です!お気軽にご参加・ご相談下さい!

7/2(月) - 7/19(木)

15:00~16:00

小規模事業者・中小企業のための

知財

はじめての商標

- 新商品のアイデア
- 新商品のネーミング 商標の手続きと費用、お客様に覚えていただくブランド作り
- でも他人も同じことを考えるのでは??

「店舗オープン前にターゲット・コンセプトを決めようセミナー」 7/19休)「売れる店舗づくりの基本セミナー」 の後に開催します。



民間企業での知財部勤務 および九州経済産業局特 許室での活動を経て、「皆 様の事業のお役にたてる 知財活用のお手伝い」を モットーに、知財トータ ルサポーターとして皆様 のご支援をさせていただ いております。どうぞお 気軽にご相談ください。

JFC 日本政策金融公庫 主催

7月13日(金)

くるめ創業ロケットにて開催!

スケジュール

■セミナー

10:15~12:00 小さなサロンの始め方セミナー &日本政策金融公庫によるご案内

■個別相談会

個別相談 ① 13:00

個別相談 ② 14:15 個別相談 ③ 15:30

いずれも 事前予約制



ご相談・セミナー受講後、 日本政策金融公庫の アンケートにお答えいただくと 「ステンレスボトル」 をプレゼント!

※数に限りがあります。なくなり次第、プレゼントは終了 とさせていただきます。

小さなサロンの始め方セミナー

● "やりたいこと"と "求められていること"は違う?

- 個人サロンは、オーナーのキャラも大切!? ● 集客に大事なのは友達の数ではなく伝え方
- これがきっかけでTVに出ました^^
- 意外と知られていない、こんな宣伝法も。



福岡県よろず支援拠点 コーディネーター 古川 麻水

福岡県よろず支援拠点: 092-622-7809

当日は日本政策金融公庫担当者による相談会も開催します!ぜひお越しください♪♪

セミナー・相談会場地図

46 209 明治通り 一番街アーケート 8

【くるめ創業ロケット】創業支援施設

久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階

tel: 0942-27-6144

HP: http://www.kurumebp.jp/rocket/ e-mail: rocket@kurumebp.jp





ク留米よろず創業

・経営相談窓口は、くるめ創業支援ネッ トワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する無料 経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク ⇒ 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、㈱福岡銀行、㈱筑 邦銀行、㈱西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、㈱久留米リサーチ・パーク、 ㈱久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町 商工会、福岡県中小企業団体中央会、㈱ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留

福岡県よろず支援拠点とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国(中小企業庁)が全国47都道府県に設置した無料の経営相談窓口 です。福岡県では(公財) 福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、 36名の専門家・相談員(うち14名は女性)が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。 ※平成30年5月31日現在

\\全力でサポートします

福岡県よろず

https://yoroz.biz/









ホームページ

創業希望者・個人事業主・中小企業のための

久留米よろず創業・経営相談窓口 無料経営セミナー・ 無料経営相談



- 36名のコンサルタントに無料で何回でも相談できます!※平成30年5月31日現在
- Facebook・LINE・ホームページ・チラシ・WEB広告での集客をサポート
- 販路開拓 · 商品開発 · 商品改善 · 店舗繁盛化をサポート
- 資金繰り・事業計画・労務・法律・税金・契約等の悩みをサポート
- 様々な実績・経験のあるコンサルタントや現役経営者が相談にのります!



るめ創業ロケッ ト(久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階)

25092-622-7809 福岡県よろず支援拠点



公益財団法人 福岡県中小企業振興センター 久 30.7-1

公益財団法人 福岡県中小企業振興センター 久 30.7-1

久留米よろず創業・経営相談窓口 月の

10火 あらゆる食品業界を経験した食のコンサルタントが語る

²⁵州 「食べたい」と感じる物作り・売り方 _{新セミナ-}

スケジュール ※事前予約制

セミナー: 13:15~14:45

個別相談: 10:00~11:00 · 11:00~12:00 · 15:30~16:30

個別相談も毎日開催!当日のセミナー講師が担当いたします。

店舗・起業アドバイザーが語る!

店舗オープン前にターゲット・コンセプト を決めようセミナー

固人ページはある、ビジネス用ページは持ってないという方向け!

ビジネス用Facebookページ作成セミナー

● 独立・創業の現状

●「ターゲット」と「コンセプト」

● 今日からはじめるマーケティング (自分でやる低予算の市場調査)

● 個人ページではできないけど、

● 最初に決めておくべき3つのこと!

売上が上がる!

