

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

INPIT 福岡県知財総合支援窓口 セミナー 【セミナー時間】 15:15~16:15

2023/4/17(月)「ネット通販スタートセミナー」後に開催！

事前予約制

「知っておきたい商標の基礎知識」セミナー

内容：商標権を意識せずに事業を行うと、思わぬ「落とし穴」に陥りかねません。
商標の基礎知識は「転ばぬ先の杖」となります。
本セミナーでは、初心者向けに商標を分かり易く説明します



久留米よろず創業・経営相談窓口

くるめ創業ロケット 【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6
久留米東町公園ビル1階

TEL/FAX: 0942-27-6144

HP: <http://www.kurumebp.jp/rocket/>

e-mail: rocket@kurumebp.jp



『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しいただければ、コンサルタントと
テレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

<相談枠>

①10:45~11:45 ②13:00~14:00 ③14:15~15:15 ④15:30~16:30

ご予約、お問合せ: 092-622-7809 (受付時間/平日9:00~17:00)



※各種コンサルタント業を主業とされる事業者、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の、個別相談のご利用、ならびにセミナー
受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページでご確認ください。

※令和5年3月現在、**新型コロナウイルス感染対策**として、個別相談・セミナー参加の際は**マスクの着用**をお願いいたします。会場も感染対策を
しています。

福岡県よろず支援拠点 とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47
都道府県に設置した**無料の経営相談窓口**です。福岡県では(公財)福
岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置さ
れており、令和5年3月現在、**61名のコンサルタント（うち19
名は女性）**が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

※当チラシは、(公財)福岡県中小企業振興センターが、九州経済産業局から福岡県よろず支
援拠点事業を受託することを前提として作成しており、受託しなかった場合は、本チラシの
内容等は無効となります。

所在地: 福岡市博多区吉塚本町9-15
福岡県中小企業振興センタービル6階

TEL: 092-622-7809

(受付時間/平日 9:00~17:00)

<https://yoro-zu-fukuoka.go.jp/>

福岡県よろず

検索



Follow Me



公式Twitterはじめました！
セミナーなどの最新情報を随時発信中！

福岡県よろず支援拠点のメルマガが登録、
公式SNSはこちら！→



売上を上げたい！ 経営改善したい！

2023年
4月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

連携: くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口

無料経営セミナー・無料経営相談 **毎日開催** ※土日祝日は除く

ホームページや
SNSを
使って
集客したい！



起業したいけど
何から始めたら
いいのかわからない



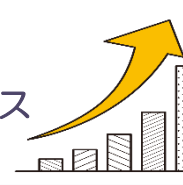
融資を受ける
ための手続き
やコツを
知りたい！



もっと
効果のある
広告・チラシ
を作りたい！



自社商品が
もっと売れる
ためのアドバイス
が欲しい！



人材不足を
どうにか
したい！！



久留米よろず創業・経営相談窓口 とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する
無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク ⇒ 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ
銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、
久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、
久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

会場 **くるめ創業ロケット【創業支援施設】**
(住所・地図は裏面)

事前予約制

申込 **中小企業庁 福岡県よろず支援拠点**

・セミナー → ホームページの申込フォームから

・個別相談 → 電話から ☎ **092-622-7809**

(受付時間/平日9:00~17:00)

チラシを見たど
お電話ください！

個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！
お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前（土日・祝日除く）」までにご連絡下さい。
無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0486

月

火

水

木

金

アイコン説明

※持ち物、受講条件等セミナーの詳細は
ホームページで最新情報をご確認ください。

- 持ち物** 持ち物あり
- 受講条件** 受講条件あり
- 受講制限** 受講制限あり
- 受講対象** 受講対象あり

スケジュール

個別相談① 10:00～11:00

個別相談② 11:00～12:00

セミナー 13:30～15:00

個別相談③ 15:30～16:30

※個別相談は当日のセミナー講師が
担当いたします。

セミナー申込



インターネット

個別相談申込



電話

福岡県よろず支援拠点
ホームページの申込フォームから

久留米よろず 検索



福岡県よろず支援拠点にお電話ください

TEL: **092-622-7809**

(受付時間: 平日9:00～17:00)

チラシを見た
とお電話ください!コンサルタントの詳細プロフィールは
ホームページから!各コンサルタントの
セミナー情報も掲載しています!

