

セミナーも個別相談も無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

セミナー・相談会場

くるめ創業ロケット【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6
久留米東町公園ビル1階



TEL: 0942-27-6144

HP: <http://www.kurumebp.jp/rocket/>

e-mail: rocket@kurumebp.jp



久留米よろず創業・経営相談窓口 とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク ⇒ 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

『テレビ電話相談窓口』も開設しています！

ご予約後、くるめ創業ロケットにお越しただければ、博多本部にいるコーディネーターとテレビ電話で相談が可能です！画面に向かって話しかけるだけ！

<相談枠>

- ①10:45~11:45 ②13:00~14:00
- ③14:15~15:15 ④15:30~16:30

ご予約、お問合せ: 092-622-7809

(受付時間/平日9:00~17:00)



くるめ創業ロケット 博多本部

福岡県よろず支援拠点 とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国(中小企業庁)が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では39名の専門家・相談員(うち14名は女性)が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

セミナー開催日程や相談員紹介などの詳細はホームページ(<https://yoroz.biz/>)で！

福岡県よろず

検索

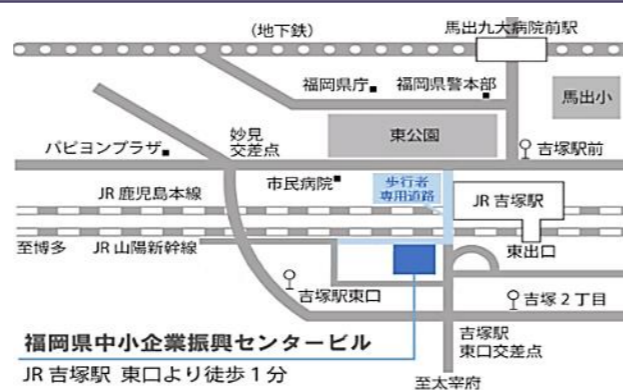
福岡県よろず
ホームページ



メルマガ
登録



LINE
公式アカウント
セミナー情報などを
お届けします！



所在地: 福岡市博多区吉塚本町9-15
福岡県中小企業振興センタービル6階
TEL: 092-622-7809
(受付時間/平日 9:00~17:00)

売上を上げたい！ 経営改善したい！

2020年
2月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

連携: くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口 無料経営セミナー・無料経営相談 毎日開催！

※土日祝日は除く

ホームページやSNSを使って集客したい！

起業したいけど何から始めたらいいのかわからない

融資を受けるための手続きやコツを知りたい！

もっと効果のある広告・チラシを作りたい！

自社商品がもっと売れるためのアドバイスが欲しい！

人材不足をどうにかしたい！！



会場: くるめ創業ロケット (住所・地図は裏面)

申込: 福岡県よろず支援拠点 **事前予約制**

- ・セミナー申込⇒ホームページの申込フォームから
- ・個別相談、テレビ電話相談申込⇒電話から ☎ 092-622-7809 (受付時間/平日9:00~17:00)

個別相談は経営や創業に関することなら何でもOK! 何も始めてないこれから始める人も歓迎です! お申込みお待ちしております!

※キャンセルや変更は必ず「予約日3日前(土日・祝日除く)」までにご連絡下さい。無断キャンセルをされた場合、今後のご利用をお断りする場合がございます。

スケジュール 個別相談：①10:00～11:00 ②11:00～12:00 ③15:30～16:30
セミナー：13:15～14:45

※事前予約制

講師の都合や天候によりやむを得ず変更・中止する場合があります。

講師の詳細情報はホームページから！

3月 27日(木) はじめてのLINE公式アカウント(旧：LINE@)セミナー SNS集客

- LINE公式アカウントってなに？
● LINE公式アカウントってどうやって始めるの？
● 『お友達』を増やして売上アップ！？



堀 紗弥香

4日(火) キャッシュレス決済導入・売上アップセミナー 店舗運営

- 国内の決済の現状
● キャッシュレス決済ってなに？
● 導入のメリット・デメリット
● キャッシュレス決済導入で売上が増える理由
● 導入方法(比較表)
● 導入後に売上を上げるためにまずやること
● キャッシュレス決済を導入するなら今！



雪竹 高弘

5日(水) 集客・売上UPにつなげる『色使い』目からウロコセミナー NEW!

- サービスや商品をイメージさせる色/ターゲットに届く色/アクションを促す色
● 色の戦略があなたの事業を成功に導きます！



久保田 みき

6日(木) 無料でできるWeb集客術セミナー IT集客

- 集客工程は3段階
● 流入に問題を多く抱えていませんか？
● 接点はプッシュorプル型
● メジャーな事業、マイナーな事業それぞれの対応方法
● プッシュ、プルの実践



瀧内 賢

7日(金) マスコミを呼び寄せる！プレスリリース作成セミナー 広報戦略

- プレスリリースって何？
● 書き方や配置のテクニック！
● 取材を受けるための仕掛けとは？
● プレスリリースの送り方やタイミングは？



一色 将也

10月 初心者向けビジネス法務セミナー 経営改善

- トラブルにならないために！&騙されないために！
● 事業者(守られない立場)とは
● 消費者と事業者の違いとは？
● この世は法律だらけ？？
● 意外と身近な法律
● 消費者契約法/景品表示法/製造者責任法等の概要
● 契約書の基礎知識



小竹 理香 行政書士

10月 INPIT 福岡県知財総合支援窓口による連携セミナー ビジネスに必要な知的財産法セミナー NEW!

