全て無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

売上を上げたい！経営改善したい！

2020年 7月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための 無料 相談窓口

連携 ：くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口

無料経営セミナー・無料経営相談 毎日開催！ ※土日祝日は除く

『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しいただければ、博多本部のコンサルタントとテレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

＜相談枠＞
①10：45～11：45　②13：00～14：00
③14：15～15：15　④15：30～16：30

ご予約、お問合せ：下記予約受付番号をご確認ください
（受付時間／平日9:00～17:00）

くるめ創業ロケット

博多本部

申込 福岡県よろず支援拠点 事前予約制

（受付時間／平日9:00～17:00）

ご自身の電話番号の下１桁の数字	予約受付電話番号
0	080-9248-9269
1	080-8569-3730
2	090-9564-5160
3	080-9248-9268
4	080-6400-5569
5	080-6400-5357
6，7	080-6400-5539
8，9	080-6400-5403

※予約受付番号が一部変更となっていますので、詳細はホームページ（https://yoroz.biz/）でご確認ください。
※お電話がつながりにくい場合は、他の番号におかけください。
※番号のおかけ間違いにご注意ください。

福岡県よろず　検索

福岡県よろず支援拠点　とは

『よろず支援拠点』は平成２６年に国（中小企業庁）が全国４７都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では令和2年4月現在36名のコンサルタント（うち15名は女性）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

セミナー開催日程やコンサルタント紹介などの詳細はホームページ（https://yoroz.biz/）で！

福岡県よろず　検索

所在地: 福岡市博多区吉塚本町9-15
福岡県中小企業振興センタービル6階

福岡よろず ホームページ

メルマガ 登録

LINE 公式アカウント
セミナー情報などをお届けします！

会場 くるめ創業ロケット【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6
久留米東町公園ビル1階

TEL：0942-27-6144
HP： http://www.kurumebp.jp/rocket/
e-mail：rocket@kurumebp.jp

久留米

申込 福岡県よろず支援拠点（詳細は裏面）

- セミナー申込→ホームページの申込フォームから
- 個別相談、テレビ電話相談申込→電話から

事前予約制

経営や創業に関することなら何でもOK！何も始めてないこれから始める人も歓迎です！
お申込みお待ちしております!

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前（土日・祝日除く）」までにご連絡下さい。
無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

Y-0199

久　2020.7　中小企業庁　福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口　7月のスケジュール

月	火	水	木	金

スケジュール　※事前予約制

個別相談①10:00～11:00
個別相談②11:00～12:00
セミナー　13:15～14:45
個別相談③15:30～16:30

※講師の都合や天候等によりやむを得ず変更・中止する場合があります。

セミナー申込
福岡県よろず支援拠点
ホームページの申込フォームから
https://yoroz.biz/kurume-startup-rocket/
インターネット
※受講条件・持ち物は
ホームページで最新情報を
ご確認ください。

個別相談申込
福岡県よろず支援拠点
にお電話ください
※電話番号はチラシの裏面で
ご確認ください
電話

1 オンラインセミナーのはじめ方！セミナー　広報戦略

●誰でも利用できるインターネット会議システム「ZOOM」とは？
●ZOOMでセミナーを開催するメリットとは？
●ZOOMで簡単に作れる動画メルマガ
●あなたのビジネスが大きく変わるZOOM＆Facebook活用法　など

【持ち物】パソコン（スマホ・タブレット可）

今泉 智樹

2 SEO基礎の基礎セミナー　IT集客

SEOとは、Google検索等でリストの上位に表示される対策です！

●SEOって何？
●集客キーワードの見つけ方
●自分でできるSEO対策をやってみよう！
●知っていると便利なSEOツール

松田 かお梨

3 人があつまる・信頼深めるブログ、SNSのネタ作りセミナー　SNS集客

NEW!

●目的を決めよう
●文章の構成を考えよう
●ネタ探しをしてみよう
●続けるコツ・おすすめの管理法
●読み続けてもらうためにやること
●閲覧数を増やす小技

井上 陽一

6 小さなお店のためのWEB集客セミナー　IT集客

NEW!

●コストをかけずにWEB集客
●MEO対策で上位を狙う
※MEO対策（Googleマイビジネス）とはGoogleマップを用いて、検索時上位表示させるための対策です
●SNSを効果的に使おう

【持ち物(推奨)】パソコン（スマホ・タブレット可）

原 美穂

7 Google広告で集客・売上アップセミナー　IT集客

●Google広告とは？
●Google広告のメリット・デメリット
●Google広告のしくみを知る
●売れるキーワードとは？
●効果的な広告文を作成する！

雪竹 高弘

8 ネット通販のはじめかたセミナー　IT集客

NEW!

●売りやすい商品を考える
●ネット通販の種類
●売上の考え方
●目標を設定する

【持ち物】ノートパソコン（タブレット可）

鳥谷 明弘

9 飲食店・個人商店の収益改善セミナー　飲食運営

●流行る商品には ○○ が必要！
●どうすれば “売れる○○” が作れる？
●○○ を明確にして お客様に強烈アピール！

野中 一英

10 ビジネスで使う英文Eメール作成セミナー　海外関係

NEW!

