

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

INPIT 福岡県知財総合支援窓口 セミナー 【セミナー時間】 15:00~16:00

8/10(水) 「BASEでネット通販をはじめようセミナー【開設編】」後に開催！

「知っておきたい商標の基礎知識」セミナー

内容：商標権を意識せずに事業を行うと、思わぬ「落とし穴」に陥りかねません。商標の基礎知識は「転ばぬ先の杖」となります。本セミナーでは、初心者向けに商標を分かりやすく説明します



【講師】
INPIT 福岡県知財総合支援窓口
窓口支援担当 亀井 英徳

久留米よろず創業・経営相談窓口

くるめ創業ロケット【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6
久留米東町公園ビル1階

TEL/FAX：0942-27-6144

HP：<http://www.kurumebp.jp/rocket/>

e-mail：rocket@kurumebp.jp



『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しいただければ、コンサルタントとテレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

<相談枠>

①10:45~11:45 ②13:00~14:00

③14:15~15:15 ④15:30~16:30

ご予約、お問合せ：092-622-7809(受付時間/平日9:00~17:00)



※各種コンサルタント業を主業とされる事業者、本業のかたわらコンサルに準ずる業務を請負う事業者様の、個別相談のご利用、ならびにセミナー受講をお断りいたします。また、その他業種によっては受講をお断りさせていただく場合がございます。詳細はホームページでご確認ください。

※**新型コロナウイルス感染対策**として、個別相談・セミナー参加の際は**マスクの着用**をお願いいたします。会場も感染対策をしています。新型コロナウイルスの感染状況により、中止になる可能性もあります。中止の連絡については、福岡県よろず支援拠点のホームページ等でお知らせいたします。

福岡県よろず支援拠点とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した**無料の経営相談窓口**です。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、**59名のコンサルタント（うち19名は女性）**が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

所在地：福岡市博多区吉塚本町9-15
福岡県中小企業振興センタービル6階

TEL：092-622-7809

(受付時間/平日 9:00~17:00)

<https://yoro-zu-fukuoka.go.jp/>



コンサルタント紹介などの詳細はホームページで！
公式SNSでセミナーの最新情報を発信中！



福岡県よろず [福岡県よろず支援拠点のホームページ、メルマガ登録、公式SNSはこちら！>](#)

売上を上げたい！ 経営改善したい！

2022年
8月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

連携：くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口

無料経営セミナー・無料経営相談 **毎日開催** ※土日祝日は除く

ホームページやSNSを使って集客したい！

起業したいけど何から始めたらいいのかわからない

融資を受けるための手続きやコツを知りたい！

もっと効果のある広告・チラシを作りたい！

自社商品がもっと売れるためのアドバイスが欲しい！

人材不足をどうにかしたい！！

久留米よろず創業・経営相談窓口 とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する**無料経営相談窓口**です。

くるめ創業支援ネットワーク ⇒ 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

久留米よろず創業・経営相談窓口 所在地

事前予約制

くるめ創業ロケット (久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階)

申込 中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

・セミナー → ホームページの申込フォームから

・個別相談 → 電話から ☎ **092-622-7809**

(受付時間/平日9:00~17:00)



個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前(土日・祝日除く)」までにご連絡下さい。無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0427

