

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

INPIT 福岡県知財総合支援窓口 セミナー 【セミナー時間】 15:15~16:15

2023/8/29(火) 「集客のためのホームページ成長セミナー」後に開催！

「知っておきたい商標の基礎知識」セミナー

内容：商標権を意識せずに事業を行うと、思わぬ「落とし穴」に陥りかねません。商標の基礎知識は「転ばぬ先の杖」となります。本セミナーでは、初心者向けに商標を分かりやすく説明します



事前予約制

久留米よろず創業・経営相談窓口

くるめ創業ロケット 【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6
久留米東町公園ビル1階

TEL/FAX: 0942-27-6144
HP: <http://www.kurumebp.jp/rocket/>
e-mail: rocket@kurumebp.jp



『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しいただければ、コンサルタントとテレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

<相談枠>
①10:45~11:45 ②13:00~14:00 ③14:15~15:15 ④15:30~16:30
ご予約、お問合せ：092-622-7809 (受付時間/平日9:00~17:00)



※各種コンサルタント業を主業とされる事業者、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の、個別相談のご利用、ならびにセミナー受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページでご確認ください。

福岡県よろず支援拠点 とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、56名のコンサルタント（女性も多数在籍！）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

所在地：福岡市博多区吉塚本町9-15
福岡県中小企業振興センタービル6階
TEL: 092-622-7809
(受付時間/平日 9:00~17:00)
<https://yorozu-fukuoka.go.jp/>

福岡県よろず 検索



福岡県よろず支援拠点のメルマガ登録、各種公式SNSはこちら！



リサイクル適性(A)
この印刷物は、印刷用の紙へリサイクルできます。

売上を上げたい！ 経営改善したい！



創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

共催：くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口

無料経営セミナー・無料経営相談 **毎日開催** ※土日祝日は除く

ホームページやSNSを使って集客したい！

起業したいけど何から始めたらいいのかわからない

融資を受けるための手続きやコツを知りたい！

もっと効果のある広告・チラシを作りたい！

自社商品がもっと売れるためのアドバイスが欲しい！

人材不足をどうにかしたい！！

久留米よろず創業・経営相談窓口 とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が共催して開設する無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク ⇒ 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

会場 **くるめ創業ロケット【創業支援施設】**
(住所・地図は裏面)

事前予約制

申込 **中小企業庁 福岡県よろず支援拠点**

・セミナー → ホームページの申込フォームから
・個別相談 → 電話から ☎ **092-622-7809**
(受付時間/平日9:00~17:00)

久留米よろず 検索



チラシを見たとお電話ください！

個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前（土日・祝日除く）」までにご連絡下さい。無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0543