『海外から商品を仕入れたいけど、英文Eメールの書き方がわからない』方におすすめ！
●簡潔に書く手法『伝わる』英語のコツを学ぶ！
●Google翻訳を活用しよう
●自己紹介、海外ビジネス、貿易の決まり文句を覚える！

吉田 明弘

13 開業前に知っておくべき手続きと経理の基本セミナー　創業

NEW!

●開業にあたって必要な手続き
●経理の基本を理解しよう
●確定申告の基本を理解しよう

山本 洋臣
税理士

14 インスタグラムセミナー　SNS集客

※コンサルタント業の方はご参加いただけません

●【ゆる～り編】まずははじめてみよう！
●【本気編】フォロワー1,000人超を目指そう
～１年間で2,000人超えした主婦Rさんにコツを聞きました～
●分析！有名インスタグラマーになるには？
～ストーリー、ハッシュタグ、インスタ映え～

古川　麻水

15 オンラインセミナーのはじめ方！セミナー　広報戦略

●誰でも利用できるインターネット会議システム「ZOOM」とは？
●ZOOMでセミナーを開催するメリットとは？
●ZOOMで簡単に作れる動画メルマガ
●あなたのビジネスが大きく変わるZOOM＆Facebook活用法　など

【持ち物】パソコン（スマホ・タブレット可）

今泉 智樹

16 SEO基礎の基礎セミナー　IT集客

SEOとは、Google検索等でリストの上位に表示される対策です！

●SEOって何？
●集客キーワードの見つけ方
●自分でできるSEO対策をやってみよう！
●知っていると便利なSEOツール

松田 かお梨

17 第一印象は３秒で決まる！集客につながるキャッチコピーセミナー　広報戦略

※コンサルタント業を主業とされる会社・関係者の方はご参加いただけません。

NEW!

●キャッチコピーを持つメリットはこんなに大きい！
●キャッチコピーづくりに外せない前準備とは？
●基本形を覚えれば、簡単につくれる！
●～ワークショップ～
実際にキャッチコピーをつくろう！

柴尾 真理

20 繁盛する美容系店舗の作り方セミナー　広報戦略

NEW!

※各種コンサルタント業の方はご参加いただけません

●新規集客とリピーターの作り方
●立地の決め方とターゲッティング
●次回予約の取り方
（リピーターの作り方）

安良岡 成晃

21 人があつまる・信頼深めるブログ、SNSのネタ作りセミナー　SNS集客

NEW!

●目的を決めよう
●文章の構成を考えよう
●ネタ探しをしてみよう
●続けるコツ・おすすめの管理法
●読み続けてもらうためにやること
●閲覧数を増やす小技

井上 陽一

22 契約書作成セミナー　経営改善

～交渉を『有利』に進めるための契約知識～

●契約を有利に進めるテクニック
●要点がわかる！契約書の見方
●専門家に依頼する場合の注意点

池田 龍太
司法書士

23 祝日のため休み　24 祝日のため休み

※**新型コロナウイルス感染対策**として、個別相談・セミナー参加の際は**マスクの着用**をお願いいたします。会場も感染対策をしています。
※新型コロナウイルスの感染状況により、中止になる可能性もあります。中止の連絡については、 福岡県よろず支援拠点のホームページ等でお知らせいたします。

27 接客レベル向上セミナー　店舗運営

●お客様目線のサービス、売場づくり
●接客レベル向上
●従業員満足度はお客様満足度に比例する！

小竹 理香
行政書士

28 ネット通販のはじめかたセミナー　IT集客

NEW!

●売りやすい商品を考える
●ネット通販の種類
●売上の考え方
●目標を設定する

【持ち物】ノートパソコン（タブレット可）

鳥谷 明弘

29 店舗売上アップのための３つの要素と優先順位セミナー　売上拡大

NEW!

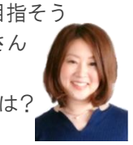
●売上を上げたい！その為に何からやるべきなんだろう？『売上を上げる！』３つの要素
●自店舗が優先してやるべきことは何だろう？『売上を上げる！』その正体をつかもう！

古賀 広宣

30 インスタグラムセミナー　SNS集客

※コンサルタント業の方はご参加いただけません

●【ゆる～り編】まずははじめてみよう！
●【本気編】フォロワー1,000人超を目指そう
～１年間で2,000人超えした主婦Rさんにコツを聞きました～
●分析！有名インスタグラマーになるには？
～ストーリー、ハッシュタグ、インスタ映え～


古川　麻水

31 集客・売上UPにつなげる『色使い』目からウロコセミナー　広報戦略

●サービスや商品をイメージさせる色／ターゲットに届く色／アクションを促す色
●色の戦略があなたの事業を成功に導きます！

※事前に自社のチラシ、パンフレット、HP画面のカラー印刷等、制作物をメール（seminar@yoroz.biz）で送付してください。添付ファイルはPDF形式かJPEG形式でお願いします。実際の印刷物を見ながら、現役カラーコーディネーターが直接アドバイスします。全員参加型・ワーク形式のセミナーです！

久保田 みき