

セミナー・相談会場地図

飯塚市役所 2階ホール（カフェ前）
（福岡県飯塚市新立岩5番5号）



JR「新飯塚駅」から徒歩5分！

福岡県よろず支援拠点とは？

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口です。福岡県では（公財）福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、39名の専門家・相談員（うち14名女性）が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。

よろず支援拠点 コーディネーター紹介

<p>人気串揚げ店3店舗を 経営する社長 野中 一英 (のなかかずひで) 飲食</p>	<p>地元密着型焼き鳥店等 4店舗の社長 前田 直樹 (まえだ なおき) 飲食</p>	<p>広告会社出身の、行列が できるカフェ経営者 則武 展博 (のりたけ のぶひろ) 飲食</p>	<p>レストランを経営する 起業コンサルタント 古賀 広宣 (こがひろのぶ) 飲食</p>
<p>美容サロン8店舗を経営 する社長 本村 小巻 (もとむら こまき) 店舗</p>	<p>年間150件以上を支援！ 店作りの専門家 二級建築士 内村 明子 (うちむら あきこ) 店舗</p>	<p>販路開拓に強い 元大手百貨店のバイヤー 森 武志 (もりたけし) 小売</p>	<p>レディースアパレルショップ & スーパーの元オーナー社長 大村 一雄 (おおむら かずお) 小売</p>
<p>年間ロケ200本以上の人気番組 リポーター & 元日本一実演販売士！ 篠原 けんじ (しのはら けんじ) マスコミ</p>	<p>1000店以上を食歩いた 元グルメライターで現役 フードコーディネーター 古川 麻水 (ふるかわ あさみ) マスコミ</p>	<p>人気番組も手掛ける 現役TVディレクター 一色 将也 (いっしきまさや) マスコミ</p>	<p>小売業を得意とする 経営の専門家 中小企業診断士 河野 健一 (かわの けんいち) 小売</p>
<p>大手ショッピングモール1位の 実績があるプリン会社 元社長 森友 伸和 (もりとも のぶかず) 販路</p>	<p>マーケティング・ブランディング を得意とするコンサルタント 内村 登紀彦 (うちむら ときひこ) 販路</p>	<p>SEOベストセラー本を執筆！ SEOのプロ 瀧内 賢 (たきうち さとし) IT</p>	<p>WEB業界一筋！ WEBの人気専門家 雪竹 高弘 (ゆきたけ たかひろ) IT</p>
<p>広告・販促・集客の人気専門家 辻山 敏 (つじやま とも) IT</p>	<p>WEB・デザイン会社社長 深川 智恵美 (ふかがわ ちえみ) IT</p>	<p>商工会議所 元経営指導員の Webコンサルタント 中村 博文 (なかむら ひろふみ) IT</p>	<p>専門学校講師経験もある WEBの専門家 服部 憲一 (はっとり けんいち) IT</p>
<p>広告業界23年！印刷会社代表 松永 幸子 (まつなが さちこ) 販売</p>	<p>ホームページ制作・広告代理店 社長 赤司 純一 (あかし じゅんいち) IT</p>	<p>Webプロデュース会社の社長 堀 紗弥香 (ほり さやか) IT</p>	<p>システム会社20年超！事業 計画策定のプロ 中小企業診断士 重村 和博 (しげむら かずひろ) IT</p>
<p>モチベーションUPが得意な 企画・販促会社社長 高口 知子 (たかくち ともこ) 販売</p>	<p>3000名支援した カラーコーディネーター 久保田 みき (くぼた みき) 店舗</p>	<p>30ヶ国 80社以上の取引経験 あり！海外輸出のスペシャリスト 吉田 明弘 (よした あきひろ) 海外</p>	<p>事業計画作成 年200件以上！ 不動産・中国に詳しい 総合コンサルタント 井上 陽一 (いのうえ よういち) 資金</p>
<p>医療・介護・福祉業界の 専門家 中小企業診断士 松代 和也 (まつしろ かずや) 経営</p>	<p>大学講師も務める 人事コンサル会社代表 吉原 さくら (よしはら さくら) 経営</p>	<p>元銀行員の心理カウンセラー 今泉 智樹 (いまいずみ ともき) 資金</p>	<p>財務・融資のプロ！ 元 銀行支店長 坂本 明彦 (さかもと あきひこ) 資金</p>
<p>広告代理店経験あり！助成金が 得意な労務士 社会保険労務士 園田 京子 (そのだ きょうこ) 経営</p>	<p>米国会計学んだ税金の専門家 税理士 久留 さつき (ひさどめ さつき) 経営</p>	<p>大手カフェの元接客指導官 行政書士 小竹 理香 (こたけりか) 経営</p>	<p>企業法務を得意とする 法律の専門家 司法書士 池田 龍太 (いけだ りゅうた) 経営</p>
<p>介護事業の社長であり 労務のプロ 社会保険労務士 野村 香 (のむら かおり) 経営</p>	<p>税金・会計の プロフェッショナル 税理士 中島 香子 (なかしま きょうこ) 経営</p>	<p>チーフコーディネーター 輝く！未来のためのアドバイザー 佐野 賢一郎 (さの けんいちろう) 経営</p>	<p>事業者の皆様のために、福岡県よろず支援 拠点の体制整備・相談レベルの向上・様々 な企画を行います 経営</p>

