全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

相談会場

くるめ創業ロケット【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6
久留米東町公園ビル1階
TEL：0942-27-6144
HP： http://www.kurumebp.jp/rocket/
e-mail：rocket@kurumebp.jp

久留米よろず創業・経営相談窓口　とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク　⇒　久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、㈱福岡銀行、㈱筑邦銀行、㈱西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、㈱久留米リサーチ・パーク、㈱久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、㈱ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しいただければ、博多本部にいるコンサルタントとテレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

＜相談枠＞
①10：45～11：45　②13：00～14：00
③14：15～15：15　④15：30～16：30

ご予約、お問合せ ： 092-622-7809
（受付時間／平日9:00～17:00）

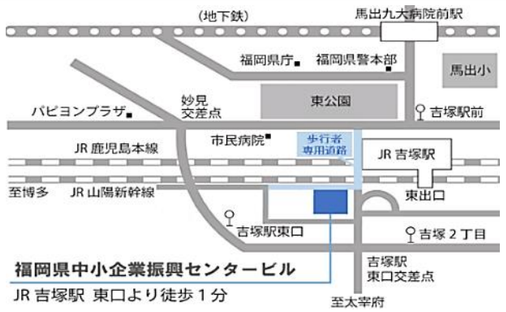
くるめ創業ロケット　博多本部

福岡県よろず支援拠点　とは

『よろず支援拠点』は平成２６年に国（中小企業庁）が全国４７都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では45名のコンサルタント（うち17名は女性）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

セミナー開催日程やコンサルタント紹介などの詳細はホームページ（https://yoroz.biz/）で！

福 岡 県 よ ろ ず　検 索



所在地: 福岡市博多区吉塚本町9-15
福岡県中小企業振興センタービル6階
TEL: 092-622-7809
（受付時間／平日 9:00～17:00）

福岡よろず ホームページ

メルマガ 登録

LINE 公式アカウント
セミナー情報などをお届けします！

売上を上げたい！ 経営改善したい！

2021年 1月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための 無料 相談窓口

連携 ：くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口

無料経営セミナー・無料経営相談 毎日開催！

※土日祝日は除く

- ホームページやSNSを使って集客したい！
- 起業したいけど何から始めたらいいのか分からない
- 融資を受けるための手続きやコツを知りたい！
- もっと効果のある広告・チラシを作りたい！
- 自社商品がもっと売れるためのアドバイスが欲しい！
- 人材不足をどうにかしたい！！

会場 くるめ創業ロケット（住所・地図は裏面）

申込 福岡県よろず支援拠点　事前予約制

- セミナー申込➡ホームページの申込フォームから
- 個別相談、テレビ電話相談申込➡電話から ☎ 092-622-7809
（受付時間／平日9:00～17:00）

経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！
お申込みお待ちしております!

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前（土日・祝日除く）」までにご連絡下さい。
無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0246

久留米よろず創業・経営相談窓口　1月のスケジュール

※講師の都合や天候等によりやむを得ず変更・中止する場合があります。

月	火	水	木	金

4 オンラインセミナーのはじめ方！セミナー　広報戦略

● 誰でも利用できるインターネット会議システム「ZOOM」とは？
● ZOOMでセミナーを開催するメリットとは？
● ZOOMで簡単に作れる動画メルマガ
● あなたのビジネスが大きく変わるZOOM＆Facebook活用法　など

【持ち物】パソコン（スマホ・タブレット可）

今泉 智樹

5 自社オリジナルアプリで業務改善&リピート率アップセミナー　売上拡大

※コンサルタント業を主業とされる会社・関係者の方はご参加いただけません

美容・整体などの施術サロンに特におススメ！
● お店のブランディングをしたい
● 目指せリピーター50%！
● 顧客管理でお客様満足度アップ
● 顧客分析で、熱狂的ファンづくり！

堀 紗弥香

6 第一印象は３秒で決まる！集客につながるキャッチコピーセミナー　広報戦略

※コンサルタント業を主業とされる会社・関係者の方はご参加いただけません。

●キャッチコピーを持つメリットはこんなに大きい！
●キャッチコピーづくりに外せない前準備とは？
●基本形を覚えれば、簡単につくれる！
●～ワークショップ～
実際にキャッチコピーをつくろう！

柴尾 真理

7 SEO基礎の基礎セミナー　IT集客

SEOとは、Google検索等でリストの上位に表示される対策です！
● SEOって何？
● 集客キーワードの見つけ方
● 自分でできるSEO対策をやってみよう！
● 知っていると便利なSEOツール

松田 かお梨

8 パワーポイントでチラシ作りセミナー　チラシ名刺

● チラシに盛り込む内容を整理しよう
● パワーポイントの操作確認
● 素材集めのコツ
● 伝わる色選び

久保田 みき

12 Google広告で集客・売上アップセミナー　IT集客

● Google広告とは？
● Google広告のメリット・デメリット
● Google広告のしくみを知る
● 売れるキーワードとは？
● 効果的な広告文を作成する！

