

セミナーも個別相談も無料です！お気軽にご参加・ご相談下さい！

**セミナーおよび個別相談は事前予約制となっております。**

セミナーはよろず支援拠点ホームページ（お申込みフォーム）、もしくはお電話で、個別相談はお電話でのみの受付となります。個別相談はセミナーの内容と関係のないことでも大丈夫です！お申込みお待ちしております！



セミナー・相談会場地図

飯塚市役所 2階ホール（カフェ前）  
（福岡県飯塚市新立岩5番5号）



よろず支援拠点 コーディネーター紹介

<p>人気串揚げ店3店舗を 経営する社長 <b>野中 一英</b> (のなかかずひで) <b>飲食</b></p>	<p>地元密着型焼き鳥店等 4店舗の社長 <b>前田 直樹</b> (まえだ なおき) <b>飲食</b></p>	<p>広告会社出身の、行列が できるカフェ経営者 <b>則武 展博</b> (のりたけ のぶひろ) <b>飲食</b></p>	<p>レストランを経営する 起業コンサルタント <b>古賀 広宣</b> (こがひろのぶ) <b>飲食</b> 店舗</p>
<p>美容サロン8店舗を経営 する社長 <b>本村 小巻</b> (もとむら こまき) <b>店舗</b></p>	<p>年間150件以上を支援！ 店作りの専門家 二級建築士 <b>内村 明子</b> (うちむら あきこ) <b>店舗</b></p>	<p>販路開拓に強い 元大手百貨店のバイヤー <b>森 武志</b> (もりたけし) <b>小売</b> 販路</p>	<p>レディースアパレルショップ &amp; スーパーの元オーナー社長 <b>大村 一雄</b> (おおむら かずお) <b>小売</b></p>
<p>年間ロケ200本以上の人気番組 リポーター &amp; 元日本一実演販売士！ <b>篠原 けんじ</b> (しのはら けんじ) <b>マスコミ</b> 小売</p>	<p>1000店以上を食歩いた 元グルメライターで現役 フードコーディネーター <b>古川 麻水</b> (ふるかわ あさみ) <b>マス</b> コミ</p>	<p>人気番組も手掛ける 現役TVディレクター <b>一色 将也</b> (いっしきまさや) <b>マス</b> コミ</p>	<p>小売業を得意とする 経営の専門家 中小企業診断士 <b>河野 健一</b> (かわの けんいち) <b>小売</b> 経営</p>
<p>大手ショッピングモール1位の 実績があるプリン会社 元社長 <b>森友 伸和</b> (もりとも のぶかず) <b>販路</b> 開拓</p>	<p>マーケティング・ブランディング を得意とするコンサルタント <b>内村 登紀彦</b> (うちむら ときひこ) <b>販路</b> 開拓</p>	<p>SEOベストセラー本を執筆！ SEOのプロ <b>瀧内 賢</b> (たきうち けん) <b>IT</b> 集客</p>	<p>WEB業界一筋！ WEBの人気専門家 <b>雪竹 高弘</b> (ゆきたけ たかひろ) <b>IT</b> 集客</p>
<p>広告・販促・集客の人気専門家 <b>辻山 敏</b> (つじやま とも) <b>IT</b> 販促</p>	<p>WEB・デザイン会社社長 <b>深川 智恵美</b> (ふかがわ ちえみ) <b>IT</b> 販促</p>	<p>商工会議所 元経営指導員の Webコンサルタント <b>中村 博文</b> (なかむら ひろふみ) <b>IT</b> 集客</p>	<p>専門学校講師経験もある WEBの専門家 <b>服部 憲一</b> (はっとり けんいち) <b>IT</b> 集客</p>
<p>広告業界23年！印刷会社代表 <b>松永 幸子</b> (まつなが さちこ) <b>販売</b> 促進</p>	<p>ホームページ制作・広告代理店 社長 <b>赤司 純一</b> (あかし じゅんいち) <b>IT</b> 販促</p>	<p>Webプロデュース会社の社長 <b>堀 紗弥香</b> (ほり さやか) <b>IT</b> 集客</p>	<p>システム会社20年超！事業 計画策定のプロ 中小企業診断士 <b>重村 和博</b> (しげむら かずひろ) <b>IT</b> 経営</p>
<p>モチベーションUPが得意な 企画・販促会社社長 <b>高口 知子</b> (たかくち ともこ) <b>販売</b> 促進</p>	<p>3000名支援した カラーコーディネーター <b>久保田 みき</b> (くぼた みき) <b>店舗</b> 販促</p>	<p>30ヶ国 80社以上の取引経験 あり！海外輸出のスペシャリスト <b>吉田 明弘</b> (よした あきひろ) <b>海外</b></p>	<p>事業計画作成 年200件以上！ 不動産・中国に詳しい 総合コンサルタント <b>井上 陽一</b> (いのうえ よういち) <b>資金</b> 海外</p>
<p>医療・介護・福祉業界の 専門家 中小企業診断士 <b>松代 和也</b> (まつしろ かずや) <b>経営</b> 改善</p>	<p>大学講師も務める 人事コンサル会社代表 <b>吉原 さくら</b> (よしはら さくら) <b>経営</b> 改善</p>	<p>元銀行員の心理カウンセラー <b>今泉 智樹</b> (いまいずみ ともき) <b>資金</b> 調達</p>	<p>財務・融資のプロ！ 元 銀行支店長 <b>坂本 明彦</b> (さかもと あきひこ) <b>資金</b> 調達</p>
<p>広告代理店経験あり！助成金が 得意な労務士 社会保険労務士 <b>園田 京子</b> (そのだ きょうこ) <b>経営</b> 改善</p>	<p>米国会計学もんだ税金の専門家 税理士 <b>久留 さつき</b> (ひさどめ さつき) <b>経営</b> 改善</p>	<p>大手カフェの元接客指導官 行政書士 <b>小竹 理香</b> (こたけりか) <b>経営</b> 改善</p>	<p>企業法務を得意とする 法律の専門家 司法書士 <b>池田 龍太</b> (いけだ りゅうた) <b>経営</b> 改善</p>
<p>介護事業の社長であり 労務のプロ 社会保険労務士 <b>野村 香</b> (のむら かおり) <b>経営</b> 改善</p>	<p>税金・会計の プロフェッショナル 税理士 <b>中島 香子</b> (なかしま きょうこ) <b>経営</b> 改善</p>	<p>チーフコーディネーター 輝く！未来のためのアドバイザー <b>佐野 賢一郎</b> (さの けんいちろう) <b>経営</b> 全般</p>	

