

全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

相談会場

くるめ創業ロケット【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6
久留米東町公園ビル1階

TEL：0942-27-6144

HP：<http://www.kurumebp.jp/rocket/>

e-mail：rocket@kurumebp.jp



スケジュール

※事前予約制

個別相談①10:00～11:00 個別相談②11:00～12:00 セミナー 13:15～14:45

個別相談③15:30～16:30

『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しいただければ、博多本部にいるコンサルタントとテレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

<相談枠>

①10:45～11:45 ②13:00～14:00

③14:15～15:15 ④15:30～16:30

ご予約、お問合せ：092-622-7809

(受付時間/平日9:00～17:00)



※**新型コロナウイルス感染対策**として、個別相談・セミナー参加の際は**マスクの着用**をお願いいたします。会場も感染対策をしています。

※新型コロナウイルスの感染状況により、中止になる可能性もあります。中止の連絡については、福岡県よろず支援拠点のホームページ等でお知らせいたします。

福岡県よろず支援拠点 とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した**無料の経営相談窓口**です。令和3年3月現在、福岡県では**45名**のコンサルタント（うち**17名は女性**）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

※当チラシは、(公財)福岡県中小企業振興センターが、九州経済産業局から福岡県よろず支援拠点事業を受託することを前提として作成しており、受託しなかった場合は、本チラシの内容等は無効となります。

セミナー開催日程やコンサルタント紹介などの詳細は
ホームページ (<https://yoroz.biz/>) で！

福岡県よろず

福岡県よろず
ホームページ



メルマガ
登録



LINE公式アカウント

セミナー情報などを
お届けします！



所在地：福岡市博多区吉塚本町9-15

福岡県中小企業振興センタービル6階

TEL：092-622-7809

(受付時間/平日 9:00～17:00)

売上を上げたい！ 経営改善したい！

2021年

4月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

連携：くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口

無料経営セミナー・無料経営相談 毎日開催！
※土日祝日は除く

ホームページや
SNSを
使って
集客したい！



起業したいけど
何から始めたら
いいのかわからない



融資を受ける
ための手続き
やコツを
知りたい！



もっと
効果のある
広告・チラシ
を作りたい！



自社商品が
もっと売れる
ためのアドバイス
が欲しい！



人材不足を
どうにか
したい！！



久留米よろず創業・経営相談窓口 とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する
無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク ⇒ 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

会場 くるめ創業ロケット (住所・地図は裏面)

申込 福岡県よろず支援拠点 **事前予約制**



・セミナー申込⇒ホームページの申込フォームから

・個別相談、テレビ電話相談申込⇒電話から ☎ 092-622-7809
(受付時間/平日9:00～17:00)

経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！
お申込みお待ちしております！

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前(土日・祝日除く)」までにご連絡下さい。
無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0260

月

火

水

木

金

スケジュール

※事前予約制

個別相談①10:00～11:00

個別相談②11:00～12:00

セミナー 13:15～14:45

個別相談③15:30～16:30

個別相談も毎日開催！
当日のセミナー講師が
担当いたします。

セミナー申込



インターネット

福岡県よろず支援拠点

ホームページの申込フォームから

<https://yoroz.biz/kurume-startup-rocket/>※セミナーの詳細や、受講条件・持ち物は
ホームページで最新情報をご確認ください。

福岡県よろず

検索



個別相談申込



電話

福岡県よろず支援拠点にお電話ください

TEL:092-622-7809

(受付時間：平日9:00～17:00)

IT集客

5 初心者でもその場で設定！
WordPressセキュリティ
強化セミナー

NEW!

- WordPressの脆弱性・脅威とは？
- 実際の被害事例 ● 診断してみよう
- 具体的な対策

【受講対象】WordPress.orgでサイト構築をしている方
※WordPress.com(レンタルブログ型)の無料プランで
サイト運営をしている方は対象外です

【持ち物】パソコン・タブレット (スマホ不可)

講師・相談員
原 美穂

IT集客

6 ホームページ
何で作る？セミナーJimdo? Wix? WordPress? 初心者のための、
ホームページ制作前に必要な知識についての
セミナーです。

- ホームページの基礎知識
- ホームページ制作の目的
- ホームページ制作の選択肢
- それぞれのメリット・デメリット
- 制作後にすべき事

講師・相談員
松田 かお梨

IT集客

7 BASEでネット通販を
はじめよう【開設編】
セミナー

※WEB・EC業界関係者はご参加いただけません

- お店を開設しよう
- 商品を登録しよう
- 注文が入ったら
- 目標を決めよう

【持ち物】ノートパソコン (タブレット可)

講師・相談員
島谷 明弘

SNS集客

8 SNS入門セミナー

- SNSって何？
- SNSの使い分け
- Facebook(フェイスブック)の活用法・事例
- LINE(ライン)とLINE公式アカウントの活用法・事例
- Instagram(インスタグラム)の活用法・事例

講師・相談員
古川 麻水

広報戦略

2 マスコミを呼び寄せる！
プレスリリース作成
セミナー

- プレスリリースって何？
- 書き方や配置のテクニック！
- 取材を受けるための仕掛けとは？
- プレスリリースの送り方やタイミングは？

講師・相談員
一色 将也

広報戦略

12 オンラインセミナーの
はじめ方！セミナー

- 誰でも利用できるインターネット会議
システム「ZOOM」とは？
- ZOOMでセミナーを開催するメリットとは？
- ZOOMで簡単に作れる動画メルマガ
- あなたのビジネスが大きく変わる
ZOOM&Facebook活用法 など

