

V字回復の事例紹介セミナー

- 隠れた自社の強み発見
- 隠れた自社の資産発見
- 隠れた自社の生きる道発見

※13:15～14:45「自社の強みを再発見セミナー」の後に開催します。

こんな発見で**V字回復**した物語を紹介します。
あなたの会社にもチャンスがありますよ！



知的財産は特許や商標のみならず、時間をかけて獲得した製造方法や長年の取引から生まれた顧客情報なども知的財産です。また特許や商標の文献を調べることで世の中の動向を知ることできます。知的財産に関するご相談はなんでも承りますので、お気軽にご連絡ください。

はじめての商標・特許セミナー

- 新商品のアイデア **特許・実案・意匠の手続きと費用**
- 新商品のネーミング **商標の手続きと費用、お客様に覚えていただくブランド作り**
- でも他人も同じことを考えるのでは？？ **他人の権利を調べる！**

※13:15～14:45「効果的なチラシを作るための5つの法則セミナー」の後に開催します。

民間企業での知財部勤務および九州経済産業局特許室での活動を経て、「皆様の事業のお役にたてる知財活用のお手伝い」をモットーに、知財トータルサポーターとして皆様のご支援をさせていただいております。どうぞお気軽にご相談ください。





くるめ創業ロケットに**テレビ会議システム**での相談窓口を常設します！
博多本部にいるコーディネーターとテレビ画面で相談が可能になりました！！
くるめ創業ロケット内のテレビ会議システムを使用します。
相談枠は、①10:45～11:45 ②13:00～14:00 ③14:15～15:15 ④15:30～16:30 です。
月曜から金曜まで毎日相談が可能です！
博多本部にいるコーディネーターが対応致しますので、必ず事前予約してください。
ご予約、お問合せ ⇒ **092-622-7809**（福岡県よろず支援拠点）

セミナー・相談会場地図



久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階
tel: **0942-27-6144**
HP: <http://www.kurumebp.jp/rocket/>
e-mail: rocket@kurumebp.jp

久留米よろず創業・経営相談窓口は、くるめ創業支援ネットワークと福岡県よろず支援拠点が連携して開設する無料経営相談窓口です。

くるめ創業支援ネットワーク ⇒ 久留米市、日本政策金融公庫久留米支店、(株)福岡銀行、(株)筑邦銀行、(株)西日本シティ銀行、筑後信用金庫、福岡県信用保証協会、(株)久留米リサーチ・パーク、(株)久留米ビジネスプラザ、久留米商工会議所、久留米南部商工会、久留米東部商工会、田主丸町商工会、福岡県中小企業団体中央会、(株)ハイマート久留米、久留米大学、久留米工業大学、久留米工業高等専門学校、福岡県ベンチャービジネス支援協議会(福岡県久留米中小企業振興事務所)

福岡県よろず支援拠点とは

『よろず支援拠点』は平成26年に国（中小企業庁）が全国47都道府県に設置した**無料の経営相談窓口**です。福岡県では(公財)福岡県中小企業振興センターに『福岡県よろず支援拠点』が設置されており、**32名の専門家・相談員（うち15名は女性）**が日々、個別相談や少人数セミナーを行っています。
＼＼全力でサポートします！！お気軽にご相談ください。／／

福岡県よろず

検索

<https://yoroz.biz/>

セミナー開催日程や相談員紹介などの詳細はホームページで！

メルマガ登録QRコード

福岡県よろずホームページQRコード

売上を上げたい！ 経営改善したい！

4月

創業希望者・個人事業主・中小企業のための **無料** 相談窓口

久留米よろず創業・経営相談窓口 無料経営セミナー・無料経営相談

毎日行います！！※土日祝日は除く



32名のコンサルタントに**無料**で**何回でも**相談できます！
Facebook・LINE・ホームページ・チラシ・WEB広告での**集客**をサポート
販路開拓・商品開発・商品改善・店舗繁盛化をサポート
資金繰り・事業計画・労務・法律・税金・契約等の悩みをサポート
様々な**実績のあるコンサルタント**や**現役経営者**が相談にのります！

ご相談の流れ



電話予約
092-622-7809
(福岡県よろず支援拠点)

→

- ・企業名
- ・ご連絡先
- ・相談希望日時
- ・相談内容

などをお伺いします。

→

来訪

相談時間は1時間です。
予約時間に遅れないようにお越しください。

会場

くるめ創業ロケット(久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階)