月	火	水	木	金
<p>アイコン説明</p> <ul style="list-style-type: none"> 持ち物 持ち物あり 受講制限 受講制限あり 受講条件 受講条件あり 受講対象 受講対象あり <p>※持ち物、受講条件等セミナーの詳細はホームページで最新情報をご確認ください。</p>	<p>補助金・助成金</p> <p>1 事業再構築補助金を活用しようセミナー</p> <p> 講師・相談員 河本 真希 中小企業診断士</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 事業再構築補助金の概要について ● 申請するための要件 ● 事業計画書作成のポイント ● 申請にむけてやること5つ <p>受講制限</p>	<p>売上拡大</p> <p>2 ~実務に当てはめて考えよう~ 原価に注目!利益追求セミナー</p> <p> 講師・相談員 田中 智章 中小企業診断士</p> <p>開業したばかりの方、新サービスを考えている方必見!</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 原価とは何かを改めて考えてみよう! ● 新サービス考案の際の価格設定ポイント ● 原価割れでも注文を受けるべき? ● 原価から見る人件費とは? <p>受講制限</p>	<p>IT集客</p> <p>3 使わないと損! GoogleAnalytics (GA4) 入門セミナー</p> <p> 講師・相談員 占部 公弥香 (IT集客)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 「Google Analytics」ってそもそも何? ● 見てみようGoogle Analytics ● 解析結果からみんなで施策を考えよう ● 実際に導入してみよう <p>持ち物 受講対象</p>	<p>広報戦略</p> <p>4 NEW! テンプレートでサクサク制作! Canvaでかんたん動画セミナー</p> <p> 講師・相談員 岡本 直樹 (動画・ライブ配信)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● テンプレートを選ぼう ● 文字や素材を差し替えよう ● BGMを入れてみよう ● 書き出ししてみよう <p>持ち物 受講制限</p>
<p>売上拡大</p> <p>7 NEW! 地域や商品の強みを活かして販路拡大をしよう!!セミナー</p> <p> 講師・相談員 佐藤 靖成 (販路拡大・販促)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● この商品やサービスって売れるの? 強みを見つけるには? ● その商品やサービスって当たり前? それとも特別? ● 地域と連携して販路を拡大するには? ● 行動する事でこんな所にも販路拡大のヒントが... 	<p>IT集客</p> <p>8 NEW! 失敗しないECサイト構築サービス選択セミナー</p> <p> 講師・相談員 村上 博史 (IT集客、アート・美術活用企画)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 「ECサイト構築サービス」とは? ● ECサイト構築サービスを選ぶ際の注意点 ● タイプ別ECサイト構築サービス各社の違いとは? ● 自分の事業に合ったサービスの選び方 ● 開設後に意識すべき運営・集客のポイント! <p>受講制限</p>	<p>IT集客</p> <p>9 ネットで集客するなら覚えておきたい基本のキセミナー</p> <p> 講師・相談員 久保 東史 (IT集客)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ホームページってやっぱり作るべき? ● ネット集客に役立つサービス一覧と特徴 ● 自分にピッタリの集客サービスは? ● もう挫折しない! ムリなく続ける仕組みづくり <p>持ち物 受講制限</p>	<p>飲食店運営</p> <p>10 飲食店・個人商店の収益改善セミナー</p> <p> 講師・相談員 野中 一英 (飲食)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 流行る店には〇〇が必要! ● どうすれば“売れる〇〇”が作れる? ● 〇〇を明確にしてお客様に強烈アピール! 	<p>スケジュール 事前予約制</p> <p>個別相談① 10:00~11:00</p> <p>個別相談② 11:00~12:00</p> <p>セミナー 13:30~15:00</p> <p>個別相談③ 15:30~16:30</p> <p>※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。</p>
<p>SNS集客</p> <p>14 NEW! Instagram集客のポイント10選セミナー</p> <p>インスタ攻略は最新のアルゴリズムを知ることから</p> <ul style="list-style-type: none"> ● こういう人はうまくいかない ● ポイント10選 <p>~最新のアルゴリズムを知っておこう~</p> <p>講師・相談員 ● リサーチをしよう 原 美穂 (IT集客)</p> <p>受講制限</p>	<p>売上拡大</p> <p>15 化粧品、健康食品を販売するための薬機法セミナー</p> <p> 講師・相談員 田岡 正樹 行政書士</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 何を取り扱っているか、取り扱うか、薬機法とは ● 販売と広告規制 ● 販売者として、製造側と関わる際の注意点 ● 製造・輸入まで踏み込むなら <p>受講対象</p>	<p>売上拡大</p> <p>16 NEW! あなたの知識や経験がネットで売れ続ける! デジタルコンテンツ作成&販売セミナー</p> <p> 講師・相談員 小屋 真伍 (IT集客)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 今がチャンス! デジタルコンテンツ市場が伸びている! ● デジタルコンテンツは24時間売ってくれるオンライン自動販売機!? ● 初めてでも簡単に作れるツールをご紹介...