福岡県よろずコンサルタント

検索



補助金・助成金

3 小規模事業者
持続化補助金申請セミナー

- 持続化補助金とは
- 「成長・分配強化枠」「新陳代謝枠」「インボイス枠」について
- 申請の方法、申請書の書き方
- 採択率を上げるための工夫
- その他の施策について



講師・相談員

重村 和博 中小企業診断士

受講
対象

IT 集客

4 「WordPress」で
Webサイト作成セミナー

- Webサイト作成に必要なものとは?
- レンタルサーバーの契約はどのようにしたらいい?
- 作成したWebサイトの使い方(基礎)
- Wordpressのプラグインってなに?
- Wordpressプラグインを使ってみよう



講師・相談員

村上 博史 (IT集客、アート・美術活用企画)

受講
対象

持ち物

創業

5 実践!
創業計画書作成セミナー

- 何から始めればいいのか?
- 自身の思いをうまく計画書にするには?
- 販売計画の立て方は?
- 費用をどのように見積もればいいのか?
- いくら借入すればいいのか?



講師・相談員

井上 陽一 (事業計画・補助金申請・不動産)

売上拡大

6 テレビ通販MCによる
言い方を変えて
売上を伸ばす! セミナー

- 商品価値を簡単シートで再確認
- 足りない情報の補い方
- 選ばれるための表現力、語彙の磨き方



講師・相談員

田中 花木 (販路拡大・マスコミ)

受講
制限

売上拡大

7 自宅でOK! 誰でも先生デビュー!
ストア力を始めようセミナー

- 知識や経験を教えることで収益の柱を増やそう!
- なぜストア力がおススメなの?
- ストア力が集客をしてくれる仕組みがある!?
- 人気の講座ってどんな講座? 事例紹介
- 集客できる講座はどう作る?



講師・相談員

小室 真伍 (IT集客)

受講
制限

IT 集客

10 小規模事業者向け!
DXにチャレンジしよう
セミナー

- DXってなに?
- IT化やデジタル化との違い
- 小規模事業者でも取り組んだ方がいいの?
- 小規模事業者はここから始めよう
- 事例
- 補助金



講師・相談員

原 美穂 (IT集客)

受講
制限

補助金・助成金

11 事業再構築補助金を
活用しようセミナー

- 事業再構築補助金の概要について
- 申請するための要件
- 事業計画書作成のポイント
- 申請にむけてやること5つ



講師・相談員

河本 真希 中小企業診断士

受講
制限

IT 集客

12 Web集客の第一歩!
初めてのSEO対策で必ず
押さえておくべき5つの
ポイントセミナー

- SEO対策すると、どんな効果があるの?
- Googleのロボットにサイトを見つけてもらうには? ...など



講師・相談員

甲斐 龍之介 (IT集客)

受講
対象

持ち物

経営改善

13 ～そろそろ動き始めよう～
事業承継の基礎のキソ
セミナー

- 事業承継、何から始めたらいいの?
- 承継がすすまない本当の理由とは?
- 継いでもらいたい事業の価値を考えよう
- 誰に、どうしたら次いでもらえる?
- 実務手続きのポイントとは?
- よくある後継者教育の悩みポイント



講師・相談員

妹尾 薫 中小企業診断士

SNS 集客

14 作ってみよう!
Instagramリールで
よく見かける今ドキの投稿作成
セミナー

- 知っておこう! 最近のSNS事情について
- 意外と簡単、テンプレート利用で作ってみよう!
- 文字のレイアウトを意識して見てもらえる投稿に!