申込

福岡県よろず支援拠点 **事前予約制** ☎ **092-622-7809**

内面のセミナー案内をご覧ください！



久 30.4-1 公益財団法人 福岡県中小企業振興センター

久 30.4-1 公益財団法人 福岡県中小企業振興センター

久留米よろず創業・経営相談窓口 4月の無料経営セミナー

久 30.4-1

スケジュール

※事前予約制

個別相談も毎日開催！

当日のセミナー講師が担当いたします。

セミナー：13:15～14:45

個別相談：10:00～11:00・11:00～12:00・15:30～16:30

会場

くるめ創業ロケット（久留米市六ツ門町21番地6 久留米東町公園ビル1階）

申込

福岡県よろず支援拠点（092-622-7809）

久留米よろず
ホームページ



2月
16月

WordやPowerpointでも見やすく・効率的に！

売上
拡大

効果的なチラシを作るための

5つの法則セミナー

- 「即ゴミ箱行き」にならないための準備！
- チラシに掲載する「5」項目
- 目を引く！ための見やすいレイアウト
- 読みやすい工夫の仕方
- 見やすい色の配色について

人材コンサルティングおよびIT
コンサルティング会社出身。販
促に関する課題解決やお客
様サービスの見える化を得意
としています。創業、デザイン
(チラシ、パッケージなど)、商
品開発、販路開拓、事業連携
(マッチング)、女性起業家の
支援はお任せください！



高口 知子

9月
23月

店舗・起業アドバイザーが語る！

店舗
飲食

心を掴む名刺を作ろうセミナー&ワーク

- 名刺は最強の営業ツール！
- 使える名刺・使えない名刺
- 記憶に残るために必要なことは？
- 実際に名刺を作ってみよう！

新規起業・独立希望者向けに
立地を踏まえたターゲット・コン
セプト確立、価格設定・テナント
選びの支援などを行う。また、
食育ソムリエ・野菜ソムリエ・薬
膳・幼児食の専門家として、特
色のあるメニュー作成のお手
伝いを行っております。店舗開
業はお任せ下さい。



古賀 広宣

17(火)

自社ホームページに誘導して売上をアップさせよう！

IT
集客

Googleアドワーズ広告セミナー

- Googleアドワーズとは？
- アドワーズ広告のメリット・デメリット
- Googleアドワーズのしくみを知る
- 売れるキーワードとは？
- 効果的な広告文を作成する！

ホームページ・WEBサイトなど
ご相談下さい！WEB企画・制
作・運営・広告運用等一貫して
WEBに関わる仕事に従事。
顧客分析やアクセス解析など
のデータを基にした分析・WEB
サイト企画・コンサルティング
を得意とします。



雪竹 高弘

3(火)
19(木)

タウン誌・グルメ情報誌の元編集者がお伝えする！

IT
集客

Instagramレッスン

- 【ゆる〜り編】まずははじめてみよう！
- 【本気編】フォロワー1,000人超を目指そう！
～1年間で2,000人超えた主婦Rさんにコツを聞きました～
- 分析！有名インスタグラマーになるには？
～ストーリー、ハッシュタグ、インスタ映え～

食とマスコミに関することなら
お任せ！
テレビ番組制作、タウン誌、グ
ルメ情報誌の編集、仕出し会社
勤務を経て、料理教室を創業。
飲食店のフードプロデュース、
スタイリスト、雑誌へのレシピ提
供、時々テレビの料理コーナー
にも出演しています！



古川 麻水

10(火)

文字入力さえ出来れば自分で作れる！

IT
集客

制作費無料！維持費無料！ 自社ホームページ作成セミナー

検索してホームページが出てこないと不安に感じる時代です！
信用力アップのために、コスト・時間をかけずに1ページだけの
ホームページでいいので、ホームページを持ちましょう！

- 世界で1500万以上のホームページが
利用しているJIMDO(ジンドウ)を使用。
- 用意するのはメールアドレスだけ！

「人が集まる会社」を基本
思想に、選ばれる会社にな
れるような仕組みづくりを考
えて活動しています。人に
付随する様々なご相談や、
最適な助成金の活用方法
をご提案いたします。



野村 香
社会保険労務士

18(水)

楽天ランキング1位を獲得した元プリン会社社長が語る！

売上
拡大

販路が開ける商品開発の実例セミナー

- 戦略：まずはコンセプト&ターゲット
- 戦術：メディア&商流&行政活用
- 転回：なぜ売れなかった商品が大ヒットへ!?
- 戦歴：7社の支援事例をご紹介します！

地域産品の開発販路開拓は
お任せ！食の6次産業化プロ
デューサー。食品表示診断士。
平成10年(株)対馬ふるさと倶
楽部を設立し、「半熟藻塩プリ
ン」などを開発し、楽天ラン
キング1位を獲得。その後、食・
地域産品の企画・提案するコ
ンサルタントとして活動中。



森友 伸和

4(水)

広告のプロが語る！

IT
集客

LINE@の活用法セミナー

- あつという間にわかる「LINE@」
LINE@とは何？・ほかのSNSと違うの？
- まずは「友達」を増やそう！
来店客を「友達」に！
SNSやホームページも活用！
- 「友達」を「来店客」にして売上アップ！
お客様に響く情報や特典とLINE@の機能！

