

9(水) 知財 あなたの会社にもチャンスがあります!! 【セミナー時間】 14:55~15:15

V字回復の事例に学ぶターゲット設定セミナー

●このままでは「閉店」という流れの中で違う視点で見つけた自社の強み。その事例を紹介します。
「私はこれでV字回復を実現しました!」

NEW!

金谷 利憲

15(火) 知財 商品や屋号に効果的な名前をつけよう! 【セミナー時間】 15:00~16:00

良いネーミングを考えるブランドと商標セミナー

●御社の商品名、屋号はどうやって決めましたか? ●良いネーミングとは?
●良いネーミングをつけると商品は売れる? ●そのネーミングはブランドになりますか?
●そのネーミングを安心して使うためには?

佐々木 賢

久留米よろず創業・経営相談窓口 とは

くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク → 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

【福岡県よろず支援拠点とは?】『よろず支援拠点』は平成26年に国(中小企業庁)が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では、40名の専門家・相談員(うち15名は女性)が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

福岡県よろず支援拠点 コーディネーター紹介

<p>人気串揚げ店3店舗を 経営する社長</p> <p>野中 一英 (のなか かずひで)</p> <p>飲食</p>	<p>地元密着型焼き鳥店等 4店舗の社長</p> <p>前田 直樹 (まえだ なおき)</p> <p>飲食</p>	<p>広告会社出身の、行列が できるカフェ経営者</p> <p>則武 展博 (のりたけ のぶひろ)</p> <p>飲食</p>	<p>レストランを営む 起業コンサルタント</p> <p>古賀 広宣 (こがひろのぶ)</p> <p>飲食 店舗</p>
<p>美容サロン8店舗を経営 する社長</p> <p>本村 小巻 (もとむら こまき)</p> <p>店舗</p>	<p>年間150件以上を支援! 店作りの専門家</p> <p>内村 明子 (うちむら あきこ)</p> <p>店舗</p>	<p>販路開拓に強い 元大手百貨店のバイヤー</p> <p>森 武志 (もり たけし)</p> <p>小売 販路</p>	<p>レディースアパレルショップ & スーパーの元オーナー社長</p> <p>大村 一雄 (おおむら かずお)</p> <p>小売</p>
<p>年間ロケ200本以上の人気番組 リポーター & 元日本一実演販売士!</p> <p>篠原 けんじ (しのはら けんじ)</p> <p>マスコミ 小売</p>	<p>1000店以上を食歩いた 元グルメライターで現役 フードコーディネーター</p> <p>古川 麻水 (ふるかわ あさみ)</p> <p>マスコミ 飲食</p>	<p>人気番組も手掛ける 現役TVディレクター</p> <p>一色 将也 (いっしきまさや)</p> <p>マスコミ</p>	<p>小売業を得意とする 経営の専門家</p> <p>河野 健一 (かわのけんいち)</p> <p>小売 経営</p>
<p>大手ショッピングモール1位の 実績があるプリン会社 元社長</p> <p>森友 伸和 (もりとも のぶかず)</p> <p>販路 開拓</p>	<p>マーケティング・ブランディング を得意とするコンサルタント</p> <p>内村 登紀彦 (うちむら ときひこ)</p> <p>販路 開拓</p>	<p>SEOベストセラー本を執筆! SEOのプロ</p> <p>瀧内 賢 (たきうち さとし)</p> <p>IT 集客</p>	<p>WEB業界一筋! WEBの専門家</p> <p>雪竹 高弘 (ゆきたけ たかひろ)</p> <p>IT 集客</p>