講師・相談員

久保田 みき (広告デザイン・広報戦略)

持ち物

IT 集客

17 ネット通販スタート
セミナー

- 自社ECとモールどっちが良い?
- 商材・ターゲットは?
- 何を準備したらよいの? ～コンセプト・決済サービス・買い物かご・物流～
- 業務の流れは?
- 広告はどうしたら良い? SNS? プレスリリース?



講師・相談員

播磨 史朗 (マスコミ・販促)

15:15～
福岡県知財
総合支援窓口
セミナー
詳細は裏面へ!

創業

18 会社設立・法人化の
ポイント徹底解説セミナー

- 法人化を考えている個人事業主、法人設立を考えている方におすすめです!
- 法人の種類
- 法人のメリット・デメリット → 信用度、借入、取引先拡大など
- 法人化のタイミング、手続き
- 法人化前後の補助金



講師・相談員

田岡 正樹 行政書士

IT 集客

19 スマホひとつで始めるGoogle
ビジネスプロフィール
セミナー

- Googleビジネスプロフィールとは?
- なぜGoogleビジネスプロフィールを使うべきなの?
- スマホで「ビジネスプロフィール」を使いこなす...など



講師・相談員

久保 東史 (IT集客)

持ち物

受講
制限受講
対象

IT 集客

20 リットリンクを作成して
集客につなげよう
セミナー

- リットリンクって何?
- リンクツリーと何が違うの?
- リットリンクの特徴とは?
- どんな人におすすめ?
- どう活用するの?
- どうやって作るの?



講師・相談員

松田 かお梨 (IT集客)

持ち物

受講
制限

経営改善

21 もうすぐ始まる
インボイス! セミナー
～結局、私はどうしたらいいの?～

- 「インボイス制度って騒いでいるけど、私は何かしないといけないの?」
- 「インボイスって義務なんですか? 何もしないとなんになる?」
- 「インボイス登録するしないは、どうやって判断するの?」...など



講師・相談員

三上 剛史 税理士

売上拡大

24 カウンセラー・コーチ・セラピストの
ちゃんと収益を得るための
ビジネスモデル構築セミナー

- セミナーはなぜ重要なのか?
- セミナービジネスの二つのやり方
- 集客商品と収益商品
- セミナーの価格はどうやって決めるのか?
- 売れる商品を作る重要ポイント
- ランディングページの作り方



講師・相談員

今泉 智樹 (広報戦略・資金繰り)

経営改善

25 WordPressで
お問い合わせフォームを
作ってみようセミナー

- フォームは何かができるの?
- お問い合わせフォーム用プラグイン「ContactForm7」の仕組みとは?
- 実際にお問い合わせフォームを作ってみよう
- スパム対策をしよう...など



講師・相談員

松永 菜穂子 (IT集客・業務システム)

持ち物

受講
制限受講
対象

創業

26 福祉事業参入セミナー

- 福祉事業の新規参入・事業拡大を図りたい事業者様にピッタリ!
- 政策誘導の福祉事業を見極める
- 参入した会社の傾向
- 参入時に気を付けること



講師・相談員

杉谷 太 社会福祉士

創業

27 起業するなら個人? 法人?
メリット・デメリット
セミナー

- 事業内容から考える
- 費用面から考える
- 株式会社と合同会社の違いとは?
- 債務や責任の違いは?
- 会社運営の注意点
- 共同経営の手法(個人の場合、法人の場合)
- 相続が発生したら?



講師・相談員

堤 和久 行政書士

IT 集客

28 これからは始める
Pinterestセミナー【実践編】

- ～Pinterestの活用ポイントとは～
- リピンユーザーばかりだからねらい目
- ピンとアイデアピンとの違い
- カラーセルとコラージュについて
- SEOを外リンクでおこなう
- 活用の事例



講師・相談員

瀧内 賢 (IT集客)