● チラシ制作のコンセプトづくり

「キャッチコピーのつくり方」

●「Picky-Pics」を使ったチラシ作成

イラストレーターやパワーポイントなんて

ビジネス用ページでできることとは?

かんたん! 今すぐできる!

チラシ作成セミナー

● 業態の可能性を考える!

● 経験の棚卸しって?

● 開設の仕方

● 使える広告機能は?

受け手に伝わる

使わなくても作れる!

9(月)

23(月)

● SNSって何?

■ SNSの使い分け

新規起業・独立希望者向けに立地を踏まえ たターゲット・コンセプト確立、価格設定・テ ナント選びの支援などを行う。また、食育ソ ムリエ・野菜ソムリエ・薬膳・幼児食の専門家 として、特色のあるメニュー作成のお手伝い を行っております。得意分野は店舗開業に おける【起業前準備】と【コンセプト・強みの

創業についてや、中国事情,

不動産やFacebookについて

保険会社、不動産投資顧問会

社を経て上海の会計コンサル

ティング会社に勤務。会社設

立・税務・会計に携わってきまし

た。それらの経験を活かし相談

業務に取り組んでおります。

HPやLINE@、Facebook、

広告・販促戦略はお任せくださ

住宅メーカー、健康食品通販、

エステサロン、病院、高齢者施

設など多ジャンルの広告・販促

戦略を企画。広告戦略の立案、

をいたします。

営業施策についてのアドバイス

お気軽にご相談ください。



集索

井上 陽-

12休

31火

17(火)

18休

元 百貨店販売担当長が語る! 11(K)

セミナー<実例編>

●「美味しい」では売れない

「美味しいは当たり前」

● もしもシリーズで商品開発

● 「よだれ」を連想させよう

◆検証!なぜこの商品は

売れたのでしょう?

セミナーおよび個別相談は

事前予約制

となっております

お客さまの声を反映させて 人気店になる!セミナー

● お客さまの声を聞き逃さない 仕組み作りとは

~「お客さまの声カード」の作り方と活用法~ ● 笑顔のトレーニング法

~笑顔一つで売上が上がる!?~

人材不足の現状

シニアの採用方法

・求人票の掲載の仕方!

使える助成金の活用法

・シニアを採用して助成金もゲット!

使える機関は?

元百貨店バイヤー。伊勢丹でバイ ヤーやセールスマネージャーを皮 切りに店舗全体の運営にかかわる 業務まで幅広く担当。百貨店の品 揃えの考え方、商品の魅せ方や販 売サービスまでノウハウを持ってい ます。

人事・労務管理のことご相談下さい!

社会保険労務士。「人が集まる会社」を

基本思想に、選ばれる会社になれるよ

うな仕組みづくりを考えて活動していま

す。人に付随する様々なご相談や、最

適な助成金の活用方法をご提案いたし

「食の6次産業化プロデューサー」。平

成10年旬対馬ふるさと倶楽部を設立

し、「半熟藻塩プリン」「島蜜かすてら」

などのヒット商品を開発し、楽天ランキ

経営破たん等も経験し、現在は様々な

食・地域産品の企画・提案・アドバイス

等を行うコンサルタントとして活動中。

ング1位を獲得するなど活躍。その後



野村 香

社会保険労務士

森友 伸和

店舗

飲食

<u>自社サイトの改善点がわかるようになる!(<mark>新セミナー</mark></u>

カウンセラー・コーチ・セラピストのための

Googleアナリティクス導入と アクセス解析方法セミナー <初心者向け>

繁盛する飲食店の作り方セミナー

■ Googleアナリティクスとは?

● アナリティクスの導入・設定方法

くるめ創業ロケット (久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階)

●『買いたくなる』売り場の基本ルール

● 売れる売り場づくりの考え方の基本

● 売り場の通行量調査をやってみよう

現役心理カウンセラーが語る!

生客の什組み作りセミナー

● 衝動買い・ついで買いを増やす

● クライアントが集まるのには

● 売れる仕組みを作る第一歩!

ルール

30(月)

● 商品陳列の基本

理由がある

● 売れるサービス作り

メルマガ活用法

● ブログ、ステップメール、

店舗の現場力を分析!即実践できる!

売れる店舗づくりの基本セミナー

【福岡県よろず支援拠点 (092−622−7809)

● 6つの分析基礎項目

● アクセス解析例

● 具体的な改善方法

◆ 失敗する人の共通点とは?

● お金をかけない集客術とは?

● 絶対はずせない成功のポイント

● 開業前に準備しておく必須事項!

