INPIT 福岡県知財総合支援窓口 セミナー

【セミナー時間】 15:00~16:00

11金

商品や屋号に効果的な名前をつけよう!

お済みですか?商標登録セミナー

- 商品・サービスの名前を守るために
- 会社・お店の名前を守るために
- 商標は「先に出願した」者の勝ち!
- 他人に商標登録されたら使えなくなることも!



武内 洋介

25金

商品や屋号に効果的な名前をつけよう!

はじめての著作権・意匠セミナー

- 著作権:あ!そのコピー配布はNGです!
- 著作権に関わる契約の重要ポイント

大手カフェの元接客指導官

米国会計も学んだ税金の専門家

(こたけりか)

久留 さつき

(ひさどめ さつき)

行政書士

税理士

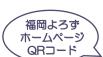
意匠出願できる対象とその権利~使い勝手のいい出願~ ※意匠権とは、デザインを保護するための権利です



福岡県よろず支援拠点 コーディネーター紹介



セミナー開催日程や相談員の詳細情報はホームページで!



北 2019.1-1



社会保険労務士

介護事業の社長であり

広告代理店経験あり!助成金が

得意な労務士 社会保険労務士

野村 香

(のむら かおり)

園田 京子

(そのだ きょうこ)

労務のプロ





経験豊富な税理士&

滝口 綾子

(たきぐち あやこ)

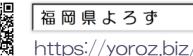
中島 香子

(なかしまきょうこ)

プロフェッショナル

税金・会計の

社会保険労務士 社会保険労務士



税理士

税理士





司法書士

経営

企業法務を得意とする

池田 龍太

(いけだ りゅうた)

チーフコーディネーター

佐野 賢一郎

(さの けんいちろう)

法律の専門家

| 輝く!未来のためのアドバイザー

げ た

相談窓口

9

北九州市・福岡県信用保証協会・北九州商工会議所・福岡県よろず支援拠点

経営セミナ 経営相談

※土日祝日は除く

2019年

起業したいけど 何から始めたら いいのか 分からない



ホームページ **やSNSを** 使って 集客したい



自社商品が もっと売れる ためのアドバイス が欲しい

融資を受ける ための手続き やコツを 知りたい





セミナー・相談会場地図

福岡県信用保証協会 北九州支所

(小倉北区古船場町1番35号 北九州市立商工貿易会館5F)

【福岡県よろず支援拠点とは?】

『よろず支援拠点』は平成26年に国 (中小企業庁) す。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに 『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、 専門家・相談員(うち**15名は女性**)が日々、個別相談 や少人数セミナーを行っています



北九州よろず経営相談窓口

月の無料経営セミナー

スケジュール

開催日3日前(土日・祝日除く)の16:00迄にご予約がない場合は、 当日のセミナーおよび個別相談の開催を中止する場合があります。

個別相談も毎日開催! 当日のセミナー講師が 担当いたします

セミナー: 13:15~14:45 ※セミナー開始10分前からご入室いただけます 個別相談: 10:00~11:00 ・11:00~12:00・15:30~16:30

IT集客 商品・サービスの成約率を高める

売れるランディングページの作り方セミナー

● ユーザーの購買プロセスとは? ● 売れるランディングページの構成とは? **【お持ちいただくもの】**スマートフォン

● WEBセールスでの3つの壁

■ 最も重要なオファーとは? ● ランディングページの役割はただ1つだけ ●具体的な書き方を事例をもとに説明!

(PC、タブレットなどの端末も可)



中村 博文

井上 陽一

松代 和也

小竹 理香

行政書士

松永 幸子

野村 香

ビジネス用Facebook作成セミナー

● 個人ページではできないけど、ビジネス用ページでできることとは?● 最初に決めておくべき3つのこと!

SNS集客 個人ページはある、ビジネス用ページは持ってないという方向け!

● 開設の仕方 ● 使える広告機能は?

広報戦略 元新聞記者が語る!

伝わる文章力の磨き方セミナー

新聞記者の経験で身につけた文章作成のコツをお伝えします!

- キャッチコピーでお客様の目をひきたい! お店や商品を言葉でうまく表現したい!
- とにかく文章を上手く書きたい!

店舗運営 元大手コーヒーチェーン店の店舗スタッフ指導官が教える

接客レベル向上セミナー

- お客様目線のサービス、売場づくり
- 接客レベル向上
- 従業員満足度はお客様満足度に比例する!

選ばれる会社!選ばれる商品!になるための

- 実践型ブランディングセミナー
- 表現方法とツール
- ブランディング成功事例

人材労務 シニア(60歳以上)採用が切り札!

60歳以上採用で人手不足解消セミナー

- 人材不足の現状
- シニアの採用方法 : 使える機関は? 求人票の掲載の仕方!
- 使える助成金の活用法 : シニアを採用して助成金もゲット!

売上拡大 福岡県よろず支援拠点の成功事例を詳しくご紹介

稼ぐ力が向上した事例紹介セミナー

NEW!

