減方法とは?
- 社内一体で経費削減に取り組むには?



講師・相談員  
佐藤 久美子 中小企業診断士

受講制限

**10** **広報戦略**  
信頼という付加価値で売上UPに繋げるブランディングセミナー

- 「ブランディング」とは?
- ブランディングのポイント
- ブランディング成功例・失敗例から学ぶ
- 他社と差別化する自分の強みを意識するには?
- 見つけた強みを活かす方法を探ろう



講師・相談員  
村上 博史 (IT集客・アート・美術活用企画)

15:15~16:00 福岡県初期経営者協会セミナー(詳細は真部へ)

**11** **売上拡大**  
テレビ通販現役MCによる営業プレゼンセミナー【実践編】

- 興味を持たれるツカミの一言
- 信頼される話し方
- 話しベタでもOK!な押さえるべきツボ



講師・相談員  
田中 花木 (販路拡大・マスコミ)

持ち物 受講制限

**12** **IT集客**  
これからはじめるChatGPT×SEOセミナー【実践編】

- SEO仕様のライティングとは?
- SEO仕様のキャッチコピーを考えよう
- 質問文にSEO仕様条件設定を加えよう
- titleやdescriptionなど要約文をくわえよう
- 完成コンテンツを公開しよう



講師・相談員  
瀧内 賢 (IT集客)

受講制限

**アイコン説明**

- 持ち物 持ち物あり
- 受講制限 受講制限あり
- 受講条件 受講条件あり
- 受講対象 受講対象あり



※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください。

**16** **補助金・助成金**  
個人事業主が使える補助金ざっくり解説セミナー

- 個人事業主(フリーランス)も補助金を活用!
- 小規模事業者持続化補助金
- IT導入補助金
- 採択につながる申請書の書き方とは?
- その他創業時のお得な情報



講師・相談員  
森 善虎 (IT集客・補助金申請)

NEW!

**17** **広報戦略**  
集客に欠かせないコンセプト設計セミナー

- 集客のためのコンセプト設計とは?
- 何のためにコンセプトって必要なの?
- 見込み客側から見ると?
- コンセプトってどうやって作るの?
- コンセプトって作ると何がどうなるの?
- WEB集客・SNS集客に取り入れるとワークで一緒に設計してみよう



講師・相談員  
中村 博文 (IT集客・補助金申請)

NEW!

受講制限

**18** **SNS集客**  
LINE公式アカウントのリッチメニューで告知やアピールをしようセミナー&ワーク

- リッチメニューって?
- リッチメニューを告知に使うためには?
- Canvaって?何が作れる?
- ワーク~デザイン画像作成、リッチメニューを完成~



講師・相談員  
白岩 宏美 (IT集客)

持ち物 受講対象

**19** **SNS集客**  
ブログ・SNS文章の書き方! 写メのコツ! セミナー

- いつもの日記がひと工夫で人を集める投稿に!?
- 自分をブランディングしよう!
- 文章をスラスラ書ける4部構成とは?
- キレイに!おいしく!見える写メのテク



講師・相談員  
古川 麻水 (マスコミ・飲食・SNS集客)

受講制限

**22** **女性事業主を応援! ホームページやSNS、チラシなど集客を幅広くバックアップします!!**

7月22日(月)は個別相談会を開催します!

【スケジュール】  
① 9:30~10:30 ② 10:45~11:45  
③ 13:00~14:00 ④ 14:15~15:15  
⑤ 15:30~16:30



相談員  
中村 美佳 (IT集客・販促)

※お申込みはお電話(092-622-7809)で!

**23** **SNS集客**  
今こそやるべき! TikTok集客講座~入門編~セミナー

- TikTokとはどんなサービス?
- TikTokの今の活用状況
- 今すぐTikTokをやるべき5つの理由
- TikTokでフォロワーを獲得する方法
- TikTokのビジネス活用事例をご紹介



講師・相談員  
小屋 真伍 (IT集客)

持ち物 受講制限

**24** **創業**  
はじめての就労支援事業所開設セミナー

- 既に総量規制? 開設できない市町村とは?
- トレンドな作業内容と集客方法とは?
- 非営利法人? 営利法人?
- どちらで法人化する?
- 創業融資の落とし穴



講師・相談員  
杉谷 太 社会福祉士

NEW!

**25** **IT集客**  
WordPressでホームページを作った後にやるべきことセミナー

- WordPressでのハッキング対策!!
- まさかの時のバックアップ対策!!
- Gmailにメールが届かない!!
- 未設定だとトラブルに!
- 問い合わせフォームの設定



講師・相談員  
服部 憲一 (IT集客)

受講条件

**26** **売上拡大**  
Amazonで電子書籍を出版しよう! セミナー

- Amazonで電子書籍を出版するとは?
- 自分が書いた電子書籍が売上になる仕組み
- どうやって本を作っていくの?
- 原稿作成から販売までの流れ



講師・相談員  
関戸 絵理香 (海外・IT集客)

受講制限

**29** **人材労務**  
事業拡大の第一歩、初めてスタッフを雇ったときに役立つ、実践的な仕事の教え方セミナー

- スタッフが仕事を覚えられないのは、教え方の問題?
- 仕事を教えて継続させよう
- スタッフに信頼される経営者になるために
- 小さな組織ほど経営者の教育力が重要!



講師・相談員  
重村 和博 中小企業診断士

受講制限

**30** **IT集客**  
Google広告で集客・売上アップセミナー

- Google広告とは?
- Google広告のメリット・デメリット
- Google広告のしくみを知る
- 売れるキーワードとは?
- 効果的な広告文を作成する!



講師・相談員  
雪竹 高弘 (IT集客)

**31** **創業**  
クラウド会計を使った経理の始め方セミナー

- 3大クラウド会計(freee、MF、弥生)の比較
- 事前の準備
- 日常の記帳のこと
- 決算書の見方
- 課題の見つけ方(分析のしかた)



講師・相談員  
井上 陽一 (事業計画・補助金申請・不動産)

**セミナー申込** 福岡県よろず支援拠点  
ホームページの申込フォームから

インターネット

北九州よろず 検索



**個別相談申込** 福岡県よろず支援拠点にお電話ください  
TEL: 092-622-7809 (受付時間: 平日9:00~16:00)

チャシを見たとお伝えください!

**スケジュール** **事前予約制**

個別相談① 9:30~10:30  
個別相談② 10:45~11:45  
**セミナー 13:30~15:00**  
個別相談③ 15:30~16:30

※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。