● これだけは知っておきたい経営知識!

ホームページ・WEBサイトなどご相談下さ い!WEB企画・制作・運営・広告運用等 -貫してWEBに関わる仕事に従事。顧 客分析やアクセス解析などのデータを基 にした分析・WEBサイト企画・コンサル

カーテンなどインテリア全般の販売

会社に約23年勤務。店舗運営、出

店、店長や法人営業リーダーを経

験。その後中小企業診断十資格を

取得し独立。小売業経験と中小企

大学卒業後、福岡の大手地方銀行

に18年勤務し、たくさんの企業をサ

ポート。経営者と関わる中で起業の

夢を持ち、銀行を退職して心理カウ

ンセラーとして起業。昨年カウンセリ

ングの技術に関する本も出版。経営

つよう、全力でサポートします!

用してお手伝いさせていただきます。**中小企業診断士**

(新セミナ・

!業診断士としての知見をフルに活

ティングを得意とします。

歳で飲食業界へ。35歳で独立。

悩みの方などのお役にたてれば

と思っています。



月に1時間で終わらせる?!

楽~な経理のやり方セミナー

● 領収書が沢山あって・・・ ~領収書の束から解放される裏ワザ!~

● 確定申告の時期、一年間何もしていなくて大変! ~そうならない裏ワザを教えます!~

● どのくらい黒字か赤字かよくわからない・・・ ~簡単に把握できる裏ワザを教えます!~

広告費0円で宣伝できる!

● Facebook(フェイスブック)の活用法・事例

■ LINE(ライン)とLINE@(アット)の活用・事例

● Instagram(インスタグラム)の活用・事例

SNS入門セミナー

福岡市の税理士事務所に 勤務後2017年12月に独立 税務・会計に関することや、 経営について、従業員や取 引先とのトラブルなどの相 談もたくさんあります。中小 企業の社長、個人事業主 の方の側に立って、相談に のっていきます。

効果・成果の出るホームペー ジはお任せください!

WEB集客、WEBサイト運用サ

ポートなどの業務を中心に、

WEBのチカラを最大限に活用

着実に成果を上げるWEB

マーケティングを日々実践して



辻山 敏

経営改善

中島 香子 税理士

堀 紗弥香

35歳・独身・貯金ナシからのリアル創業体験記

シニア(60歳以上)採用が切り札!

人手不足解消セミナー

小さなサロンの始め方セミナー(料理教室編)

ます。

● "やりたいこと"と "求められていること"は違う?

● 個人サロンは、オーナーのキャラも大切!?

● 集客に大事なのは友達の数ではなく伝え方 ● これがきっかけでTVに出ました

● 意外と知られていない、こんな宣伝法も。

食とマスコミに関することなら お仟サ!テレビ番組制作、タ ウン誌、グルメ情報誌の編集 仕出し会社勤務を経て、料理 教室を創業。飲食店のフード プロデュース、スタイリスト、 雑誌へのレシピ提供、時々テ

レビの料理コーナーにも出演古川 麻水



数々の失敗を乗り越えてきた現役美容会社オーナーが語る

流行る美容系店舗の作り方セミナー

● 実例から学ぶ! 流行るサロンと消えるサロン

● ゼロから始める集客と

リピーターをつかむコツとは? ■ 顧客が満足するスタッフ管理と育成!

ロンの作り方・広告媒体の使い 方・システムの活用方法・お客 様の集客・スタッフ育成、新規 店舗の設計・準備など、何でも ご相談ください!

現在、直営店舗8店舗とFC店

舗2店舗。お金のかからないサ



本村 小巻

27金

<最新>SEO対策!!

SEO対策の為のホームページ・

ブログ記事の書き方セミナー

● ホームページやブログに、

最適なタイトルをつけよう!

●ホームページやブログに、 最適な概要文をつけよう

●ユーザーやロボットに響く言葉とは? わってきた経験をもとに、改善点を 的確にアドバイスします。

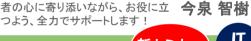
大学卒業後、IT業界の営業兼ディレ クションなどを経験し独立。その後、 趣味で始めた通販サイトが雑誌に 掲載され、「見てもらえるHPIの重要 性を感じる。300以上のHP診断に関



瀧内 賢

河野 健一









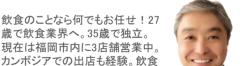


雪竹 高弘









現在は福岡市内に3店舗営業中。 カンボジアでの出店も経験。飲食 店の開業したい方、海外へ出店 をお考えの方、今現在経営でお

野中 一英