<p>広告・販促・集客の人気専門家</p> <p>辻山 敏 (つじやま とも)</p> <p>IT 販促</p>	<p>WEB・デザイン会社社長</p> <p>深川 智恵美 (ふかがわ ちえみ)</p> <p>IT 販促</p>	<p>商工会議所 元経営指導員の Webコンサルタント</p> <p>中村 博文 (なかむら ひろふみ)</p> <p>IT 集客</p>	<p>専門学校講師経験もある WEBの専門家</p> <p>服部 憲一 (はっとりけんいち)</p> <p>IT 集客</p>
<p>広告業界23年! 印刷会社代表</p> <p>松永 幸子 (まつなが さちこ)</p> <p>販売 促進</p>	<p>ホームページ制作・広告代理店 社長</p> <p>赤司 純一 (あかしじゅんいち)</p> <p>IT 販促</p>	<p>Webプロデュース会社の社長</p> <p>堀 紗弥香 (ほり さやか)</p> <p>IT 集客</p>	<p>システム会社20年超! 事業 計画策定のプロ</p> <p>重村 和博 (しげむら かずひろ)</p> <p>IT 経営</p>
<p>モチベーションUPが得意な 企画・販促会社社長</p> <p>高口 知子 (たかぐち ともこ)</p> <p>販売 促進</p>	<p>3000名支援した カラーコーディネーター</p> <p>久保田 みき (くぼた みき)</p> <p>店舗 販促</p>	<p>30ヶ国 80社以上の取引経験 あり! 海外輸出入のスペシャリスト</p> <p>吉田 明弘 (よした あきひろ)</p> <p>海外</p>	<p>事業計画作成 年200件以上! 不動産・中国に詳しい 総合コンサルタント</p> <p>井上 陽一 (いのうえ よういち)</p> <p>資金 海外</p>
<p>医療・介護・福祉業界の 専門家</p> <p>松代 和也 (まつしろ かずや)</p> <p>経営 改善</p>	<p>大学講師も務める 人事コンサル会社代表</p> <p>吉原 さくら (よしはら さくら)</p> <p>経営 改善</p>	<p>元銀行員の心理カウンセラー</p> <p>今泉 智樹 (いまいずみ ともき)</p> <p>資金 調達</p>	<p>財務・融資のプロ! 元 銀行支店長</p> <p>坂本 明彦 (さかもと あきひこ)</p> <p>資金 調達</p>
<p>介護事業の社長であり 労務のプロ</p> <p>野村 香 (のむら かおり)</p> <p>経営 改善</p>	<p>経験豊富な税理士 & 社会保険労務士</p> <p>滝口 綾子 (たきぐち あやこ)</p> <p>経営 改善</p>	<p>大手カフェの元接客指導官</p> <p>小竹 理香 (こたけりか)</p> <p>経営 改善</p>	<p>企業法務を得意とする 法律の専門家</p> <p>池田 龍太 (いけだりゅうた)</p> <p>経営 改善</p>
<p>広告代理店経験あり! 助成金が 得意な労務士</p> <p>園田 京子 (そのだきょうこ)</p> <p>経営 改善</p>	<p>税金・会計の プロフェッショナル</p> <p>中島 香子 (なかしまきょうこ)</p> <p>経営 改善</p>	<p>米国会計も学んだ税金の専門家</p> <p>久留 さつき (ひさどめ さつき)</p> <p>経営 改善</p>	<p>輝く! 未来のためのアドバイザー チーフコーディネーター</p> <p>佐野 賢一郎 (さのけんいちろう)</p> <p>経営 全般</p>

セミナー開催日程や相談員の詳細情報はホームページで!

福岡県よろず ホームページ QRコード

メルマガ 登録 QRコード

福岡県よろず 検索

https://yoroz.biz/

LINE@

セミナー情報など お届けします!

売上を上げたい! 経営改善したい!



創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

連携 : くるめ創業支援ネットワーク、中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

久留米よろず創業・経営相談窓口 無料経営セミナー・無料経営相談 毎日開催!

※土日祝日は除く

起業したいけど
何から始めたら
いいのかわからない

ホームページ
やSNSを
使って
集客したい!

自社商品が
もっと売れる
ためのアドバイス
が欲しい!

融資を受ける
ための手続き
やコツを
知りたい!