セミナー開催日程や相談員の詳細情報はホームページで！



福岡県よろず 検索

<https://yoroz.biz/>

売上を上げたい！ 経営改善したい！

11月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

飯塚よろず経営相談窓口

【飯塚よろず経営相談窓口】の3つの窓口

◆ 飯塚市役所 2階ホールカフェ前(飯塚市新立岩5番5号) 平日毎日

【対面で無料経営セミナー & 無料経営相談】
セミナー内容やスケジュールは内面をご覧ください
個別相談は当日のセミナー講師が行います



◆ 飯塚商工会議所(飯塚市吉原町6-12) 平日毎日

【テレビ電話で無料経営相談】
福岡県よろず支援拠点博多本部の相談員（裏面）と
相談できます

相談時間

- 9:30~10:30
- 10:45~11:45
- 13:00~14:00
- 14:15~15:15
- 15:30~16:30

◆ 飯塚市商工会 穂波本所(飯塚市忠隈494) 平日毎日

【テレビ電話で無料経営相談】
福岡県よろず支援拠点博多本部の相談員（裏面）と
相談できます

相談時間

- 9:30~10:30
- 10:45~11:45
- 13:00~14:00
- 14:15~15:15
- 15:30~16:30

飯塚よろず経営相談窓口は、飯塚市・飯塚商工会議所・飯塚市商工会・嘉飯桂産業振興協議会・福岡県よろず支援拠点が連携して開設する無料の経営相談窓口です。お気軽にご相談・ご参加ください。

申込先 福岡県よろず支援拠点
☎ 092-622-7809

いずれも
事前予約制



スケジュール

※事前予約制

開催日3日前(土日・祝日除く)の16:00までにご予約が入っていない場合は、当日のセミナーおよび個別相談の開催を中止する場合があります。

セミナー： 13:15~14:45

個別相談： ①10:00~11:00 ②11:00~12:00 ③15:30~16:30

個別相談も毎日開催！
当日のセミナー講師が担当いたします。
※セミナー受講は1社2名までとさせていただきます。

講師の詳細情報もホームページから！

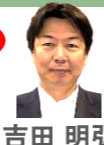


飯塚よろず経営相談窓口
ホームページ
QRコード

1(木) 「海外から食品等を輸入販売したい！でもどうやったらいいかわからない」という方へ

食品・飲料の輸入セミナー

- 海外仕入れ先の探し方は？交渉すべきことは何？ ●物流(輸送手段)はどうするの？
- 通関はどうするの？事前に準備すべきことは？関税はどう調べるの？ ●原価計算、表示、リスクなどは？



吉田 明弘

売上拡大

NEW!

2(金) 濃い見込み客を呼び込む『YouTube』成功事例を紹介！
21(水) 実践！売上アップのための動画制作＆『YouTube』活用セミナー

- お店や商品の宣伝動画を作りたい！ ●リクルート用会社案内を作りたい！ ●YouTubeにアップして売上もアップ！
- 『YouTube』の操作方法から編集方法、音楽、文字入れまで動画の全てをお伝えします！！



一色 将也

売上拡大

5(月) ホームページはあるけど集客できていない方のための

ホームページ立て直しセミナー

- 自社の置かれている市場をリサーチする方法とは？
- 競合会社のリサーチとは？
- 競合と差別化できる自社の強みを見つけるには？

【お持ちいただくもの】
スマートフォン(PC、タブレットなどの端末も可)



中村 博文

IT集客

6(火) 文字入力さえ出来れば自分で作れる！

制作費無料！維持費無料！自社ホームページ作成セミナー

- 検索してホームページが出てこない不安を感じる時代です！
- 世界で1500万以上のホームページが利用しているJIMDO(ジンドウ)を使用。
- 用意するのはメールアドレスだけ！



野村 香
社会保険労務士

IT集客

7(水) 元新聞記者が語る！

伝える文章力の磨き方セミナー

- 新聞記者の経験で身につけた文章作成のコツをお伝えします！
- キャッチコピーでお客様の目をひきたい！ ●お店や商品を言葉でうまく表現したい！
- とにかく文章を上手く書きたい！