セミナー開催日程や相談員の詳細情報はホームページで！



福岡県よろず    
 <https://yoroz.biz/>

# 売上を上げたい！ 経営改善したい！



創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

## 飯塚よろず経営相談窓口

### 【飯塚よろず経営相談窓口】の3つの窓口

#### ◆ 飯塚市役所 2階ホールカフェ前(飯塚市新立岩5番5号) **平日毎日**

【対面で**無料**経営セミナー & **無料**経営相談】  
セミナー内容やスケジュールは内面をご覧ください  
個別相談は当日のセミナー講師が行います



#### ◆ 飯塚商工会議所(飯塚市吉原町6-12) **平日毎日**

【**テレビ電話**で**無料**経営相談】  
福岡県よろず支援拠点博多本部の相談員（裏面）と  
相談できます

相談時間

- 9:30~10:30
- 10:45~11:45
- 13:00~14:00
- 14:15~15:15
- 15:30~16:30

#### ◆ 飯塚市商工会 穂波本所(飯塚市忠隈494) **平日毎日**

【**テレビ電話**で**無料**経営相談】  
福岡県よろず支援拠点博多本部の相談員（裏面）と  
相談できます

相談時間

- 9:30~10:30
- 10:45~11:45
- 13:00~14:00
- 14:15~15:15
- 15:30~16:30

飯塚よろず経営相談窓口は、飯塚市・飯塚商工会議所・飯塚市商工会・嘉飯桂産業振興協議会・福岡県よろず支援拠点が連携して開設する**無料**の経営相談窓口です。お気軽にご相談・ご参加ください。