【持ち物】パソコン (スマホ・タブレット可)

講師・相談員
今泉 智樹

IT集客

13 Google広告で集客・
売上アップセミナー

- Google広告とは？
- Google広告のメリット・デメリット
- Google広告のしくみを知る
- 売れるキーワードとは？
- 効果的な広告文を作成する！

講師・相談員
雪竹 高弘

SNS集客

14 Instagramを使った
集客の仕組み作り
セミナー

※ Web制作・コンサルタント業の方はご参加いただけません

- Instagramを使った集客全体像を設計しよう！
- ビジネス利用に欠かせない設定
- 効果的なハッシュタグの選び方
- フォロワーを増やす効果的な方法
- Instagramと話題のWEBサービス
“note”の組み合わせ活用

講師・相談員
小屋 真伍

IT集客

15 コロナ禍でのMEOセミナー
～コロナ禍で変わったこととは…！
+MEO追加項目とは？～

NEW!

- 「コロナ禍」で変わった
世の中の仕組みとは？
- MEO新規対応項目とは？
- ユーザー目線に立って競合を避ける
網張り戦術とは？
- Googleマイビジネスの内部解析について
- 風の時代！縦社会から横のつながりへと
シフトする！

講師・相談員
瀧内 賢

売上拡大

16 これだけは押さえておきたい！
イチからはじめるお客様獲得
セミナー

NEW!

※各種コンサルタント業の方は
ご参加いただけません

- 「集客」の前にやるべきこと
- 準備ができたらいよいよ本題！
見込み客に来店・利用してもらうには？
- 経営者が知っておくべき情報発信の基本
情報発信6つのターゲット

講師・相談員
古賀 広宣

売上拡大

19 店舗経営者は必見！
無料のe-statで集客、
売上につなげよう！セミナー

- e-statのここがスゴイ
- 専門知識は一切不要。
知りたいことを入力するだけ
- 創業前、創業後の悩みをデータで解決
- 実際に使ってみよう(操作方法の解説)
- e-statを使った集客、宣伝事例をご紹介

【受講対象】実店舗を有する事業者
店舗を有する業種で創業予定の方講師・相談員
田中 智章
中小企業診断士

創業

20 法人設立・法人化の
ポイント徹底解説
セミナー

NEW!

法人化を考えている個人事業主、
法人設立を考えている方におすすめです！

- 法人の種類
- 法人のメリットデメリット
→信用度、借入、取引先拡大など
- 法人化のタイミング、手続き
- 法人化前後の補助金

講師・相談員
田岡 正樹
行政書士

創業

21 個人事業主のための
『開業時に必要な経理の
知識と手続き』セミナー

- 確定申告とは
- 青色申告のメリット
- 帳簿のつけ方
- 消費税のしくみ
- 開業時の提出書類

秋山 泰宏
公認会計士・税理士

広報戦略

22 ブランディングにおける
世界観づくりセミナー

- あの人を勝手にブランディング
- インスタにおける世界観のある写真とは？
- やってはいけない世界観とは？
- 勝ちやすい世界観とは？
- 世界観シートの作り方

講師・相談員
根本 和幸

売上拡大

23 百貨店、スーパー、問屋、
小売店などへ
商品を売り込もう！セミナー

超初心者向け！主に食品向けのお話をします！

- バイヤーはいつも新しい商品を探しています！
どこでバイヤーと出会う？どう商品を探してる？
- 商談に必要な準備って何？
価格設定・利益率・見積書・支払条件・送料など
- 商談の進め方は？
アポ取り、自己紹介、商品売り込み、条件交渉など

講師・相談員
吉田 明弘

広報戦略

26 プロレベルのネーミング・
ロゴマーク・コピーを
安価に手に入れる方法セミナー

- ネーミング、ロゴマーク、キャッチコピーは
とても大切
- クラウドソーシングとは？
- 日本の有クラウドソーシングサイト
- 早速登録してみよう
- ネーミングを募るコンペを発注してみよう

【持ち物】パソコン(タブレット/スマートフォンなどの端末も可)

講師・相談員
内村 登紀彦

創業

27 実践！
創業計画書作成セミナー

- 何から始めればいいのか？
- 自身の思いをうまく計画書にするには？
- 販売計画の立て方は？
- 費用をどのように見積もればいいのか？
- いくら借入すればいいのか？

講師・相談員
井上 陽一

創業

28 小規模事業者の
楽して得する経理
セミナー

- 経理や確定申告で困っていませんか？
- 青色申告がお得な理由
- まずはやってみよう！青色申告
- 支援機関の活用方法
- 会計処理の実務

【持ち物(推奨)】電卓

講師・相談員
丸山 幸弘

広報戦略

30 広告に活かす！
会社・個人の魅力発掘
セミナー&ワーク※コンサルタント業を主業とされる会社・関係者の方は
ご参加いただけません。

- 人から見てちゃんと「魅力」になっている？
- 広告に活かせる「魅力」とは？
- 超簡単！魅力を発掘する方法
- ワーク～実際に魅力を発掘してみよう～

【持ち物】筆記具

講師・相談員
柴尾 真理