● 市場変更に合わせた商品開発!崖っぷちからの脱出大作戦 ● エステサロンがプロデュースした食品が 大ヒット! ● 挑戦し続けるシルバー創業者のブランディングストーリー ● 食品業界にも二刀流が登場! 「薬膳のある生活」で平均寿命をあげる。 ● 奇跡の鍋が希望の鍋へ。いりこが作った数々のメイクドラマ

IT集客 資金なし!人材なし!営業基盤なし!の小規模事業者が生き残っていくための

SEO対策の為のホームページ・ブログ記事の書き方セミナー

- ホームページやブログに、最適なタイトルをつけよう!
- ホームページやブログに、最適な概要文をつけよう!
- ユーザーやロボットに響く言葉とは?

広報戦略 あなたのセミナービジネスが大きく変わる!

オンラインセミナーのはじめ方!セミナー

インターネット会議システム「ZOOM」を活用したオンラインセミナーについてお話しします。

- 誰でも利用できるインターネット会議システム「ZOOM」とは? ZOOMでセミナーを開催するメリットとは?
- ZOOMで簡単に作れる動画メルマガ ● あなたのビジネスが大きく変わるZOOM&Facebook活用法 など

福岡県信用保証協会 北九州支所

小倉北区古船場町1番35号 北九州市立商工貿易会館5F お電話もしくはホームページよりお申込みください。

福岡県よろず支援拠点 (092-622-7809)

ホームページから!



古川 麻水

則武 展博

一色 将也

中島 香子

講師の詳細情報も

広報戦略 元編集者・TVディレクターが語る!

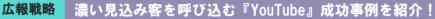
取材したくなるプレスリリースセミナー

- プレスリリースの基本的知識!
- マスコミの目にとまるコツは!?
- マスコミ級年間スケジュールを押さえる!
- ひきつけるキャッチコピーの作り方!
- マスコミとの上手な付き合い方の裏事情

飲食運営 人気隠れ家カフェの経営者が語る!

『長続きするカフェ』の作り方セミナー

- どんなお客様を集めたい?イメージの固め方 誰もはっきりと言わない!月間売上の目安
- 提供スタイルの事例 困ったときの対処事例 お客様を呼ぶメンタル、離れるメンタル



実践!売上アップのための動画制作&『YouTube』活用セミナー

● お店や商品の宣伝動画を作りたい!● リクルート用会社案内を作りたい!● YouTubeにアップして売上もアップ! 『YouTube』の操作方法から編集方法、音楽、文字入れまで動画の全てをお伝えします!! ぜひスマホ・タブレットをお持ちください!



楽~な経理のやり方セミナー

- 領収書が沢山あって・・・ ~領収書の束から解放される裏ワザ!~ ●確定申告の時期、一年間何もしていなくて大変! ~そうならない裏ワザを教えます!~
- どのくらい黒字か赤字かよくわからない・・・ ~簡単に把握できる裏ワザを教えます!~

IT集客 現役ホームページ制作業者がこっそり教える

ホームページ・ネットショップ『開設準備』セミナー

● ドメインやWebサーバーって何?

●商談に向けた事前準備

● ホームページやネットショップ出店サービスの選定ポイント

●海外における日本食の可能性
●海外輸出の成功事例

●ホームページを作成後に必要な作業・手続きについて

【受講条件】ホームページの閲覧や電子メールの

基本操作ができる方※Web制作を主業とされる 会社・関係者の方は参加いただけません



雪竹 高弘

吉田 明弘

河野健一中小企業診断:



Googleアナリティクス導入とアクセス解析方法セミナー ※Googleアナリティクスとは:サイト訪問者のデータを調べる無料ツールです 【お持ちいただくもの】

海外に食品を輸出するための準備セミナー

● Googleアナリティクスとは? ● アナリティクスの導入・設定方法

IT集客 自社サイトの改善点がわかるようになる!

● 6つの分析基礎項目 ● アクセス解析例 ● 具体的な改善方法

・パソコン、タブレット、スマートフォンなどの端末 導入済みの方はログインIDとパスワード

海外関係 海外に食品を輸出したい方、海外バイヤーと商談する予定にオススメ!



NEW!

●商談の進め方、フォローアップ、成功のポイントなど

<mark>店舗運営</mark> 店舗の現場力向上!即実践できる!!

売れる店舗作りの基本セミナー

- "買いたくなる"売り場にするための工夫 売れる売場づくりの考え方の基本
- ●『衝動買い』、『ついで買い』を増やす工夫 売場の通行量調査をやってみよう! 商品陳列の基本

●輸出に取り組む前に



セミナーおよび個別相談は事前予約制となっております。

セミナーはよろず支援拠点ホームページ(お申込みフォーム)、もしくはお電話で、個別相談はお電話でのみの 受付となります。個別相談はセミナーの内容と関係のないことでも大丈夫です!お申込みお待ちしております!



森友 伸和

今泉 智樹