など <p>受講制限</p>	<p>創業</p> <p>17 起業するなら個人?法人? メリット・デメリットセミナー</p> <p> 講師・相談員 堤 和久 行政書士</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 事業内容から考える ● 費用面から考える ● 株式会社と合同会社の違いとは? ● 債務や責任の違いは? ● 会社運営の注意点 ● 共同経営の手法 (個人の場合、法人の場合) ● 相続が発生したら? 	<p>SNS集客</p> <p>18 ブログ・SNS文章の書き方! 写メのコツ!セミナー</p> <p> 講師・相談員 古川 麻水 (マスコミ・飲食・SNS集客)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● いつもの日記がひと工夫で人を集める投稿に!? ● 自分をブランディングしよう! ● 文章をスラスラ書ける4部構成とは!? ● キレイに! おいしく! 見える写メのテク <p>受講制限</p>
<p>売上拡大</p> <p>21 カウンセラー・コーチ・セラピストのちゃんと収益を得るためのビジネスモデル構築セミナー</p> <p> 講師・相談員 今泉 智樹 (広報戦略・資金繰り)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● セミナーはなぜ重要なのか? ● セミナービジネスの二つのやり方 ● 集客商品と収益商品 ● セミナーの価格はどうやって決めるのか ● 売れる商品を作る重要ポイント ● ランディングページの作り方 	<p>IT集客</p> <p>22 リットリンクを作成して集客につなげようセミナー</p> <p> 講師・相談員 松田 かの梨 (IT集客)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● リットリンクって何? ● リンクツリーと何が違うの? ● リットリンクの特徴とは? ● どんな人におすすめ? ● どう活用するの? ● どうやって作るの? <p>持ち物 受講制限</p>	<p>創業</p> <p>23 クラウド会計を使った経理の始め方セミナー</p> <p> 講師・相談員 井上 陽一 (事業計画・補助金申請・不動産)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 3大クラウド会計 (freee、MF、弥生) の比較 ● 事前の準備 ● 日常の記帳のこと ● 決算書の見方 ● 課題の見つけ方 (分析のしかた) 	<p>IT集客</p> <p>24 集客成果の出るホームページ活用セミナー</p> <p> 講師・相談員 黒尾 勉 (IT集客・デザイン)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● まずはインターネットの基本を知ろう! ● ホームページの位置付けって? 本当に必要ない? ● ブランディングとホームページの関連性とは? ● 検索エンジンとホームページの関係って? ...など <p>受講制限</p>	<p>IT集客</p> <p>25 これからはじめるChatGPT×SEOセミナー【基礎編】</p> <p> 講師・相談員 瀧内 賢 (IT集客)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ChatGPTとは? ● 答えを探すから答えるへの変化... ● 質問の内容と信憑性を押さえる! ● コンテンツSEOに活用する ● Webライティングへの活用事例
<p>人材・労務</p> <p>28 従業員と争わないための従業員管理のポイントセミナー</p> <p> 講師・相談員 五十嵐 敏之 社会保険労務士</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 労働問題が起きる傾向と背景 ● 労働問題が起きやすい企業の共通点 ● 実際にあったトラブル ● トラブル予防の10項目 <p>持ち物 受講制限</p>	<p>IT集客</p> <p>29 集客のためのホームページ成長セミナー</p> <p> 講師・相談員 松永 菜穂子 (IT集客・業務システム)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● ホームページのコンテンツって何? ● コンテンツにはどのようなものがある? ● 誰に見てほしい? ● 更新を続けるには <p>15:15~福岡県知財総合支援窓口セミナー 詳細は裏面へ!</p> <p>受講制限</p>	<p>広報戦略</p> <p>30 広告に活かす! 会社・個人の魅力発掘セミナー&ワーク</p> <p> 講師・相談員 柴尾 真理 (広告・マスコミ)</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 人から見てちゃんと「魅力」になっている? ● 広告に活かせる「魅力」とは? ● 超簡単! 魅力を発掘する方法 ● ワーク~実際に魅力を発掘してみよう~ <p>受講制限</p>	<p>店舗運営</p> <p>31 小売店舗のレイアウト基本を学ぼう!!セミナー</p> <p> 講師・相談員 妹尾 薫 中小企業診断士</p> <ul style="list-style-type: none"> ● お店の存在を分かってもらうには? ● 入りやすいお店にするには? ● お客様が選びやすい陳列方法は? ● 商品を買ってもらうには? ● 良い雰囲気にするには? ● 最適なレイアウトとは? 	<p>セミナー申込 福岡県よろず支援拠点 ホームページの申込フォームから</p> <p>久留米よろず 検索</p> <p>インターネット</p> <p>個別相談申込 福岡県よろず支援拠点にお電話ください</p> <p>TEL: 092-622-7809</p> <p>(受付時間: 平日9:00~17:00)</p>