セミナー・相談会場

くるめ創業ロケット【創業支援施設】

久留米市六ツ門町21番地6
久留米東町公園ビル1階

TEL : 0942-27-6144

HP : <http://www.kurumebp.jp/rocket/>

e-mail : rocket@kurumebp.jp



申込 福岡県よろず支援拠点 事前予約制 ☎ 092-622-7809

内面のセミナー案内をご覧ください!

スケジュール ※事前予約制

セミナー：13:15～14:45
 個別相談：10:00～11:00・11:00～12:00・15:30～16:30
 個別相談も毎日開催！当日のセミナー講師が担当いたします。

セミナーおよび個別相談は
事前予約制
 となっております

講師の詳細情報も
 ホームページから！
 久留米よろず
 ホームページ



7(月) **広報戦略** あなたのセミナービジネスが大きく変わる！

オンラインセミナーのはじめ方！セミナー

NEW!

インターネット会議システム「ZOOM」を活用したオンラインセミナーについてお話しします。
 ●誰でも利用できるインターネット会議システム「ZOOM」とは？ ●ZOOMでセミナーを開催するメリットとは？
 ●ZOOMで簡単に作れる動画メルマガ ●あなたのビジネスが大きく変わるZOOM&Facebook活用法 など



今泉 智樹

8(火) **IT集客** 自社サイトの改善点がわかるようになる！

Google広告で集客・売上アップセミナー

●Google広告とは？ ●Google広告のメリット・デメリット
 ●Google広告のしくみを知る ●売れるキーワードとは？ ●効果的な広告文を作成する！



雪竹 高弘

9(水) **飲食運営** 店舗・起業アドバイザーが語る！

店舗オープン前にターゲット・コンセプトを決めよう

●独立・創業の現状 ●「ターゲット」と「コンセプト」 ●今日からはじめるマーケティング **セミナー**
 ●業態の可能性を考える！ ●経験の棚卸して？ (自分でやる低予算の市場調査)



古賀 広宣

10(木) **IT集客** 8年間、1度も営業したことが無いのにお客様が集まる自身の手法を大公開！！

無料でできるWeb集客術セミナー

●集客工程は3段階 ●流入に問題を多く抱えていませんか？ ●接点はプッシュorプル型
 ●メジャーな事業、マイナーな事業それぞれの対応方法 ●プッシュ、プルの実践



瀧内 賢

11(金) **資金調達** アピール方法を工夫して「目標金額」達成！

クラウドファンディング成功事例解説セミナー

●そもそも、クラウドファンディングとは何か？ ●主なクラウドファンディングサイト一覧
 ●メジャーサイトでの成功事例の数々 ●よろず支援拠点がかかわった成功事例
 ●見えてきた成功のポイント ●最後に 勝負を決めるのはコレ



内村 登紀彦

15(火) **売上拡大** 百貨店のウラガワ、大公開？！元百貨店バイヤーがこっそり語る

百貨店に売り込むコツセミナー

●百貨店ってどんなところ？ ●百貨店の仕事ってどう組まれるの？
 ●バイヤーってどんな人？ ●商談時のポイント



森 武志

16(水) **SNS集客** 広告のプロが語る！

LINE@の活用法セミナー

●あつという間にわかる「LINE@」：LINE@とは何？・ほかのSNSと違うの？
 ●まずは「友達」を増やそう！：来店客を「友達」に！SNSやホームページも活用！
 ●「友達」を「来店客」にして売上アップ！？：お客様に響く情報や特典とは？LINE@の機能を使う！



辻山 敏

17(木) **SNS集客** 広告費0円で宣伝できる！

SNS入門セミナー

●SNSって何？ ●SNSの使い分け ●Facebook(フェイスブック)の活用法・事例
 ●LINE(ライン)とLINE@(アット)の活用・事例 ●Instagram(インスタグラム)の活用・事例



堀 紗弥香

18(金) **広報戦略** 元編集者・TVディレクターが語る！

取材したくなるプレスリリースセミナー

●プレスリリースの基本的知識！ ●マスコミの目にとまるコツは！？
 ●マスコミ年間スケジュールを押さえる！ ●ひきつけるキャッチコピーの作り方！
 ●マスコミとの上手な付き合い方の裏事情



古川 麻水

会場 くるめ創業ロケット (久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階)

申込 お電話もしくはホームページよりお申込みください。
福岡県よろず支援拠点 (092-622-7809)

① 21(月) **売上拡大** 福岡県よろず支援拠点の成功事例を詳しくご紹介

② 31(木) **稼ぐ力が向上した事例紹介セミナー**

NEW!