申込先 **福岡県よろず支援拠点**  
**092-622-7809** **いずれも事前予約制**

## スケジュール

### ※事前予約制

開催日3日前(土日・祝日除く)の16:00までにご予約が入っていない場合は、当日のセミナーおよび個別相談の開催を中止する場合があります。

セミナー： 13:15~14:45

個別相談： ①10:00~11:00 ②11:00~12:00 ③15:30~16:30

個別相談も毎日開催！  
当日のセミナー講師が  
担当いたします。

1(月) 19(金) 店舗起業アドバイザーが語る、愛される会社になるための！

### 心を掴む名刺を作ろうセミナー&ワーク

● 名刺は最強の営業ツール！ ● 使える名刺・使えない名刺  
● 記憶に残るために必要なことは？ ● 実際に名刺を作ってみよう！

古賀 広直

店舗 飲食

2(火) 好感度を上げる！文章が苦手な人でも大丈夫！

### ブログ・SNS 文章の書き方！写メのコツ！セミナー

● いつもの日記がひと工夫で人を集める投稿に！？ ● 自分をブランディングしよう！  
● 文章をスラスラ書ける4部構成とは！？ ● キレイに！おいしく！見える写メのテク

古川 麻水

IT 集客

3(水) 31(水) 相談件数年間約1000社のコーディネーターが語る、創業前に知っておきたいこと！

### 起業マインドを奮い起こそうセミナー

● 創業の成功事例 ● 創業のポイント ● 社長が知っておきたい、いつか役に立つ理論と法則  
● 社長学46 ● 商売成功の秘訣

森友 伸和

創業

4(木) SNSで集客アップ！初心者の方もぜひご参加ください

### はじめてのLINE@セミナー

● LINE@ってなに？ ● LINE@ってどうやって始めるの？  
● 『お友達』を増やして売上アップ?! ※『LINE@』は、ビジネス向けのLINEアカウントです。

堀 紗弥香

IT 集客

5(金) 23(火) 分かる！目をひく！効果抜群！！イラストが描けなくても大丈夫！

### イラスト・マンガを使った販促セミナー

● 日本人は、マンガが大好きな国民！ ● チラシに大きくイラストを使って問い合わせが3倍！  
● 分かり難い内容を分かり易く ● ニュースレターに取り入れてお客様にイメージの刷り込みを行う  
● チラシから販促グッズに展開！

深川 智恵美

売上 拡大

9(火) シニア(60歳以上)採用が切り札！

### 60歳以上採用で人手不足解消セミナー

● 人材不足の現状 ● シニアの採用方法：使える機関は？求人票の掲載の仕方！  
● 使える助成金の活用法：シニアを採用して助成金もゲット！

野村 香

人材 労務

10(水) 数々の失敗を乗り越えてきた現役美容会社オーナーが語る

### 流行る美容系店舗の作り方セミナー

● 実例から学ぶ！流行るサロンと消えるサロン ● ゼロから始める集客とリピーターをつかむコツとは？ ● 顧客が満足するスタッフ管理と育成！

本村 小巻

店舗 飲食

11(木) 注目が高まっています！

### 外国人技能実習制度の上手な活用法セミナー

● 技能実習制度の概要 ● 実習生の受入れ準備から受入れ後の流れ  
● やっていいこと、いけないこと ● 実習生はこんなところで活躍しています！

小竹 理香

人材 労務

12(金) 現役心理カウンセラーが語る！

### カウンセラー、コーチ、セラピストのための集客の仕組み作りセミナー

● クライアントが集まるのには理由がある ● 売れる仕組みを作る第一歩！  
● 売れるサービス作り ● ブログ、ステップメール、メルマガ活用法

今泉 智樹

売上 拡大

会場 飯塚市役所 2階ホール(カフェ前)  
(福岡県飯塚市新立岩5番5号)