雪竹 高弘

13 BASEでネット通販をはじめよう【開設編】セミナー　IT集客

初心者でもできる、ネット通販のはじめ方をシンプルに解説します
● お店を開設しよう
● 商品を登録しよう
● 注文が入ったら
● 目標を決めよう

【持ち物】ノートパソコン（タブレット可）

鳥谷 明弘

14 Googleサジェストから考える経営戦略・戦術セミナー　IT集客

創業後の乗り越え方などWeb利活用について考える
●事象を俯瞰のうえ物事の本質を見極める！
●自分軸→市場軸へシフト！
●競争を避けながらターゲットにアプローチする！

瀧内 賢

15 インスタグラムセミナー　SNS集客

※コンサルタント業の方はご参加いただけません
●【ゆる～り編】まずははじめてみよう！
●【本気編】フォロワー1,000人超を目指そう～１年間で2,000人超えした主婦Rさんにコツを聞きました～
●分析！有名インスタグラマーになるには？～ストーリー、ハッシュタグ、インスタ映え～

古川　麻水

18 ホームページ最速作成セミナー　IT集客

● ホームページは必須！
● ホームページを作る方法２つ
● Google対策＝ネットでの存在感を上げる
● Googleマイビジネスに登録しましょう
● Googleマイビジネスの中でホームページをつくりましょう

【持ち物（推奨）】　パソコン

内村 登紀彦

19 化粧品、健康食品を販売するための薬機法セミナー　売上拡大

● 何を取り扱っているか、取り扱うか、薬機法とは
● 販売と広告規制
● 販売者として、製造側と関わる際の注意点
● 製造・輸入まで踏み込むなら

田岡 正樹
行政書士

20 個人事業主のための『開業時に必要な経理の知識と手続き』セミナー　創業

● 確定申告とは
● 青色申告のメリット
● 帳簿のつけ方
● 消費税のしくみ
● 開業時の提出書類

秋山 泰宏
公認会計士・税理士

21 『note』で集客をはじめようセミナー　SNS集客

※ Web制作・コンサルタント業の方は ご参加いただけません
●noteと他のウェブサービスとの大きな違いを解説
●自社ホームページより10倍以上も集客できる理由
●難しい知識が一切不要！スマホ1つでも更新可能！
●集客から販売まで1つのプラットフォームで完結！
●noteを使った集客・販売事例をご紹介

小屋 真伍

22 小さなお店のためのWEB集客セミナー　IT集客

●コストをかけずにWEB集客
●MEO対策で上位を狙う
※MEO対策（Googleマイビジネス）とはGoogleマップを用いて、検索時上位表示させるための対策です
●SNSを効果的に使おう

【持ち物(推奨)】パソコン（スマホ・タブレット可）

原 美穂

25 ホットペッパービューティー徹底活用セミナー　売上拡大　NEW！

※各種コンサルタント業の方はご参加いただけません

現役サロン・飲食店オーナーが伝授！
● ○○のココを要チェック！
● 集客方法
● 口コミの増やし方
● 新メニューの増やし方
● プランの決め方

安良岡 成晃

26 紙と鉛筆と電卓でできる個人事業主のための資金繰り表作成セミナー　資金調達

「お金が足りない」「売り上げが増えてもお金が増えない」「売上の効果が出ない」そんな方々のためのセミナーです！
● 通帳でお金の状況を調べる
● お金の流れ図を作る
● 資金繰り表を作る

【持ち物】電卓、筆記用具

井上 陽一

27 マスコミを呼び寄せる！プレスリリース作成セミナー　広報戦略

● プレスリリースって何？
● 書き方や配置のテクニック！
● 取材を受けるための仕掛けとは？
● プレスリリースの送り方やタイミングは？

一色 将也

28 人気ユーチューバーに学ぶブランディング戦略セミナー　広報戦略

● 売れるためのキャラの作り方
● ファンを掴むアイコン写真の作り方
● 人気者が使っている決めポーズとは？
● ブランドカラーの作り方
● ライバルとのポジショニング戦略
● ブランドプロミスの作り方
● 共感を呼ぶブランドビジョンの作り方

根本 和幸

29 個別相談会

1月29日(金)は、酒井コーディネーターによる個別相談会を開催します！ぜひお申し込みください！
※ご予約はお電話でお願いします。

『得意分野は事業計画の作成支援と人材育成支援です』
事業計画や経営理念の明確化のサポート、補助金申請など、ぜひご相談ください

【スケジュール】
①10:00～11:00　②11:00～12:00
③13:00～14:00　④14:15～15:15
⑤15:30～16:30

酒井 恒
中小企業診断士

スケジュール　※事前予約制

個別相談①10:00～11:00
個別相談②11:00～12:00
セミナー　13:15～14:45
個別相談③15:30～16:30

※個別相談は当日のセミナー講師が担当します

セミナー申込
インターネット

福岡県よろず支援拠点
ホームページの申込フォームから
https://yoroz.biz/kurume-startup-rocket/　福岡県よろず　検索
※受講条件・持ち物はホームページで最新情報をご確認ください。

個別相談申込
電話

福岡県よろず支援拠点にお電話ください
TEL:092-622-7809
（受付時間：平日9：00～17：00）

※新型コロナウイルス感染対策として、個別相談・セミナー参加の際はマスクの着用をお願いいたします。会場も感染対策をしています。
※新型コロナウイルスの感染状況により、中止になる可能性もあります。中止の連絡については、福岡県よろず支援拠点のホームページ等でお知らせいたし ます。