松代 和也
中小企業診断士

売上拡大

8(木) 元大手コーヒーチェーン店の店舗スタッフ指導官が教える！

接客レベル向上セミナー

- お客様目線のサービス、売場づくり ●接客レベル向上
- 従業員満足度はお客様満足度に比例する！



小竹 理香
行政書士

店舗飲食

9(金) 地震・災害などから会社を守る！

小さな会社のためのBCP(事業継続計画)入門セミナー

- 小さな会社でもできるBCP！ ●自社のBCPを考えてみよう！ ●使えるBCPにするために！



吉原 さくら

経営改善

12(月) あらゆる食品業界を経験した食のコンサルタントが語る！

「食べたい」と感じる物作り・売り方セミナー<実例編>

- 「美味しい」では売れない 「美味しいは当たり前」 ●「よだれ」を連想させよう
- もしもシリーズで商品開発 ●検証！なぜこの商品は売れたのでしょうか？



森友 伸和

売上拡大

13(火) インターネットで資金調達！

はじめてのクラウドファンディングセミナー

- クラウドファンディングとは？ ●購入型・寄付型・投資型・融資型 ●どんな業種・事業が向いているのか？
- 何から始めればいいのか ●よろず支援拠点をどう活用するか



井上 陽一

資金調達

会場 飯塚市役所 2階ホール(カフェ前)
(福岡県飯塚市新立岩5番5号)

申込 お電話もしくはホームページよりお申込みください。
福岡県よろず支援拠点 (092-622-7809)

14(水) 初対面でも話がハズむ！
26(月) 印象的な名刺を作るための5つの法則セミナー

- 印象・記憶に残る名刺！ ●自分(商品・サービス)の売りを明確に！
- 表現したいのは信頼？癒し？インパクト？安心？豪華さ？ ●やり過ぎ・盛込過ぎに注意！



松永 幸子

売上拡大

15(木) 資金なし！人材なし！営業基盤なし！の小規模事業者が生き残っていくための
『Webキーワード』戦略セミナー

- 弱者のためのWEB戦略！ ●事業にふさわしいテーマ選定！ ●事業はオンリーワンの構築から始めよう！
- 大手や中堅企業が手を出さないマーケットに多くの狙場(NO.1になれるマーケット)をつくる！



瀧内 賢

IT集客

16(金) 店舗・起業アドバイザーが語る！
店舗オープン前にターゲット・コンセプトを決めよう

- 独立・創業の現状 ●「ターゲット」と「コンセプト」 ●今日からはじめるマーケティングセミナー
- 業態の可能性を考える！ ●経験の棚卸しって？ (自分でやる低予算の市場調査)



古賀 広宣

店舗飲食

19(月) 現役ホームページ制作業者がこっそり教える

本当は自分で出来る！基礎SEO講座

- 検索エンジンに検索してもらうには？
- スマホのナビで「近くの●●」で検索されるには？
- 悪質業者に騙されるな！ほんとはやってはいけない逆効果SEO

【受講条件】
ホームページの閲覧や電子メールの基本操作ができる方(※Web制作を主業とされる会社・関係者の方は参加いただけません)



服部 憲一

IT集客

20(火) スタッフが自立的に動くようになる！？

スタッフマニュアル作成セミナー

- 良いマニュアルとは？ ●マニュアルの基本的な作り方(具体例)
- 各部分をわかりやすく見やすくまとめるポイントって？(具体例) ●実践！自社で考えてみよう！



前田 直樹

店舗飲食

22(木) 店舗の現場力向上！即実践できる！！

売れる店舗作りの基本セミナー

- “買いたくなる”売り場にするための工夫 ●売れる売場づくりの考え方の基本
- 『衝動買い』、『ついで買い』を増やす工夫 ●売場の通行量調査をやってみよう！ ●商品陳列の基本



河野 健一
中小企業診断士

売上拡大

28(水) 企業のリスクを回避！中小企業・小規模事業者のための

メンタルヘルス対策セミナー

- メンタルヘルス疾患(不調)って何？ ●メンタルヘルスのチェック！
- メンタルヘルス疾患に潜む法的リスクって？ ●どうしてメンタルヘルス疾患になるの？
- 『休職規定』の作成で労使トラブルをなくそう！



園田 京子
社会保険労務士

人材労務

30(金) ホームページを開設した人のための 【お持ちいただくもの】メールアドレス・メールが受信できるパソコン

アクセスアップ!!セミナー

- アクセスアップ！アナログ編：URLのQRコードを作ろう！QRコードを名刺やチラシに貼り付けよう！
- アクセスアップ！IT編：Google My Business/Google Map/インスタ、LINEなどのSNSから集客



深川 智恵美

IT集客

通信機器持参のIT系セミナーを受講される方へ：Wi-fi環境はこちらでご用意いたします

セミナーおよび個別相談は事前予約制となっております。
セミナーはよろず支援拠点ホームページ(お申込みフォーム)、もしくはお電話で、個別相談はお電話でのみの受付となります。個別相談はセミナーの内容と関係のないことでも大丈夫です！お申込みお待ちしております！