月	火	水	木	金
<p>売上拡大</p> <p>1 NEW! シニア商材で売上をアップしよう！セミナー</p> <p>もっと売上げをアップさせたいならターゲットは“シニア層”！</p> <ul style="list-style-type: none"> ● シニア商材とは？ ● なぜシニア商材を売ることをおすすめするのか？ ● 自分の商品/サービスは誰に売ったらよいの？・・・など <p>講師・相談員 播磨 史朗</p>	<p>売上拡大</p> <p>2 化粧品、健康食品を販売するための薬機法セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 何を取り扱っているか、取り扱うか、薬機法とは ● 販売と広告規制 ● 販売者として、製造側と関わる際の注意点 ● 製造・輸入まで踏み込むなら <p>講師・相談員 田岡 正樹 行政書士</p>	<p>広報戦略</p> <p>3 集客・売上UPにつなげる『色使い』目からウロコセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● サービスや商品をイメージさせる色/ターゲットに届く色/アクションを促す色 ● 色の戦略があなたの事業を成功に導きます！ <p>※事前に自社のチラシ、パンフレット、HP画面のカラー印刷等、制作物をメールで送付してください。実際の印刷物を見ながら、現役カラーコーディネーターが直接アドバイスします 全員参加型・ワーク形式のセミナーです！ ※詳細はHPでご確認ください。</p> <p>講師・相談員 久保田 みき</p>	<p>売上拡大</p> <p>4 NEW! カウンセラー・コーチ・セラピストのちゃんと収益を得るためのビジネスモデル構築セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● セミナーはなぜ重要なのか？ ● セミナービジネスの二つのやり方 ● 集客商品と収益商品 ● セミナーの価格はどうやって決めるのか ● 売れる商品を作る重要ポイント ● ランディングページの作り方 <p>講師・相談員 今泉 智樹</p>	<p>補助金・助成金</p> <p>5 どの補助金を活用したらいいかセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 補助金と給付金の違い ● 補助金のお約束事 ● 活用ケースから自身の事業に当てはめよう ● フロー図で悩まず確認。御社に合う補助金はどれ？ ● 補助金を採択させるコツ <p>講師・相談員 田中 智章 中小企業診断士</p>
<p>SNS集客</p> <p>8 LINE公式アカウント徹底活用セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 使うメリット ● 出来ること ● 知っておきたい機能紹介 ● ロイヤルカスタマーの作り方 ● 実際の使用例 <p>※受講制限あり</p> <p>講師・相談員 安良岡 成晃</p>	<p>チラシ・名刺</p> <p>9 Canva（キャンバ）を使ってチラシ作成セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Canvaって何？ ● Canvaを利用するメリット ● チラシの他に何が作成できるの？ ● 作成のポイント ● Canvaの使い方 ● 印刷について <p>※持ち物あり</p> <p>講師・相談員 松田 かの梨</p>	<p>IT集客</p> <p>10 BASEでネット通販をはじめようセミナー【開設編】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● お店を開設しよう ● 商品を登録しよう ● 注文が入ったら ● 目標を決めよう <p>※持ち物あり</p> <p>15:00～INPIT 福岡県知財総合支援窓口による連携セミナー開催！詳細はチラシ裏面へ！</p> <p>講師・相談員 鳥谷 明弘</p>	<p>売上拡大</p> <p>私たちに任せください！創業希望者・小規模事業者・中小企業の皆様がすぐに使えて、具体的で、なるべくお金をかけない色々な取り組みを相談するために、様々な分野の相談業務を行っています！</p> 	<p>IT集客</p> <p>12 NEW! 集客できるホームページの作り方セミナー【売れるSEO施策編】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Googleの新指標「core web vitals」対策をしよう ● アップデートに負けないSEOとは ● 動画マーケティングで売上げをぐんぐん伸ばそう ● 無名の人でもWEBで成功できる…など <p>講師・相談員 原 美穂</p>
<p>SNS集客</p> <p>15 『note』で集客をはじめようセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● noteと他のウェブサービスとの大きな違いを解説 ● 自社ホームページより10倍以上も集客できる理由 ● 難しい知識が一切不要！スマホ1つでも更新可能！ ● 集客から販売まで1つのプラットフォームで完結！ ● noteを使った集客・販売事例をご紹介 <p>※受講制限あり</p> <p>講師・相談員 小屋 真伍</p>	<p>SNS集客</p> <p>16 初心者向け！集客のための最適なSNS選びセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● そもそもSNSの役割って？ ● 4大SNSの特徴&利用者比較 ● 各SNSのビジネスに適した使い方 <p>※受講制限あり</p> <p>講師・相談員 松永 菜穂子</p>	<p>IT集客</p> <p>17 スマホひとつで始めるGoogleビジネスプロフィールセミナー</p> <p>※旧称: Google マイビジネス</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Googleビジネスプロフィールとは？ ● なぜGoogleビジネスプロフィールを使うべきなの？ ● スマホで「ビジネスプロフィール」を使いこなす・・・など <p>※受講制限・受講対象・持ち物あり</p> <p>講師・相談員 久保 東史</p>	<p>広報戦略</p> <p>18 取材したくなるプレスリリースセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● プレスリリースの基本的知識！ ● マスコミの目にとまるコツは！？ ● マスコミ年間スケジュールを押さえる ● ひきつけるキャッチコピーの作り方！ ● マスコミとの上手な付き合い方の裏事情 <p>※受講制限あり</p> <p>講師・相談員 古川 麻水</p>	<p>IT集客</p> <p>19 NEW! これからはじめるPinterestセミナー【基礎編】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 風の時代、しぼりのSNSから未来へのSNSへ ● Instagramとの違いとは？ ● 画像検索で優位に立つ！ ● 特にZ世代の女性に大うけ！ ● ピンやボード、プロフィールでSEO <p>講師・相談員 瀧内 賢</p>
<p>人材・労務</p> <p>22 NEW! 助成金も使える！60歳以上のシニア人材活用セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 今後の雇用環境の流れとは？ ● シニア人材活用の5つのメリット ● シニア人材の活用で気を付けたいポイント ● 活用したい助成金情報 <p>※受講制限あり</p> <p>講師・相談員 五十嵐 敏之 社会保険労務士</p>	<p>広報戦略</p> <p>23 動画で集客！YouTubeのことがザクっとわかるセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● YouTubeアプリを使ってスマホから動画をアップロードしてみよう！ ● ファンづくり？広告？YouTube運営の目的は？ ● コミュニケーションツール/広告ツールとしてのYouTube…など <p>※持ち物あり</p> <p>講師・相談員 佐々木 晋</p>	<p>広報戦略</p> <p>24 第一印象は3秒で決まる！集客につながるキャッチコピーセミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● キャッチコピーを持つメリットはこんなに大きい！ ● キャッチコピーづくりに外せない前準備とは？ ● 基本形を覚えれば、簡単につくれる！ ● ～ワークショップ～ ● 実際にキャッチコピーをつくろう！ <p>※受講制限あり</p> <p>講師・相談員 柴尾 真理</p>	<p>売上拡大</p> <p>25 失敗事例から学ぼう！売れる6次産業化の取組手順セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 6次産業化の戦い(時間、資金の制約)に勝とう！ ● 失敗する原因を先に知ろう！ ● 製品作りこみよりもニーズ調査!! ● 売れることは怖くない!! ● 資金が無くてもできる広報戦略！ <p>講師・相談員 妹尾 薫 中小企業診断士</p>	<p>経営改善</p> <p>26 契約書のススメ～口約束はやめて、契約書を作ろう！～セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 契約ってなに？～口約束も契約～ ● 契約書っているの？～契約にまつわるトラブル事例～ ● 契約書を作ってみよう！～契約書のキホン～ ● 契約書あるある～これってどうなの？～ <p>講師・相談員 小村 敬太 司法書士</p>
<p>経営改善</p> <p>29 個人事業主向け！クラウド会計ソフト『freee』の使い方セミナー【入門編】</p> <ul style="list-style-type: none"> ● クラウド会計ソフトの特長やメリットは？ ● 『freee』導入後すぐにやるべきこと ● 日々の取引を記録しよう！ ● その他の設定について知る！ <p>講師・相談員 田中 耕一 税理士 中小企業診断士</p>	<p>広報戦略</p> <p>30 人気YouTuberに学ぶブランディング戦略セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● あの人を勝手にブランディング ● インスタにおける世界観のある写真とは？ ● やってはいけない世界観とは？ ● 勝ちやすい世界観とは？ ● 世界観シートの作り方 <p>講師・相談員 根本 和幸</p>	<p>経営改善</p> <p>31 NEW! 「強み」と「機会」で導き出すビジネスプラン作成セミナー</p> <ul style="list-style-type: none"> ● プランが漠然としているときに書き出すことは？ ● 「OO」と「OO」の2軸でアイデアを出す！ ● アイデアはまず広げ、そして絞り込む ● 「誰に・何を・どのように」で考え、コンセプトを深く掘り下げる…など <p>講師・相談員 山田 周作 中小企業診断士</p>	<p>個別相談申込</p> <p>福岡県よろず支援拠点にお電話ください</p> <p>TEL: 092-622-7809 (受付時間：平日9:00～17:00)</p> <p>セミナー申込</p> <p>福岡県よろず支援拠点 ホームページの申込フォームから</p> <p>久留米よろず 検索</p> <p>インターネット</p> <p>※セミナーの詳細や、受講条件・持ち物はホームページで最新情報をご確認ください。</p>	<p>スケジュール ※事前予約制</p> <p>個別相談① 10:00～11:00</p> <p>個別相談② 11:00～12:00</p> <p>セミナー 13:30～15:00</p> <p>個別相談③ 15:30～16:30</p> <p>※個別相談は当日のセミナー講師が担当いたします。</p>