申込 お電話もしくはホームページよりお申込みください。  
福岡県よろず支援拠点 (092-622-7809)

講師の詳細情報も  
ホームページから！

飯塚よろず  
経営相談窓口  
ホームページ  
QRコード

15(月) 価格を見直して売上・利益をアップさせよう！

### 価格見直しセミナー

● 企業やお店の価格の決め方を考えてみよう ● 価格の「いろは」を理解しよう  
● コストのことを考えよう ● 明日から使える実践価格政策

重村 和博

IT 集客

16(火) 30(火) 商品・サービスの成約率を高める！【お持ちいただくもの】スマートフォン(PC、タブレットなどの端末も可)

### 売れるランディングページの作り方セミナー

※ランディングページ:1つの商品・サービス売る事に特化したWEBページ

● ユーザーの購買プロセスとは？ ● 売れるランディングページの構成とは？ ● WEBセールスでの3つの壁  
● 最も重要なオファーとは？ ● ランディングページの役割はただ1つだけ ● 具体的な書き方を事例をもとに説明！

中村 博文

IT 集客

17(水) 現役TVディレクターがこっそり伝授！

### マスコミを呼び寄せる！プレスリリース作成セミナー

● プレスリリースって何？ ● 書き方や配置のテクニック！  
● 取材を受けるための仕掛けとは？ ● プレスリリースの送り方やタイミングは？

一色 将也

売上 拡大

18(木) 競合店調査を学び、ライバル店の長所をヒントに売上アップを図ろう！

### 自店舗の売上向上セミナー

● ライバル店調査って何？ ● ライバル店調査のステップ  
● 調査を実施する際のポイント ● エクセルでもできる簡単な調査分析手法

河野 健一

売上 拡大

22(月) 大手企業の元マーケティングマネージャーが語る

### “秘伝”のアイデア出しセミナー

● アイデア出しは質勝負ってホント？ ● 人のアタマが〇〇の時は、どう頑張っても良いアイデアは出てきません  
● 光るアイデアを掘り出すための3か条 ● 具体的なアイデア出し方法=4つの「R」とは？  
● 実行すること、それが一番大事。

内村 登紀彦

売上 拡大

24(水) お客様のニーズをがっちりつかもう！元新聞記者が語る

### 相手の本音を引き出すセミナー

● お客様が必要としているものを上手に聞き出すコツ、お伝えします ● うまくお客様のフトコロに飛び込みたい！  
● 相手の気持ちの『つかまえた』のポイントとは？ ● お客様が何を考えているか、知りたい！

松代 和也

売上 拡大

25(木) 開業後の税金についてわかりやすく説明します！

### 税理士が語る！開業・創業セミナー

● 開業に必要なことって？:必要な会計帳簿や記帳の流れ ● 税金の基礎について:事業を始めた際の税金  
● 確定申告書について:事業を始めた場合の所得税の確定。申告書を作成してみよう！

中島 香子

創業

26(金) 無料の範囲でできる集客の工夫！

### はじめてのFacebookセミナー【初級編】

● Facebookの基本 ● 上手に活用しているお手本 ● 集客の前に、まずやること  
● お金をかけない集客のための工夫 ※今までFacebookを使ったことのない方もご参加ください！

松永 幸子

IT 集客

29(月) 成果を確実に！良い文章の定義を公開！

### SEO対策の為のホームページ・ブログ記事の書き方セミナー

● ホームページやブログに、最適なタイトルをつけよう！  
● ホームページやブログに、最適な概要文をつけよう！ ● ユーザーやロボットに響く言葉とは？

瀧内 賢

IT 集客