- 新会社の社名や新商品の商品名を考えるのは楽しい時間...『でも商標権は大丈夫？』
● アイデア商品の試作をメーカーに依頼...『でも秘密保持の約束は？』
● 大企業OB持参の顧客リストは有難い...『でも不正競争防止法は大丈夫？』



金谷 利憲

10日「初心者向けビジネス法務セミナー」後に開催！【時間】15:00～16:00

12日(水) 人材育成のコツセミナー 人材労務 NEW!

- コミュニケーションの取り方
● 社員のやる気を引き出すには？
● 若い従業員の接し方は？
● 結果の出せる人材育成とは？
● 人手不足対策は？/採用がすすまない！/人材採用の基準は？



大村 一雄

13日(木) カウンセラー、コーチ、セラピストのための集客の仕組み作りセミナー 広報戦略

- クライアントが集まるのには理由がある
● 売れる仕組みを作る第一歩！
● 売れるサービス作り
● ブログ、ステップメール、メルマガ活用法



今泉 智樹

14日(金) 紙と鉛筆と電卓でできる創業計画書セミナー 資金調達 NEW!

- 「起業したいけど、パソコンが使えない」「エクセルは当然使えない」「数字・計算が苦手」そんな方々のためのセミナーです！
● 手書きで作る！『創業計画書』『一年分の収支計画』【持ち物】電卓、筆記用具



井上 陽一

会場 くるめ創業ロケット

(久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階)

個別相談申込 福岡県よろず支援拠点 (092-622-7809)

セミナー申込 福岡県よろず支援拠点 ホームページの申込フォームから



14日(金) INPIT 福岡県知財総合支援窓口による連携セミナー 思いついた店名、使って大丈夫？セミナー NEW!

- 商標って何？～商号との違い
● 商標調査、どうすればよいの？
● 店名を商標登録する必要性

14日「紙と鉛筆と電卓でできる創業計画書の作成セミナー」後に開催！【時間】15:00～15:30



山本 陽一

17日(月) 集客のためのSNSマーケティングセミナー SNS集客

※Web制作を主業とされる会社・関係者の方はご参加いただけません

- そもそもSNSの役割って？
● 4大SNSの特徴&利用者比較
● 各SNSのビジネスに適した使い方



松永 菜穂子

18日(火) 就業規則の作り方 人材労務

- その就業規則、御社に合っていますか？
● なぜトラブルになる？
● 意思を明確にする社長の会社がうまくいく！
● 想いどおりに働いてもらう就業規則の作り方！



野村 香 社会保険労務士

19日(水) ニュースレターで売上アップを目指そうセミナー 広報戦略

※Web・広告・販促物制作を主業とされる会社・関係者の方はご参加いただけません。

- ニュースレターの効果的な活用方法
● ブログにも使える！ニュースレターのネタづくり方法
● テンプレートを使って簡単！ニュースレター制作



辻山 敏

20日(木) SEO基礎の基礎セミナー IT集客 NEW!

SEOとは、Google検索等でリストの上位に表示される対策です！

- SEOって何？
● 集客キーワードの見つけ方
● 自分でできるSEO対策をやってみよう！
● 知っていると便利なSEOツール



松田 かのこ

21日(金) Facebook広告・Instagram広告で優良顧客をガンガン獲得！セミナー【応用編】 SNS集客 NEW!

- ※ Web制作・コンサルタント業の方はご参加いただけません
● なぜ今、Facebook広告をやるべきか？
● 自社の顧客リストを活用した広告配信先の作り方
● 優良顧客に似た見込み客を集客する方法
● ヒートマップ分析をして広告効果を最大化する方法
● ヒートマップ分析の効果事例



小屋 真伍

21日(金) 28日(金) INPIT 福岡県知財総合支援窓口による連携セミナー ノウハウはどうやって守る？セミナー

- ノウハウは自分で守るしかありません
● 「知的財産」とは、自社の商品やサービスに様々な工夫・改善を凝らす中で生まれる知恵
● 技術漏えいを防ぎましょう



藤井 崇男

21日「Facebook広告Instagram広告で優良顧客をガンガン獲得！セミナー【応用編】」、28日「Instagramセミナー」後に開催！【時間】15:00～16:00

25日(火) お店を作る時の必須5項目セミナー 店舗運営 NEW!

- まず決める必須5項目
● 勝負商品/テーマ・ターゲット/場所・広さ/客席イメージ/内外装
● かかるお金の現実
● 失敗例に学ぶ
● 心にとめておくポイント



前田 直樹

26日(水) 今さら聞けない、SEOの初歩セミナー IT集客 NEW!

- ※ Web制作・コンサルタント業の方および過去にSEOで個別相談を受けた方はご参加いただけません
● SEOとは？
● どう選んだらいい？キーワード
● 押さえておきたい、超基本項目
● いくつから効果がでるの？ホントに深いSEO
● 道のりは遠くてもコツコツ努力



中村 美佳

28日(金) インスタグラムセミナー SNS集客

- ※ コンサルタント業の方はご参加いただけません。
● 【ゆる〜り編】まずははじめてみよう！
● 【本気編】フォロワー1,000人超を目指そう
● 分析！有名インスタグラマーになるには？～ストーリー、ハッシュタグ、インスタ映え～



古川 麻水