●市場変更に合わせた商品開発！崖っぷちからの脱出大作戦 ●エステサロンがプロデュースした食品が大ヒット！ ●挑戦し続けるシルバー創業者のブランディングストーリー ●食品業界にも二刀流が登場！「薬膳のある生活」で平均寿命をあげる。 ●奇跡の鍋が希望の鍋へ。いりこが作った数々のメイクドラマ



森友 伸和

22(火) **経営改善** 月に1時間で終わらせる？！

楽～な経理のやり方セミナー

●領収書が沢山あって…～領収書の束から解放される裏ワザ！～
 ●確定申告の時期、一年間何もしてなくて大変！～そうならない裏ワザを教えます！～
 ●どのくらい黒字か赤字がよくわからない…～簡単に把握できる裏ワザを教えます！～



久留 さつき
税理士

23(水) **新商品 新サービス** 現状を打破！！するために

「今の商売+α」で売上アップ！セミナー

(現業+αの例) ●本屋(現業)+カフェ・セミナー ●魚屋(現業)+惣菜 ●介護(現業)+高齢者向け配食
 ●酒屋(現業)+ケータリング ●美容室(現業)+マッサージ ●カプセルホテル(現業)+本
 …など、成功事例のご紹介後 御社に合う業態と一緒に考えていきます！



大村 一雄

24(木) **飲食運営** 天神・渡辺通り・博多駅の人気店現役オーナーが語る！

飲食店・個人商店の収益改善セミナー

●流行る商品には〇〇が必要！ ●どうすれば“売れる〇〇”が作れる？
 ●〇〇を明確にしてお客様に強烈アピール！



野中 一英

25(金) **チラシ名刺** 簡単！さくさく！！

パワーポイントでチラシ作りセミナー

●チラシに盛り込む内容を整理しよう ●パワーポイントの操作確認
 ●素材集めのコツ ●伝える色選び



久保田 みき

28(月) **創業** 「感じがいいな、仕事を頼みたいな」と思ってもらうために！

いまさら人に聞けないビジネスマナーセミナー

●第一印象と第二印象のギャップ作戦！ ●印象アップのテクニックを知る
 ●訪問時のマナーを再確認！ ●名刺交換は、キチンと美しく！
 ●訪問時に迷う！席次を知っておこう



高口 知子

29(火) **飲食運営** スタッフが自立的に動くようになる！？

スタッフマニュアル作成セミナー

●良いマニュアルとは？ ●マニュアルの基本的な作り方(具体例)
 ●各部分をわかりやすく見やすくまとめるポイントって？(具体例) ●実践！自社で考えてみよう！



前田 直樹

30(水) **店舗運営** 数々の失敗を乗り越えてきた現役美容会社オーナーが語る

流行る美容系店舗の作り方セミナー

●事例から学ぶ！流行るサロンと消えるサロン
 ●ゼロから始める集客とリピーターをつかむコツとは？ ●顧客が満足するスタッフ管理と育成！



本村 小巻

通信機器持参のIT系セミナーを受講される方へ：Wi-fi環境はこちらでご用意いたします

セミナーおよび個別相談は事前予約制となっております。
 セミナーはよろず支援拠点ホームページ(お申込みフォーム)、もしくはお電話で、個別相談はお電話でのみの受付となります。個別相談はセミナーの内容と関係のないことでも大丈夫です！お申込みお待ちしております！