住宅メーカー、健康食品通
販、エステサロン、病院、高
齢者施設などの広告・販促
戦略を企画。広告や営業、
ホームページについてお気
軽にご相談ください。またチ
ラシのデザイン、フェイス
ブックやLINE@の活用につ
いても、ご相談ください。



辻山 敏

11(水)

数々の失敗を乗り越えてきた現役美容会社オーナーが語る！

店舗
飲食

流行る美容系店舗の作り方セミナー

- 事例から学ぶ！
流行るサロンと消えるサロン
- ゼロから始める集客と
リピーターをつかむコツとは？
- 顧客が満足するスタッフ管理と育成！

現在、直営店舗8店舗とFC店
舗2店舗。
お金のかからないサロンの作
り方・広告媒体の使い方・シス
テムの活用方法・お客様の集
客・スタッフ育成、新規店舗の
設計・準備など、何でもご相談
ください！



本村 小巻

20(金)

自社に有利な契約を締結する！

経営
改善

契約書作成セミナー

- ～交渉を『有利』に進めるための契約知識～
- 契約を有利に進めるテクニック
- 要点がわかる！契約書の見方
- 専門家に依頼する場合の注意点

「経営に生かせる法律」をモッ
トーに経営リスクの予防のた
めだけではなく、法律を生か
した積極的な経営施策のアド
バイスをご提案します。法律、
登記、企業法務のことならお気
軽にご相談下さい。私でもで
きる自社ホームページ作成方法
をお伝えします。



池田 龍太
司法書士

5(木)
24(火)

財務や融資に関するよくある質問にお答えします！

資金
調達

元銀行支店長が語る！ 疑問質問お答えセミナー

- 銀行はいくつと取引したら良いのか？
- 創業間もない会社の借入はどのように
したら良いのか？
- キャッシュフローの考え方を教えてほしい
- 良い税理士を選ぶコツはあるのか
...等々 様々な疑問にお答えします！

財務・資金繰りの改善等
お気軽にご相談ください！
銀行で約28年勤務。様々な業
種のお取引先から、経営に関
することを学びました。また、本
部の審査部勤務では、財務開
連について専門的に取組み、
多様な融資案件を経験。



坂本 明彦

12(木)
26(木)

天神・渡辺通り・博多駅の人気店現役オーナーが語る！！

店舗
飲食

繁盛する飲食店の作り方セミナー

- 失敗する人の共通点とは？
- 開業前に準備しておく必須事項！
- お金をかけない集客術とは？
- これだけは知っておきたい経営知識！
- 絶対はずせない成功のポイント

飲食のことなら何でもお任せ！
27歳で飲食業界へ。35歳で独
立。現在は福岡市内に3店舗営
業中。カンボジアでの出店も経
験。飲食店の開業したい方、海
外へ出店をお考えの方、今現
在経営でお悩みの方などのお
役にたてればと思っています。



野中 一英

25(水)

元百貨店バイヤーが語る！

売上
拡大

バイヤーの心に響くモノづくりと プレゼン手法セミナー

- まずは消費者を知る！
- 次に売り先の状況を知る！
- こうすれば仕入れてもらえる！
売り込み方のポイント

元百貨店バイヤー。伊勢丹でバイ
ヤーやセールスマネージャーを皮切
りに店舗全体の運営にかかわる業務
まで幅広く担当。百貨店の品揃えの
考え方、商品の魅せ方や販売サービ
スまでノウハウを持っています。



森 武志

6(金)

無料の範囲でできる集客の工夫！

IT
集客

はじめてのFacebookセミナー（初級編）

- Facebookの基本
- 上手に活用しているお手本
- 集客の前に、まずやること
- お金をかけない集客のための工夫

売上げアップにつながる販促物サ
ポートをメインに行っており、女性
の感性を活かした企画提案など長
年の実績と経験による販促物の
専門性とクオリティの高さが強
みです。販促物はもちろん、経営上
の悩みなど、長年の経験を活かし、
全力でサポートしてまいります。



松永 幸子

13(金)
27(金)

売上アップにつながる！

売上
拡大

自社の強みを再発見セミナー

- 強みを活かして大逆転！
売上アップした事例紹介
- 自社の強みを見つける！実践ワーク
- 強みが際立つ！広報テクニック

人事コンサルティング会社で勤務後、
独立して人事関係のコンサルティ
ングを手掛ける。大学で非常勤講師
も務める。人事関係の相談に加え、
会社の強みを引き出し、売上拡大
につなげるアイデアの提案を行っ
ています。



吉原 さくら

セミナーおよび個別相談は事前予約制となっております。
セミナーはよろず支援拠点ホームページ（お申込みフォ
ーム）、もしくはお電話で、個別相談はお電話でのみの受付
となります。個別相談はセミナーの内容と関係のないこと
でも大丈夫です！
お申込みお待ちしております！

